



Resursele financiare pentru IMM



Subiectele modului:

1. Identificarea și repartizarea surselor de finanțare a afacerii;
2. Avantajele, dezavantajele surselor de finanțare proprii și împrumutate.

Calcularea costului resurselor; împrumutate și întocmirea graficului de rambursarea a creditelor;

3. Creditarea bancară: negocierea, accesarea si gestionarea unui credit bancar;

4. Instrumente alternative de finanțare a activității IMM: granturi, subvenții, vacanțe fiscale etc

**Evaluarea cursului. Studii de caz. Exerciții practice.
Răspunsuri la întrebările participanților.**

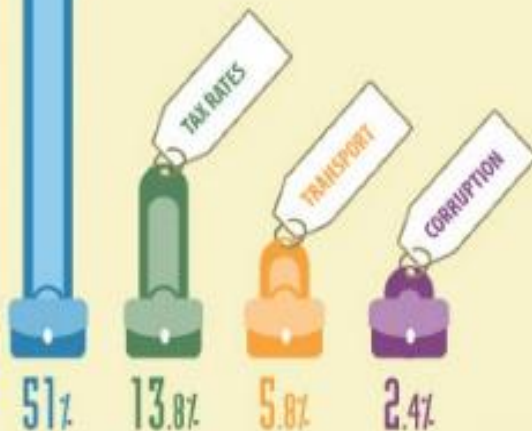
Access to Finance



ACCESS TO FINANCE

Access to finance is a major constraint

Most of micro, small and medium enterprises in Azerbaijan cite inadequate access to finance as their primary obstacle to business growth.



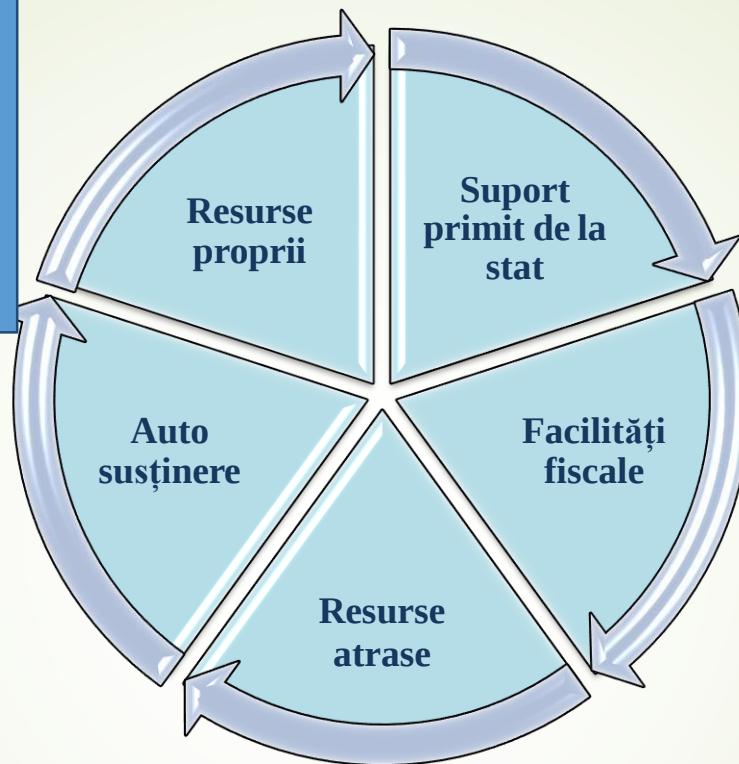
Loan usage remains low

While 2/3 of firms have a bank account, only 13.5% of micro, small and medium enterprises in Azerbaijan have a loan.



De unde vin banii pentru sustinerea afacerii mele ?

- Capital propriu
- Profit nerepartizat
- Cesiunea activelor
- Creșterile de capital
- Alte surse asimilate fondurilor proprii (fuziunea, absorbția)



- Subvenții
- Granturi
- Garanții financiare

- Asocierea într-o societate de creditare și asigurare mutuală, în uniuni de credit.

- Susținerea micilor întreprinzători de către marii agenți economici

Scutiri de impozite pe venitul activității de întreprinzător, pe cotele sociale achitate în favoarea angajatului etc.

- Credite: preferențiale, subordonate
- Împrumuturi de la fondatori
- Micoîmprumuturi
- Leasing
- Capital de risc / Business angels
- Finanțare mezanine
- Finanțare alternativă /Crowdfunding

SURSELE PRINCIPALE DE FINANȚARE A BUSINESSULUI

Surse primare de finanțare

Autofinanțarea activității curente

Profitul întreprinderii sau antreprenorului

Capital de rezervă

Contribuția de capital a fondatorilor sub formă de bunuri sau formă monetară

Surse secundare de finanțare

Credite bancare sau non-bancare

Credite comerciale

Emiterea Obligațiunilor

Leasing

Factoring

Capital de risc

Business Angels

Surse alternative de finanțare

Subsidii

Fonduri și programe internaționale de asistență

Suport și finanțare pentru IMM

Programe de Stat

- **ODIMM**
- (Start pt Tineri
- PARE 1+1
- Femei in Afaceri
- ~~Fondul~~ de Garantare GEA
- AIPA (Subventii in avans si clasice

Proiecte Suport în Afaceri

- BAS BERD
- PAC 2 BM
- APM USAID
- Program de Calificare a Managerilor

Linii de Finanțare Internaționale

- EU4Business
- Livada Moldovei
- IFAD
- PAC2

Cooperare și asociere

- 1) Asociații de sector,
- 2) Camere de Comerț
- 3) Club-uri de afaceri

FINANȚAREA ȘI CICLUL DE VIAȚĂ A BUSINESSULUI

- Granturi

Economii personale

Credit personal

Prieteni/ rude

Subsidii

Business angels

Capital mixt
- Cash flow liber

Credite comerciale

Dobânzi acumulate

Acțiuni, obligațiuni

Credite bancare

Leasing

Capital de risc

Asistență
- Capital de risc

Listarea la bursă

Piețe de capital

Dividende/ retrageri

Vânzarea businessului
- Cash flow liber

Diversificare

Fuziuni și achiziții



Avantajul surselor primare:

- simplitatea atragerii
- capacitatea mare de generare a profitului
- asigurarea stabilității financiare

Avantajul surselor secundare/alternative:

- creșterea potențialului financiar
- cost mai mic decât la capitalul propriu
- creșterea rentabilității

Dezavantajul surselor primare:

- costul mai mare decât la capitalul împrumutat
- posibilitatea neîntrebuințată de creștere a rentabilității

Dezavantajul surselor secundare/alternative:

