



1С:ФРАНЧАЙЗИНГ

Реквизиты для рекламы

Наименование организации: DDAV-SOFT

Город: Кишинев

Телефон в рекламу: (737) 962-8839

Учетный код партнера: 55152-МЛ

Дата заключения: 01 января 2019 г.

Договор по распространению и внедрению системы программ "1С:Предприятие"

Общество с ограниченной ответственностью "Софтехно" (далее - СОФТЕХНО), в лице Васильженко Адии Халиковны, действующей на основании доверенности от 30.11.2017 г., с одной стороны, и DDAV-SOFT SRL (далее - ПАРТНЕР), в лице Директора Ватамана Андрея, действующего на основании устава, с другой стороны, заключили настоящий Договор о нижеследующем:

ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

ПАРТНЕР участвует в работе сети "1С:Франчайзинг" по предоставлению комплексных услуг по автоматизации учетных и управлеченческих задач на основе системы программ "1С:Предприятие", осуществляя помощь в выборе программного обеспечения, установку, настройку, внедрение, обслуживание, консультации, обучение пользователей программных продуктов, а также продажу программных продуктов системы "1С:Предприятие" при условии заключения отдельного Лицензионного договора с СОФТЕХНО.

СОФТЕХНО для успешного осуществления этих функций предоставляет ПАРТНЕРУ рекламную, методическую информационную и технологическую поддержку, специальные скидки на приобретаемую программную продукцию и возможность использования фирменной символики "1С" в рекламе продуктов и работ по настоящему Договору.

Программные продукты являются объектом авторского права и охраняются законами Российской Федерации.

При условии заключения отдельного Лицензионного договора с СОФТЕХНО данный Договор дает право на распространение продуктов системы "1С:Предприятие", включая продукты, снабженные в прайс-листе пометкой "франчайзинговый ассортимент", за исключением продуктов требующих особой компетенции.

ПАРТНЕР ОБЯЗУЕТСЯ

- Оплачивать информационную и технологическую поддержку согласно выставленным СОФТЕХНО счетам. Сумма по выставленным за квартал счетам составляет 3000 рублей (в том числе НДС 20%). Оплата по выставленному счету должна быть произведена в течение 10 календарных дней.
- Оказывать услуги по установке, настройке и сопровождению программных продуктов системы "1С:Предприятие", обеспечивая при этом гарантированное качество работ. Стоимость услуг определяется ПАРТНЕРОМ самостоятельно.
- Осуществлять сопровождение программных продуктов системы "1С:Предприятие" в соответствии с требованиями, изложенными в Приложении 1 к настоящему Договору.
- Иметь (приобрести) комплект NFR-версий программных продуктов системы "1С:Предприятие", включающий распространяемые ПАРТНЕРОМ прикладные решения.
- Иметь в штате не менее двух сотрудников, успешно сдавших экзамены "1С:Специалист" по технологической платформе. Иметь в штате не менее двух сотрудников, успешно сдавших "1С:Специалист" по каждому распространяемому прикладному решению, если по нему введен обязательный экзамен ИЛИ не менее одного сотрудника, успешно сдавшего экзамен "1С:Специалист" и одного сотрудника успешно сдавшего "1С:Специалист-консультант" по каждому распространяемому прикладному решению, если по нему введен обязательный экзамен. В отдельных случаях, например, для городов с населением менее 100 тысяч человек, удаленных более чем на 100 км от ближайших городов, по письменному согласию СОФТЕХНО допускается наличие в штате только одного "1С:Специалиста" по технологической платформе и одного "1С:Специалиста" или "1С:Специалиста-консультанта" по каждому распространяемому прикладному решению системы программ "1С:Предприятие". Список программных продуктов с указанием требований по количеству "1С:Специалистов" публикуется в разделе технической поддержки партнеров сайта www.1c.ru.
- При приеме или увольнении сотрудника, сдавшего один или несколько экзаменов вида "1С:Специалист", "1С:Специалист-консультант", "1С:Профессионал", "1С:Руководитель проекта", "1С:Консалтинг", "1С:Эксперт", "Преподаватель ЦСО" партнер обязуется сообщать об этом в СОФТЕХНО в течение 5 рабочих дней с момента приема или увольнения сотрудника. Порядок уведомления описан в Приложении 1 к настоящему Договору".
- Соблюдать торговую политику и сбытовые рекомендации, отраженные в соответствующих материалах фирмы "1С".
- Стого придерживаться и не нарушать установленных "1С" или другими фирмами правил лицензионного использования программных продуктов. Не распространять и не сопровождать нелицензионные программные продукты.
- Не распространять программные продукты иных производителей, аналогичные по функциям продуктам системы "1С:Предприятие", за исключением собственных программных разработок ПАРТНЕРА.
- Поддерживать высокую репутацию продуктов системы программ "1С:Предприятие", при распространении не ставить их в худшее положение по сравнению с программными продуктами аналогичного назначения других производителей.

