



+380661415684

biznesskills@gmail.com

<https://bs-consulting.md>

Fab Lab Iasi
Strada Fablab 2, Iasi 700259

Education

Karl Duesberg Center
"project manager" in the program
of advanced training of
management personnel from GIZ
2016-2017

**Харьковский Национальный
Экономический Университет**
Менеджер.Маркетолог.
2010 - 2014

**Херсонский Государственный
Университет**
Психолог.Логопед
1999 - 2004

Expertise

Систематизация бизнеса
Бизнес-тренер
Проектный менеджмент
Стратегический маркетинг
Фандрайзинг

Language

Русский язык на уровне
носителя языка

English A2 Română A2

ЕКАТЕРИНА КОВАЛЬЧУК

бизнес-тренер, проектный
менеджер, маркетолог стратегист

Profile

владею уникальным сочетанием экспертности в продажах, маркетинге, проектном менеджменте, лидерских качеств и харизмы, умения учить людей с умением создавать эффективные команды, управлять ими в рамках коммерческих и социальных проектов

Work Experience

по настоящее время - 11.2024 **SRL "BS Consulting Synergy" (MD)**
ИП Ковальчук К.М. (UA)
СЕО и управляющий партнер, консультант, бизнес-тренер

- Проведён консалтинг более 300 клиентов, из которых 64 компании находятся в текущем сопровождении.
- Основные направления:
- Систематизация бизнеса.
- Проведение фасилитационно-стратегических сессий.
- Систематизация B2B и B2C отделов маркетинга.
- Диджитализация бизнеса и внедрение CRM-систем.
- Проведение обучающих программ и тренингов для персонала.
- Внедрение изменений в фандрайзинг для стартапов.
- Advising (стратегическое сопровождение) пяти компаний.

07.2025 - 02.2025 **SRL "Starnet", г.Кишинев, Молдова**
Бизнес-консультант по систематизации бизнеса,
бизнес-тренер.

Что сделано для StarNet:

- Проведена диагностика отделов продаж B2B и B2C.
- Составлен первоначальный план систематизации B2B и B2C-отделов.
- Разработан первоначальный план обучения.
- **Проведены тренинги по продажам и внедрению CRM-системы Bitrix1 для 180 человек** персонала.
- Проведена процедура «Тайный покупатель» по кишинёвским и региональным офисам.
- Проведена фасилитационная стратегическая сессия для руководства и 35 TOP-менеджеров компании.

Результаты:

- Внедрены обучение и изменения по использованию персоналом CRM-системы Bitrix;
- **Увеличены продажи на 50%** в месяц по сравнению с предыдущим годом.

02.202 - 11.2024 **SRL "VIVZAI SOURCE"**
проектный менеджер, маркетолог

- Разработан бренд и фирменный стиль: визитки, рекламные баннеры, оформление социальных сетей.
- Запущены каналы в YouTube и TikTok, организован регулярный постинг.
- Организована и проведена двухдневная конференция для 20 преподавателей. Оптимизированы расходы по инвенту.
- Создан контент для продвижения в соцсетях и на YouTube.
- Подготовлена инвестиционная презентация (Pitch Deck) на английском языке; по итогам защиты **получено предложение от инвестора на €50,000.**

ЕКАТЕРИНА КОВАЛЬЧУК

бизнес-тренер, проектный менеджер, маркетолог стратегист



Work Experience

2022

–

2021

founder League

project manager, fundraiser

- обработка лидов, работа с воронкой продаж
- разработка коммерческих предложений клиентам
- предоставление консалтинговых услуг
- написание питчдеков, бизнес-планов, заявок на гранты

2020

–

2018

ПрАТ “Оболонь”

региональный бизнес-тренер по Югу Украины

- обучение команд (более 280 человек) на территории Одесской, Херсонской и Николаевской областей
- разработка методических материалов материалов и тренингов
- проведение регулярных групповых тренингов и индивидуального обучения на практике торговых представителей, супервайзеров, территориальных менеджеров

2018

–

2011

ТОВ “Алокозай”

территориальный трейд-маркетинг менеджер Николаев-Херсон

- управление торговой командой более 90 человек
- управление командой промоутеров, мерчендайзеров
- планирование и организация промомеров, мерчендайзеров
- разработка маркетинговых акций и маркетинговых мероприятий
- контроль дебиторской задолженности дистрибьютеров
- управление складом сувенирной продукции

2011–

2008

ООО “Коттон Клуб”

территориальный менеджер по продажам Николаев, Херсон

- управление продажами товаров по территории Херсонской Николаевской области
- управление и контроль торговых команд дистрибьютора 28 ТП
- контроль дебиторской задолженности
- полевое обучение команд, проведение тренингов



recommendations

Борсук Игор

СЕО ПрАТ “Оболонь”

Phone: +380676589454

Иван Цуркан

Owner TBS consulting

Phone: +37368880404