- riscul și pierdereasolvabilității
- dependența mare de conjuncturapietei
- procedura complicată deatragerere

Pașii principali de investire

Procesul investițional se prezintă sub forma a trei faze:

1

FAZA PRE-INVESTIȚIONALĂ (de concepție, de pregătire)

- Analiza posibilităților
- Proiectul investițional și
- Decizia de investire

2

FAZA INVESTIȚIONALĂ (de realizare)

- Negocieri, Aplicare la finanțare
- Încheiere contract
- Primirea/efectuarea investiției în funcție de scop, obiectul investiției

3

FAZA EXPLOATOARE (de funcționare)

- Funcționarea obiectului investiției (ex.: exploatarea echipamentului etc.)
- Monitorizare, raportare

Principalii factori care influențează decizia de investire:

INTERNI

- creșterea vânzărilor
- active adecvate pentru gaj
- atitudinea echipei manageriale
- capacitatea de a gestiona investiția
- stabilitatea financiară

EXTERNI

- posibilitățile de pe piața financiară
- prioritățile investitorilor, statului etc.
- încrederea în instituțiile de capital
- fiscalitatea

PRINCIPALII FACTORI DE ANALIZĂ ÎN CADRUL DECIZIEI PRIVIND SURSA DE FINANȚARE

- Rata dobânzii
- Cerințe față de gaj
- Taxe și comisioane
- Costul pregătirii Dosarului/ Proiectului
- Cerințe față de Dosarul de finanțare
- Costuri și risuri legate de investiții
- Durata procesului de aplicare



INSTRUMENTE DE FINANȚARE

Credit, Subsidii-Grant, Leasing, Factoring, Garanție bancară, Capital de risc

Creditul

Creditul sau împrumutul este forma clasică de finanțare a afacerii. În Republica Moldova, creditele sau împrumuturile pot fi obținute de la Băncile Comerciale, Instituțiile de Microfinanțare sau Asociațiile de Economii și Împrumut. Clasificarea creditelor în Republica Moldova este în funcție de:

- **termen** (de scurtă durată – până la 1 an, de durată medie, de lungă durată – mai mult de 5 ani);
- **tipul întreprinderii** (nou creată, business existent);
- **grupul - țintă** (ex. credite pentru tineri, femei, beneficiari din zona rurală etc.);
- **scopul creditării** (mărfuri/servicii, mijloace circulante, utilaj, imobil etc.);
- **tipul finanțării** (finanțate de stat, de linii internaționale de credit);
- **tipul de proiecte finanțate/sector** (ex.: sector horticola, sau anume pentru plantarea livezilor etc.);
- **valută** (lei sau valută);
- **valoarea finanțării** (în funcție de proiect etc.);
- **volumul finanțării** (cota finanțată de stat/proiect internațional).

Pași principali pentru obținerea unui credit:

- | | | | |
|---|---|---|--|
| 1 | <ul style="list-style-type: none">• Consultarea ofertelor de credite propuse de bănci (dobânzi, sume, domenii finanțare). | 2 | <ul style="list-style-type: none">• Verificarea eligibilității;• Luarea deciziei;• Pregătirea dosarului. |
| 3 | <ul style="list-style-type: none">• Depunerea Pachetului de documente;• Planul de afaceri (la necesitate). | 4 | <ul style="list-style-type: none">• Evaluarea dosarului;• Aprobarea finanțării de Bancă. |
| 5 | <ul style="list-style-type: none">• Semnarea Contractului de Credit. | 6 | <ul style="list-style-type: none">• Banca debursează suma;• Monitorizarea implementării creditului (la necesitate). |

Documentele minime solicitate (Banca poate solicita adițional anumite documente în funcție de scopul creditării):

- Certificatul de înregistrare a întreprinderii (extrasul din registrul de stat, Fișa de înregistrare a GT etc.).
- Raportul financiar/Declarația unificată pe venit, Contractele de achiziție a bunurilor semnate de ambele părți.
- Documente confirmative care să ateste dreptul de proprietate sau de folosință asupra terenului, imobilului.
- Planul de afaceri + anexa adițională la Planul de afaceri.
- Formularul 1-M - evidența angajaților.
- Buletinul de identitate a fondatorului și administratorului.

Subsidii sau „Granturi”

Subsițiile sau „Granturile” sunt finanțări nerambursabile, acordate de către stat sau parteneri de dezvoltare (donatori), cu scopul de a stimula dezvoltarea unui anumit sector sau anumite categorii de întreprinderi, cum ar fi întreprinderile noi sau create de tineri/femei. Aceste finanțări, de obicei, sunt acordate în cadrul anumitor programe sau concursuri anunțate din timp.

Leasingul

Leasingul este un complex de relații de proprietate care ia forma unor operațiuni. Cert este faptul că operațiunea de leasing este una din formele de arendă. Dar, ca formă a operațiunii de arendă, leasingul se deosebește de aceasta:

- termenul leasingului: de regulă, este apropiat de termenul de amortizare al obiectului de leasing;
- obiectul leasingului: de obicei, mașini, utilaj, construcții cu funcție de producție, mijloace de transport;
- achiziționarea proprietății, pornind de la condițiile stipulate de arendator. În sens economic, leasingul este creditul acordat de locator arendașului sub formă de proprietate spre utilizare.

www.odimm.md

odimm.md/ro/

Acest site folosește cookie-uri. Navigând în continuare, îți exprimi acordul asupra folosirii cookie-urilor. [vezi mai mult](#) Accept

ODIMM ORGANIZAȚIA PENTRU DEZVOLTAREA SECTORULUI ÎNȚEPRINDERILOR MICI ȘI MIJLOCII

+ (373 22) 225 799
+ (373 68) 301 348

RO EN RU

f t w i n

DESPRE PRESA PROGRAME PROIECTE SUPTOR E-BIBLIOTECA TRANSPARENȚĂ CONTACT

Start pentru tineri
FGC
GEA
PARE 1+1
Femei în Afaceri
Internaționalizarea IMM
ECO IMM
Digitalizarea IMM
Subvenționare expoziții
RIAM
Prima Casă
Centrul de consultanță
Programe și Proiecte finalizate

ODIMM an
„START pe
invitați să-
înregistreze

eri - Hackathon

instruire în
vederea
ea la Programul
Doritorii sunt
la care vor să se

ie de cunoștințe și consiliere?!
ată sau intenționezi să înregistrezi

Activități recente

Program
pentru antreprenori
„Trial and Error”, testat
cu succes în Republica
Moldova
07 Iulie 2020 156

Guvernul a aprobat un
Program de susținere a
afacerilor cu potențial de
internaționalizare
01 Iulie 2020 567

Întrebarea
zilei:
“e -
Factura”,
lansată de
azi. Cum
funcționează?