- Осуществлять рекламу внедренческих услуг и продуктов системы "1С:Предприятие", способствовать продвижению этих программных продуктов.
- Указывать в своей рекламе по соответствующей тематике принадлежность к партнерской сети "1С:Франчайзинг".
- Соевременно получать выпускаемые "1С" информационно-технологические материалы.
- Поддерживать деловую репутацию сообщества "1С" и воздерживаться от распространения негативной информации о других партнерах.
- Не допускать использование информации, составляющей коммерческую тайну других партнеров, без соответствующего согласования.
- Информировать СОФТЕХНО в течение 5 календарных дней об изменении своих реквизитов, указанных в Договоре и Приложениях к нему, а также о любых решениях ПАРТНЕРА, касающихся его ликвидации, реорганизации как юридического лица, или о прекращении деятельности в качестве индивидуального предпринимателя.
- Предоставлять СОФТЕХНО возможность контроля своих обязательств по настоящему Договору.
- В случае выявления нарушений обязательств ПАРТНЕРА по настоящему Договору, ПАРТНЕР обязуется оплатить штраф в соответствии с требованием СОФТЕХНО. Размер штрафа может составлять пятикратный размер розничной цены программного продукта, по которому выявлено нарушение.

СОФТЕХНО ОБЯЗУЕТСЯ

- Оказывать ПАРТНЕРУ информационную и технологическую поддержку, включающую:
 - информирование потенциальных клиентов о порядке приобретения и сопровождения продуктов системы "1С:Предприятие" силами ПАРТНЕРА;
 - обновление NFR-версии программных продуктов системы "1С:Предприятие", лицензионным пользователем которых является ПАРТНЕР, в течение срока действия настоящего Договора в соответствии с правилами поддержки, установленными для таких продуктов производителем;
 - разработку и предоставление ПАРТНЕРУ методических материалов по наиболее важным программным средствам и экономико-организационным вопросам;
 - поддержку рекламной деятельности ПАРТНЕРА по настоящему Договору в соответствии с существующим порядком.
- Освобождать ПАРТНЕРА от оплаты информационной и технологической поддержки, при условии приобретения им у СОФТЕХНО в течение квартала не менее 50 экземпляров программных продуктов, в том числе не менее 30 экземпляров программных продуктов, содержащих платформу "1С:Предприятие", правообладателем которых является "1С".
- Предоставлять ПАРТНЕРУ скидки на продукты системы "1С:Предприятие" а также на другие продукты по позиции "постоянный партнер" текущего прайд-листа, при условии заключения отдельного Лицензионного договора с СОФТЕХНО. При этом скидки на основной продвигаемый ассортимент "1С:Предприятие" составляют до 55%
- Вносить изменения в тексты настоящего Договора и Приложений к нему не чаще одного раза в квартал.

СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА

Настоящий договор действует до 31 декабря 2019 года и в случае, если до конца указанного срока ни одна из сторон не направит другой стороне заявление о намерении прекратить действие договора, срок автоматически продлевается на период, равный календарному году. Количеством продлений не ограничено.

Любая из Сторон может расторгнуть настоящий Договор по своему усмотрению через 1 месяц после подачи письменного уведомления о своих намерениях.

В случае невыполнения ПАРТНЕРОМ обязательств по настоящему Договору СОФТЕХНО оставляет за собой право отказаться от исполнения Договора с даты выявления нарушения.

ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА СТОРОН

ООО "Софтехно"

ИНН 7731655492

КПП 773101001

Юридический адрес: Российская Федерация, 121552, г.Москва, ул. Ярцевская, д.34, стр.1

Фактический адрес: Российская Федерация, 127473, г.Москва, ул.Достоевского, д.1/21 стр.1

Почтовый адрес: Российская Федерация, 127473, г.Москва, ул.Достоевского, д.1/21 стр.1

ОКПО	68020652	ОКВЭД	18.20	ОГРН	1107746703943
р/с	40702810938170015845	БАНК	Московский банк Сбербанка России ПАО, г.Москва		
к/с	30101810400000000225	БИК	044525225		

ПАРТНЕР DDAV-SOFT SRL

Юридический адрес: Республика Молдова, мун. Кишинев, с. Будешть

Фактический адрес: Республика Молдова, мун. Кишинев, с. Будешть

Адрес e-mail: ddaavsoft@gmail.com Телефон: +373 (79) 62-8839

ИНН	1016600021007	КПП	
ОКПО		ОКВЭД	ОГРН
р/с	MD32VI022241100000272MD	БАНК	BC Victoriabank SA fil.N11 Chisinau
к/с		БИК	VICBMD2X8



СОФТЕХНО

М.П.