Start cursuri online
pentru migranți
29 Iunie 2020 321

Concurs de selectare a
reprezentanților
Organizațiilor /
Asociațiilor

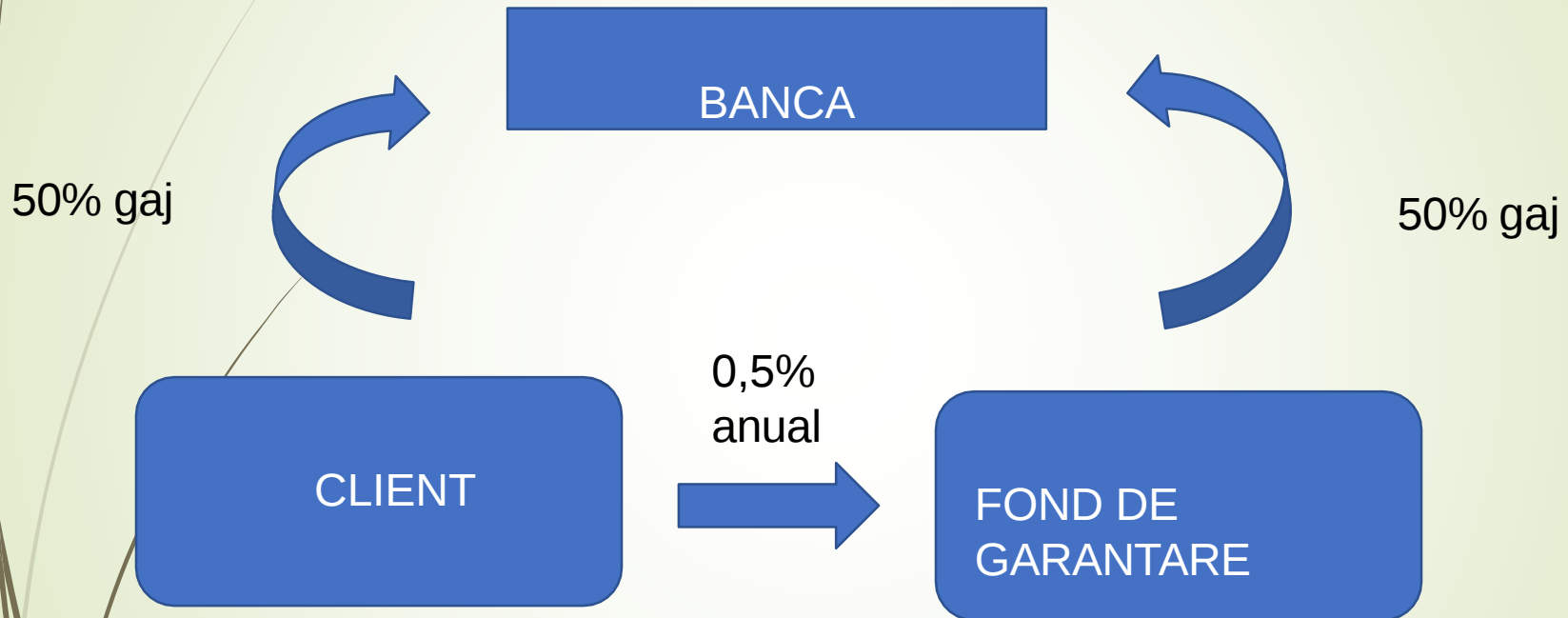
START
pentru
TINERI
APLICĂ ACUM

FOND DE GARANTARE MOLDOVA

11

[\(http://fgc.odimm.md/\)](http://fgc.odimm.md/)

soluția obținerii creditului



FOND DE GARANTARE de STAT

- **ÎNTEPRINDERI GESTIONATE DE TINERI ANTREPRENORI**

- Garanție: până la 50% din suma creditului
- Valoarea garanției: până la 500.000 de lei
- Perioada de garantare: 60 de luni

-

- **ÎNTEPRINDERI GESTIONATE DE FEMEI ANTREPRENOARE**

- Garanție: până la 70% din suma creditului
- Valoarea garanției: până la 700.000 de lei
- Perioada de garantare: 60 de luni

-

- **ÎNTEPRINDERI NOU – ÎNREGISTRATE**

- Garanție: până la 70% din suma creditului
- Valoarea garanției: până la 700.000 de lei
- Perioada de garantare: 36 de luni

FOND DE GARANTARE de STAT

ÎNȚREPRINDERI ACTIVE

- Garanție: până la 50% din suma creditului
- Valoarea garanției: până la 3.000.000 de lei
- Perioada de garantare: 60 de luni

• ÎNȚREPRINDERI EXPORTATOARE

- Garanție: până la 50% din suma creditului
- Valoarea garanției: până la 5.000.000 de lei
- Perioada de garantare: 60 de luni
- * **Comision anual: 0,5% de la suma garanției**

ETAPELE EMITERII UNEI GARANȚII FINANCIARE FGC



START PENTRU TINERI

Ești tânăr și ai o idee de afacere, dar întâmpini dificultăți la realizarea ei?!

ODIMM te susține. Participă la Programul Național „Start pentru tineri” și transformă-ți ideea într-o afacere de succes chiar în localitatea ta.

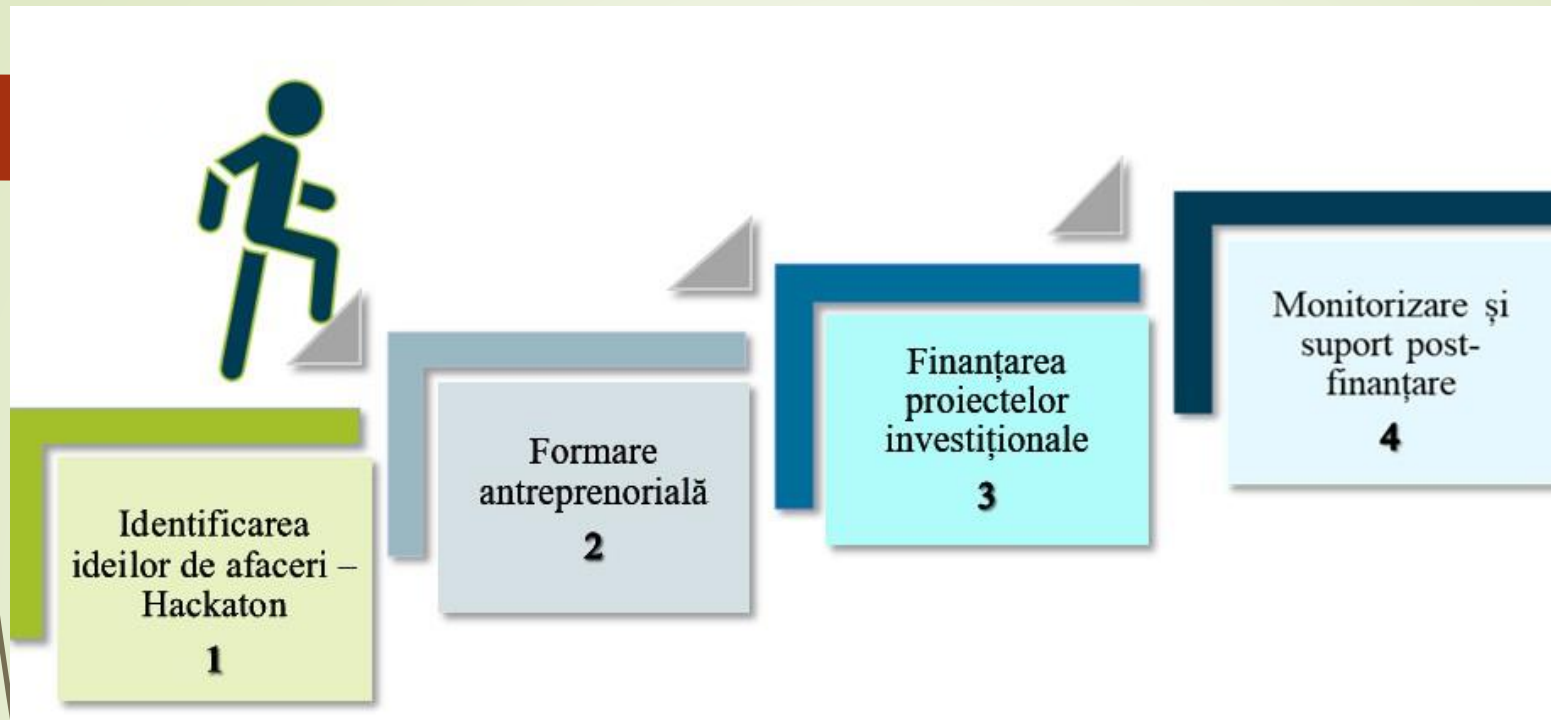
Sunt eligibili la Program tinerii cu vârsta cuprinsă între 18 și 35 de ani. Programul îți oferă suport informațional, consultanță, mentorat și suport financiar în valoare de până la 180 de mii de lei.

Contacte :

Adresa: Bd. Ștefan cel Mare și Sfânt, nr. 134, et 3, of. 339

Telefon: 022 21 15 73; 068 301 345;

E-mail: start_tineri@odimm.md



Etapa 1. Identificarea ideilor de afaceri – Hackaton

Etapa 2. Concursul notelor de proiect. Formare antreprenorială

Etapa 3. Concursul proiectelor investiționale și finanțarea nerambursabilă

Etapa 4. Monitorizare și suport post-finanțare

Programul de Atragere a Remitențelor în Economie “PARE 1+1”



Scopul Programului-pilot este mobilizarea resurselor umane și financiare ale persoanelor plecate benevol peste hotarele țării pentru a desfășura activitate de muncă, numite în continuare lucrători migranți, în dezvoltarea economică durabilă a Republicii Moldova.



Programul de Atragere a Remitențelor în Economie “PARE 1+1”

4 componente

- COMPONENTA I – „Informare și comunicare”
- **COMPONENTA II – „Instruire și suport antreprenorial”**
- **COMPONENTA III – „Finanțarea afacerilor /Regula 1+1”**
- COMPONENTA IV – “Monitorizare post-finanțare și Evaluarea Programului”

Programul de Atragere a Remitențelor în Economie “PARE 1+1”

Înregistrarea la program

PENTRU ÎNREGISTRAREA LA PROGRAM SOLICITANTUL VA PREZENTA UN DOSAR care va cuprinde următoarele documente:

Documente care justifică eligibilitatea la Program

- Copia buletinului de identitate al solicitantului;
- Copia documentelor care identifică legătura de rudenie dintre migrant și solicitantul de Program: buletin de identitate, certificat de căsătorie, certificat de naștere (după caz).
- Contractul de muncă din străinătate a migrantului, tradus la un birou de traduceri autorizat;
- Copia documentelor justificative privind proveniența banilor din munca de peste hotare: certificat de confirmare a salariului/veniturilor, extras din conturi bancare, copiile dispozițiilor de transfer bancar.

Programul de Atragere a Remitențelor în Economie “PARE 1+1”

Formulare pentru participarea la COMPONENTA II – „Instruire și suport antreprenorial”:

Formularul de participare la
Program; Cererea de
participare la instruire:

- a) Persoana fizică;
- b) Întreprindere;

Declarația pe propria răspundere privind proveniența sumelor
de bani din remitențe, semnată și datată de beneficiar:

- a) Persoană fizică;
- b) Întreprindere;

Programul se desfășoară după regula 1+1, respectiv, solicitantul va plăti
50 % din
prețul cursurilor de instruire antreprenorială din cadrul Componentei a II-
a.

Programul de Atragere a Remitențelor în Economie “PARE 1+1”

Pentru participare la COMPONENTA III – „Finanțarea afacerii / Regula 1+1” dosarul solicitantului va fi completat suplimentar cu următoarele documente:

Formulare pentru participarea la COMPONENTA a III-a

1. Cererea de finanțare (formular-tip) ;
2. Declarație privind lipsa restanțelor față de bugetul public național ;
3. Declarație pe proprie răspundere privind eficiența activității antreprenoriale;
4. Certificatul de participare la cursurile de instruire din cadrul Programului.

Documente aferente activității antreprenoriale

1. Copia Extrasului din Registrul de Stat al persoanelor juridice (maximum 3 luni actualitate);
2. Copia documentelor de constituire ale întreprinderii: Certificatul de înregistrarea întreprinderii (după caz), Statutul, Decizia de înregistrare a persoanelor juridice;
3. Certificatul în original eliberat de bancă cu privire la contul bancar;
4. Copia Rapoartelor financiare pentru ultimele trei perioade de activitate (după caz);
5. Copia actelor ce confirmă dreptul la proprietate, copia Contractului de arendă al încăperii/terenului agricol (după caz);
6. Copia Licenței și/sau Autorizației (după caz);
7. Business-plan;
8. Oferte comerciale, Contracte de intenție cu furnizorii/clientii.