Софтехно
ЦИ документов

Васильженко А.Х.



ПАРТНЕР

М.П.

Директор DDAV-SOFT SRL

Батаман А.

DDAV-SOFT

**Приложение 1 к Договору по распространению и внедрению системы программ
"1С:Предприятие".**

Соглашение о распространении информационно-технологических материалов

Партнер-получатель	DDAV-SOFT SRL	
Контактная информация руководителя		
Адрес электронной почты	ddavsoft@gmail.com	
Контактный телефон +3 (737) 962-8839		
Контактная информация ответственного за направление 1С		
ФИО	Ватаман Андрей	
Адрес электронной почты	ddavsoft@gmail.com	
Контактный телефон +3 (737) 962-8839		
Адреса электронной почты для рассылки		
Вид рассылки	E-mail	Ограничение (Кб)
Информационные письма и информация общего характера	ddavsoft.1c@gmail.com	
Рассылка 1С:Франчайзинг	ddavsoft@gmail.com	
Счета, сверка взаиморасчетов	ddavsoft@gmail.com	
Адрес почтовый для посылок, бандеролей, писем		
Индекс	Кому	DDAV-SOFT SRL
Куда	MD 4814, Республика Молдова, мун. Кишинев, с. Будешть	

Рассылка информационно-технологических материалов осуществляется в составе технологической поддержки ПАРТНЕРОВ, выполняющих условия Договора по распространению и внедрению системы программ "1С:Предприятие".

Рассылка осуществляется по электронной почте и обычной почте по адресам, указанным в данном Соглашении, а также посредством обеспечения доступа для ПАРТНЕРА в специальный раздел технической поддержки партнеров сайта www.1c.ru.

Партнер-получатель обязуется своевременно сообщать об изменениях реквизитов, указанных в данном Соглашении. Предоставление данных об изменении реквизитов, указанных в данном Соглашении, и предоставление данных о приеме и увольнении "1С:Специалиста" или "1С:Специалиста-консультанта" осуществляется ПАРТНЕРОМ в разделе технической поддержки партнеров сайта www.1c.ru.

Партнер-получатель не имеет права распространять информационные письма, в которых отсутствует пометка "для пользователей", поскольку такие сообщения являются информацией для служебного пользования. Сообщения о найденных или исправленных ошибках, об изменениях в релизах также не подлежат распространению, в том числе через обычные и электронные средства массовой информации.

Партнер-получатель имеет право распространять обновления программных продуктов "1С" (релизы, формы отчетности, конфигурации, структуры документов и др.), методические рекомендации по использованию программных продуктов и другую подобную информацию только среди зарегистрированных пользователей программных продуктов "1С" при представлении последними оригинала регистрационной анкеты. Для программных продуктов, для которых правообладателем предусмотрено сервисное обслуживание по линии информационно-технологического сопровождения (ИТС), обновление может быть предоставлено ПАРТНЕРОМ только при условии наличия действующей подписки ИТС.

При поставке продуктов, в которые включено льготное сопровождение ИТС, ПАРТНЕР может:

- осуществлять обслуживание пользователя силами своих сотрудников,
- передать обязательства по льготному сопровождению другому партнеру,
- передать обязательства по льготному сопровождению в СОФТЕХНО для осуществления почтовой доставки.

При обслуживании пользователей по линии ИТС силами своих сотрудников, партнеру необходимо:

- своевременно осуществлять подготовку и передачу заявок в соответствии с правилами оформления;
- в течение периода льготного сопровождения осуществлять льготное обслуживание пользователя в соответствии со сформулированными в купоне условиями;

• обеспечивать продление подписок (перевод на платную основу).

Возможность и порядок распространения других составляющих технологической поддержки должны согласовываться с СОФТЕХНО.

В случае нарушения положений настоящего Соглашения рассылка технологической информации партнеру-получателю прекращается. СОФТЕХНО оставляет за собой право принятия различных мер к нарушителям Соглашения в рамках действующего законодательства.

СОФТЕХНО
М.П.

Васильченко А.Х.



ПАРТНЕР-ПОЛУЧАТЕЛЬ

М.П.

Директор DDAV-SOFT SRL

Ватаман А.

DDAV-SOFT