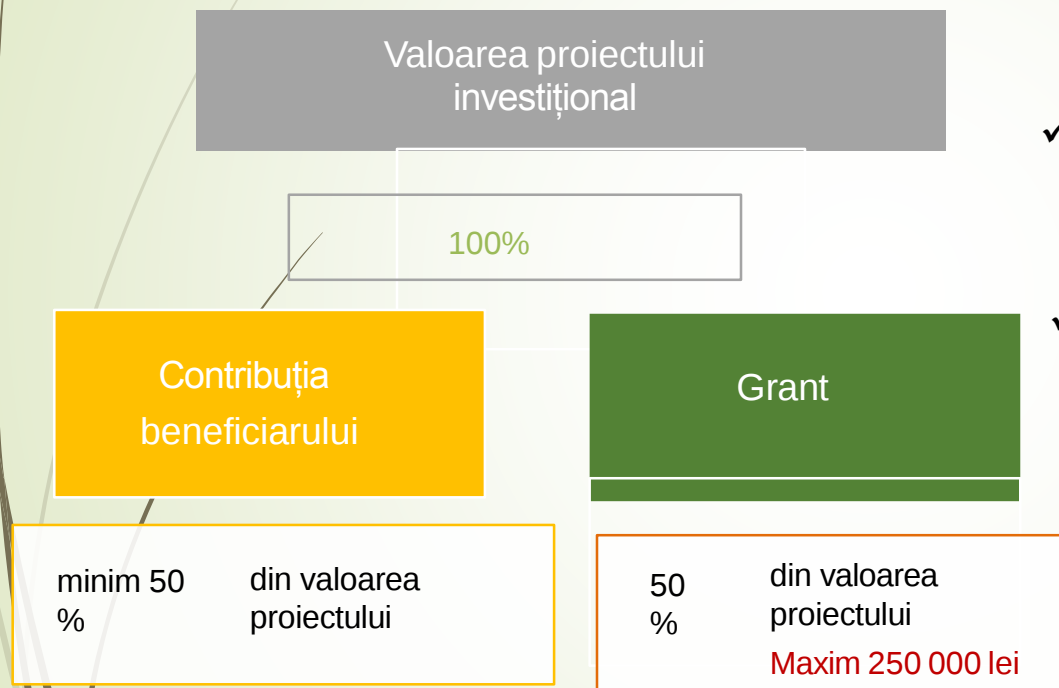
Programul de Atragere a Remitențelor în Economie “PARE 1+1”

Finanțarea

Pentru participare la COMPONENTA III – „Finanțarea afacerii / Regula 1+1”

Finanțarea poate fi făcută:

- ✓ Pentru investițiile ce urmează a fi făcute în cadrul proiectului investitional
- ✓ După efectuarea investițiilor sub forma rambursării cheltuielilor privind investițiile.



Mijloacele provenite din grant nu vor include plăți privind Impozitele și TVA acestea fiind suportate de beneficiar.

PROGRAMUL- PILOT „FEMEI ÎN AFACERI”

Scopul Programului este de a oferi suport financiar și nonfinanciar prin acordarea granturilor pentru investiții și servicii relevante pentru dezvoltarea afacerilor gestionate de către femei.

- ✓ Programul va contribui la susținerea afacerilor gestionate de către femei prin menținerea angajării și crearea noilor locuri de muncă.
- ✓ Programul va fi focusat pe femeile din afaceri cu potențial de creștere prin extinderea pieței de desfacere, export și inovare

Durata Programului

Programul se va desfășura pentru o perioadă de pilotare de **36 luni** și va acoperi **3 etape** de susținere a femeilor în domeniul de afaceri: inițiere, lansare și creșterea întreprinderilor.

PROGRAMUL-PILOT „FEMEI ÎN AFACERI”

Criterii de eligibilitate

Participarea la Program este posibilă pentru fiecare etapă de dezvoltare a afacerii, după cum urmează:

- **Inițierea afacerilor:** femeile care planifică să-și creeze și să înregistreze propria afacere în următoarele 12 luni de la aplicare la Program.
- **Afaceri noi create:** Întreprinderile înregistrate în mai puțin de 2 ani, create și gestionate de femei.
- **Companii în creștere:** Companiile active mai mult de 2 ani, care sînt create și gestionate de femei și planifică creșterea cifrei de afaceri și / sau numărului angajaților în următoarele 18 luni, prin extinderea pieței de desfacere, export și inovare.

PROGRAMUL-PILOT „FEMEI ÎN AFACERI”

Domeniile eligibile

Afacerile planificate, fondate și gestionate de către femei, cetățean al Republicii Moldova, din toate sectoarele economiei.

Prioritate în cadrul Programului se va acorda afacerilor create și gestionate de femei:

- inovative (produs, proces, organizațional, design) și cu potențial de export;
- nonagricole din zone rurale, care nu cad sub incidența criteriilor de eligibilitate a suportului acordat de Agenția de Intervenție și Plăți pentru Agricultură;
- din domeniul industriei creative, agroturismului și meșteșugăritului;
- din domeniul producerii, tehnologiei informației și comunicațiilor și care oferă servicii/produse companiilor mari;
- din zone rurale.

PROGRAMUL-PILOT „FEMEI ÎN AFACERI”

Etapele Programului

Etapa I

- Suport acordat -300 femei antreprenoare
- 10 programe de instituire a câte 3 luni
- Curs de instruire de 6 zile pentru fiecare program
- Fiecare program de instruire cuprinde 3x2 zile de instruire timp de 3 luni
- Suport de instruire și îndrumare pentru dezvoltarea planurilor de acțiune și pregătire a participanților pentru lansarea unei afaceri și investițiilor
- €1,500 (33 mii lei) cost mediu pe participant, inclusiv costurile de instruire și consultanță

Etapa II

- Suport acordat -100 afaceri nou lansate
- de către femei •3 apeluri de propuneri
- Suport de investiții pentru echipamentul de capital
- Suport de investiții pentru instruire
- Suport de consultant asociat pentru a asigura corelarea investițiilor cu obiectivele date de dezvoltare a afacerii
- Valoarea medie a grantului și a suportului de consultanță - €7,500 (165 mii lei)
- Valoarea medie a grantului pentru investiții acordat - €5.000 (110 mii lei)
- Valoarea medie a suportului adițional de consultanță oferit - €2,500 (55 mii lei)

Etapa III

- Suport acordat -10 afaceri în creștere deținute/ gestionate de către femei 1 apel de propunere;
- Investiții de capital mai mari pentru creșterea afacerilor, cu accent asupra inovației și exportului
- Suport de consultant asociat, orientat spre stimularea investițiilor și planificarea ulterioarelor investiții care nu sunt bazate pe granturi
- Valoarea medie a granturilor - €75.000(1 649 mii lei)
- Valoarea medie a grantului pentru investiții acordat - €70.000(1 539 mii lei)
- Valoarea medie a suportului adițional de consultant oferit - €5,000 (110 mii lei)

PROGRAMUL DE INSTRUIRE CONTINUĂ „GESTIUNEA EFICIENTĂ A AFACERII” (GEA)

Aveți o afacere și doriți să fiți mai competenți în a o gestiona?

Instruirea vă oferă:

- Dezvoltarea relațiilor de afaceri
- Informații noi în domeniu
- Răspunsuri la întrebările specifice activității desfășurate
- Modele inovative de management ale afacerii, sporirea performanței întreprinderii
- Rezultate în creștere
- Noi piețe de desfacere.

Contacte :

Adresa: Bd. Ștefan cel Mare și Sfânt Nr. 134, et 3
Telefon 022 22 45 20

E-mail: office@odimm.md

Persoana de contact: Oxana Constantinova

SUBVENȚIONAREA PARTICIPĂRII AGENȚILOR ECONOMICI LA EXPOZIȚII ȘI TÂRGURI NAȚIONALE

La Program pot aplica întreprinderile mici și mijlocii, gospodăriile țărănești, deținătorii patentei de întreprinzător.

Valoarea subvenționării este de maximum 50% din costul spațiului contractat, dar nu mai mult de 4 m.p. Suma maximă transferată unui beneficiar nu va depăși 2000 de lei.

După achitarea spațiului contractat organizatorului expoziției, prezentați la ODIMM setul de documente.

Grăbiți-vă să aplicați!

Contacte :

Adresa: Bd. Ștefan cel Mare și Sfânt Nr. 134, et

Telefon 3 022 21 05 53

E-mail: office@odimm.md

Persoana de contact: Ana Sochircă

Subvenții de STAT

Fondul național de dezvoltare a agriculturii și mediului rural

Instituții relevante

Instituții relevante

- Ministerul Agriculturii Dezvoltării Regionale și Mediului (MADRM)
- Agenția de Intervenții și Plăți în Agricultură (AIPA)
- Programul European de Vecinătate pentru Agricultură și Dezvoltare Rurală (ENPARD)

Proiectul PNUD „Dezvoltarea capacităților de export pe malurile Nistrului” (AdTrade)

- Proiectul „Dezvoltarea capacităților de export pe malurile Nistrului” (**AdTrade**), **finanțat de Suedia și implementat de PNUD Moldova**, va oferi asistență pentru crearea sau dezvoltarea micului business pe ambele maluri ale Nistrului.
- **Asistența va fi oferită prin intermediul Agenției de Inovații și Dezvoltare și European Business Association.** Douazeci de antreprenori începători/cu experiență pot obține în acest scop suport pentru procurarea de bunuri și servicii în valoare de până la **15.000 dolari SUA** per propunere selectată.
- Antreprenorii selectați vor mai beneficia de îndrumare și consiliere individuală în afaceri pe parcursul a doi ani, precum și de seminare tematice gratuite. **Asistența oferită va ajuta întreprinzătorii de pe ambele maluri ale Nistrului să gestioneze mai eficient noile provocări și să depășească criza provocată de pandemia COVID-19.**
- Solicitanții eligibili sunt antreprenorii din regiunea transnistreană și Zona de securitate, debutanți în afaceri sau cu experiență, cu **idei inovatoare și adaptate necesităților curente ale pieței. Prioritate vor avea femeile antreprenoare și întreprinzătorii care vor angaja persoane social vulnerabile.**
- Propunerile de proiect pentru obținerea finanțării pot fi depuse în perioada **10 iunie – 15 iulie, 2020.**
- <https://sc.undp.md/tnddetails2/2059/?fbclid=IwAR1mcJVFJJiQrLt0crZjyBnoBe7rZh3WVC8mCUBkQYrp8o83koMYdXgsLDc>

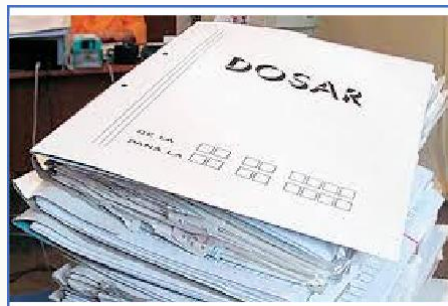
Subvenții

Procedură

Regulamentul privind condițiile, ordinea și procedura de acordare a mijloacelor Fondului Național de Dezvoltare a Agriculturii și Mediului Rural



Efectuarea
investiției



Pregătirea
pachetului de
documente
pentru
subvenționare



Obținerea
subvenției

Subvenții

Documentele obligatorii pentru obținerea subvențiilor

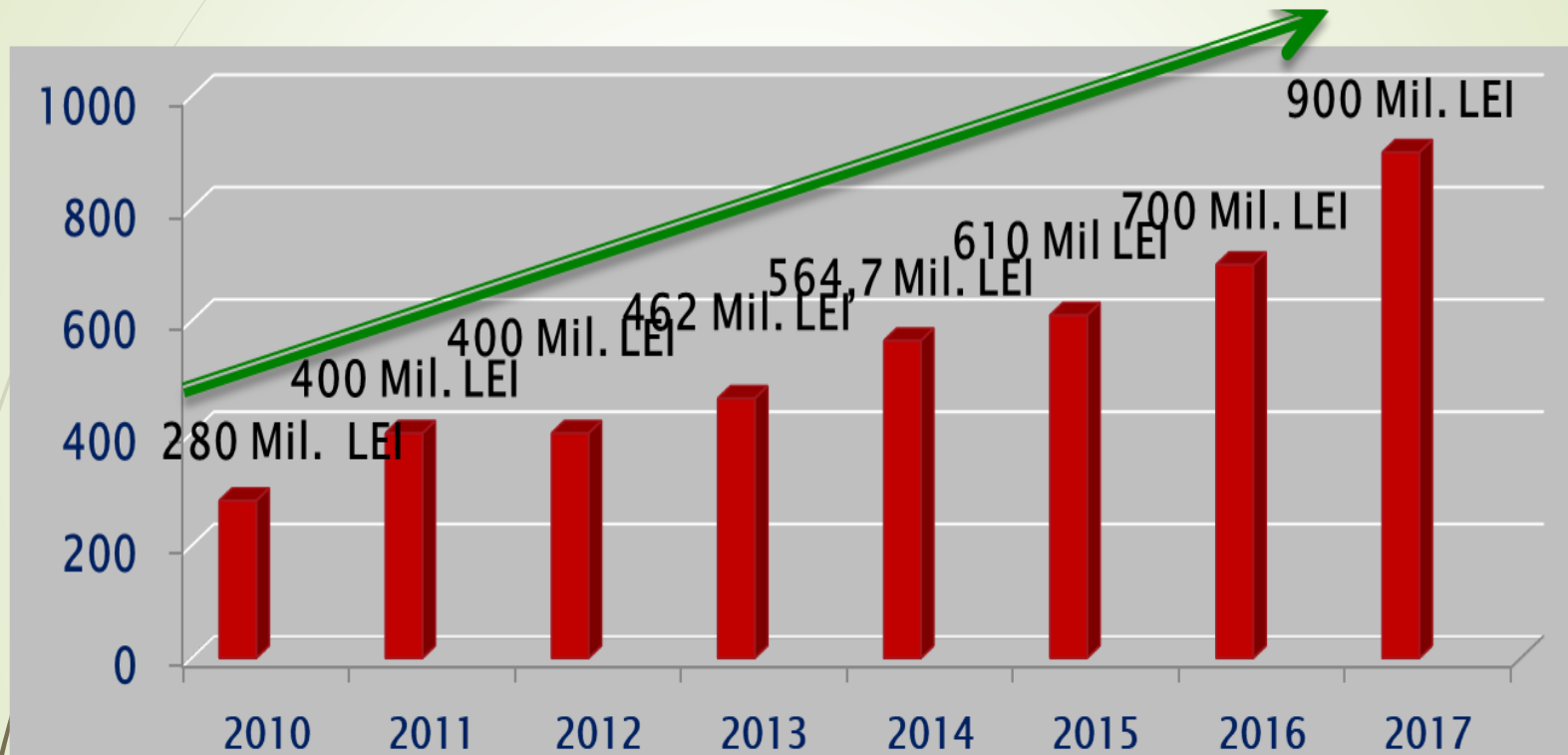
- 1) cererea de solicitare a sprijinului financiar;
- 2) copia de pe certificatul de înregistrare;
- 3) certificatul ce atestă faptul că producătorul agricol este membru al unei asociații profesionale de profil;
- 4) copia de pe raportul financiar pe anul precedent celui de gestiune;
- 5) copia de pe certificatul ce atestă participarea la cursul de instruire a producătorilor agricoli, cu un număr total de 24-40 de ore, la accesarea submăsurilor 1.1, 1.2, 1.4, 1.5, 1.6, 2.4, 2.5 și măsurii 4;
- 6) declarația pe propria răspundere privind veridicitatea datelor și a documentelor prezentate;
- 7) planul de afaceri care demonstrează eficiența proiectului realizat, pentru submăsurilor de sprijin 1.1, 1.4, 1.6 și măsurii 4;
- 8) copia de pe certificatul HACCP ori, după caz, GlobalGap, GMP sau ISO ori de pe contractul încheiat și preplătit cu una dintre companiile specializate, mai mare de 1 mil. lei, pentru 1.1, 1.4, 1.6 și 1.8;
- 9) procesul-verbal de punere în funcțiune a mijlocului fix;
- 10) copia de pe documentul primar contabil (factura fiscală, factura de expediție), copia de pe declarația vamală și complementară, cu anexarea invoice-ului și copia de pe contractul de vânzare-cumpărare ;
- 11) copia de pe ordinul de plată privind achitarea pentru bunurilor;

Subvenții

Măsuri de sprijin

- ❑ **Măsura 1.** Investiții în exploatațiile agricole pentru restructurare și adaptare la standardele Uniunii Europene;
- ❑ **Măsura 2.** Investiții în prelucrarea și comercializarea produselor agricole;
- ❑ **Măsura 3.** Pregătirea pentru implementarea acțiunilor referitoare la mediul și spațiul rural;
- ❑ **Măsura 4.** Îmbunătățirea și dezvoltarea infrastructurii rurale;
- ❑ **Măsura 5.** Servicii de consultanță și formare

Evoluția sistemului de subvenționare



Regulamentul privind condițiile și procedura de acordare a plăților în avans din Fondul național de dezvoltare a agriculturii și mediului rural

plăților în avans

POTENȚIALI BENEFICIARI:

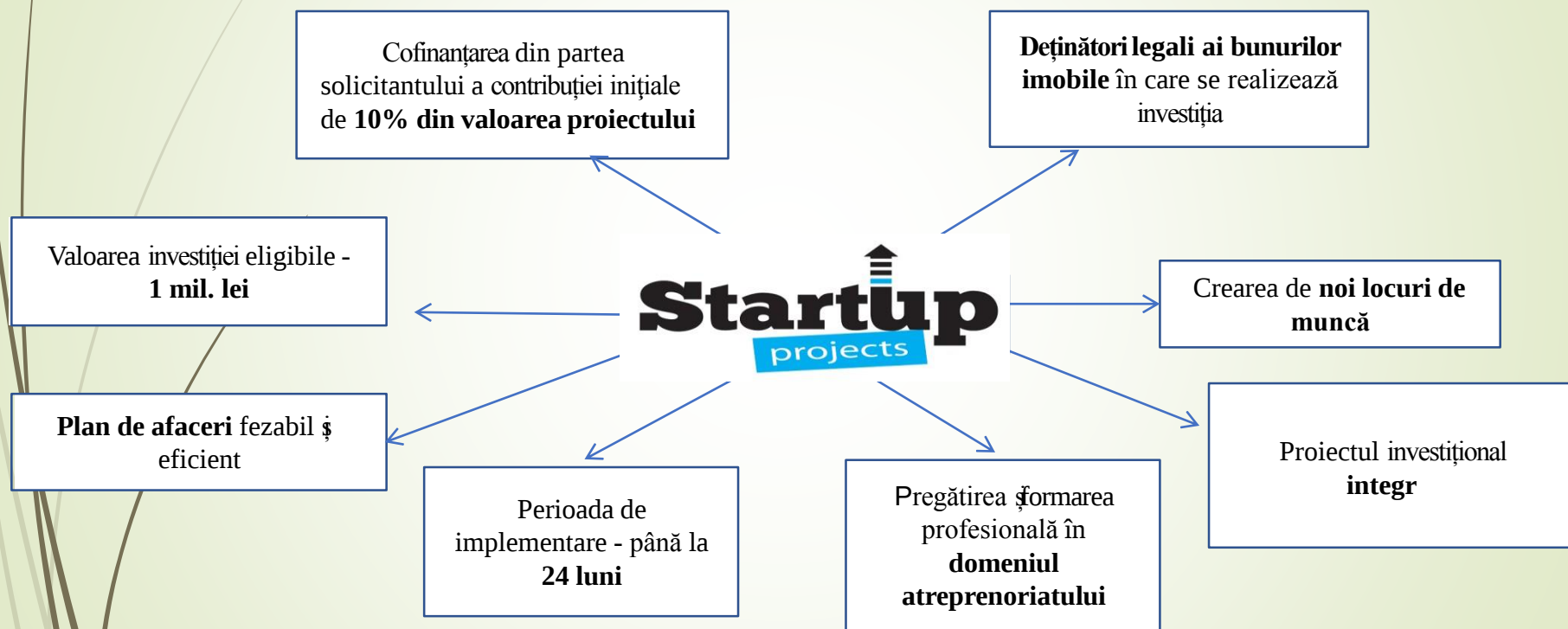
Tineri

fermieri

Femei
fermieri

Criteriile de eligibilitate

- ✓ **Plan de afaceri** fezabil și eficient;
- ✓ investiția amplasată **într-o localitate rurală**.
- ✓ Valoarea investiției **1 000 000 lei**/perioada implementării - **24 luni**.
- ✓ **Deținători legali ai bunurilor imobile** în care se realizează investiția.
- ✓ **Neafilierea fondatorului** cu un alt producător agricol.
- ✓ Crearea **locurilor de muncă**.
- ✓ Proiectul investițional **integrat**.
- ✓ **Disponibilitatea co-finanțării proiectului** în proporție de minim **10%**.



Condiții de finanțare:

- ✓ Valoarea proiectului - **1 000 000,0 lei** costuri eligibile.
- ✓ Valoarea sprijinului financiar - **65 % din valoarea costurilor eligibile.**
- ✓ Contractul de acordare a sprijinului financiar semnat între **AIPA și beneficiar.**
- ✓ Asigurarea **co-finanțării în termen de 60 zile de la aprobarea proiectului.**
- ✓ Sprijinul financiar debursat în **două tranșe: plata în avans și plata finală.**
- ✓ Nu este admisă utilizarea **subvenției, în alte scopuri.**
- ✓ Beneficiarului i se **interzic decontările efectuate către alți furnizori** de bunuri, lucrări/servicii, decât celor acceptați în cadrul proiectului investițional.

Măsuri de sprijin pentru plăți în avans

1. Stimularea investițiilor pentru producerea legumelor și a fructelor pe teren protejat (sere de iarnă, solarii și tuneluri)
2. Stimularea investițiilor pentru înființarea, modernizarea plantațiilor multianuale, inclusiv a plantațiilor viticole și a plantațiilor pomicole
3. Stimularea investițiilor pentru renovarea și utilizarea tehnologică a fermelor zootehnice
4. Stimularea investițiilor pentru dezvoltarea infrastructurii postrecoltare și procesare

Măsura 3: Diversificarea economiei rurale prin activități nonagricole



Government of Moldova | AIPA
Agenția de Intervenție și Plăți pentru Agricultură

[Despre Agenție](#) [Măsuri de sprijin](#) [Resurse Media](#) [Transparența decizională](#) [Certificate ISO](#) [Contacte](#) [Sondaj](#)

Regulamentele de subventionare

Meniul principal

- [Despre Agenție](#)
- [Măsuri de sprijin](#)
- [Resurse Media](#)
- [Transparența decizională](#)
- [Certificate ISO](#)
- [Contacte](#)
- [Sondaj](#)

- **Informatie utila**
- **Măsura 1**
- **Măsura2**
- **Măsura3**



Depune dosarul on-line



Lista solicitanților



Programează-te on-line



Lista beneficiarilor



Verifică starea dosarului



Pentru măsura de sprijin financiar nr. 3 este următoarea:

- Costul total al proiectului eligibil nu va depăși suma de 1 000 000 de lei iar valoarea maximă a sprijinului financiar în cadrul Măsurii 3 este de 50%.
- I tranșă - 30% (plată se efectuează după prezentarea documentelor confirmative ce dovedesc deschiderea și transferarea mijloacelor financiare, contribuție proprie, în contul escrow, în proporție de cel puțin 20% din valoarea proiectului eligibil).
- II-a tranșă - 50% (temei pentru debursare constituie confirmarea cheltuielilor în valoare de 50% din valoarea proiectului eligibil, însoțite de documente financiare).
- III-a tranșă - 20% (plata se efectuează după finalizarea proiectului, în baza cererii de debursare înaintate de beneficiar către Agenție, împreună cu documentația financiară necesară)

Măsura Nr. 3

Diversificarea economiei rurale
prin activități nonagricole

MASURA 3 Activitati eligibile 1

- Proiecte privind diversificarea economiei rurale prin creșterea numărului de microîntreprinderi și întreprinderi mici în sectorul nonagricol:
- înființarea și renovarea atelierelor de întreținere a tehnicii și echipamentelor, a atelierelor de cizmărie;
- achiziționarea de sisteme, mașini, echipamente și utilaje nonagricole, inclusiv sisteme de producere și furnizare a energiei folosind resurse regenerabile;
- crearea și modernizarea serviciilor veterinare;
- centre de instruire și formare pentru însușirea profesiilor, hobby sau dezvoltare personală, sport și recreere, servicii de suport educațional, tabere de odihnă pentru copii, centre de tehnologii informaționale;
- construcția/modernizarea/dotarea sălilor de cinema, posturilor locale de televiziune și radio;
- prelucrarea/procesarea/ambalarea și comercializarea directă a specialităților tradiționale garantate: carne, lapte, fructe, legume, cereale, produse de morărit și panificație, miere, ierburi medicinale, uleiuri oleaginoase și eterooleaginoase, mirodenii, băuturi alcoolice locale, lichioruri din fructe și băuturi locale;
- construcția/reconstrucția și utilizarea punctelor de comercializare directă doar a produselor alimentare



MASURA 3 Activitati eligibile 2

- crearea sau extinderea unităților meșteșugărești – ateliere de prelucrare a lemnului, de confecționare a obiectelor artizanale, de confecționare a articolelor din ceramică, de croitorie, broderie, tricotaje, împletituri, de fierărie, de prelucrare a pieilor, papurii și răchitei;
- construcția, modernizarea și extinderea clădirilor operaționale și a utilităților conexe unităților meșteșugărești;
- achiziționarea utilajelor, uneltelor și dispozitivelor, inclusiv a echipamentelor hardware și produselor software, pentru prelucrarea, ambalarea și marketingul produselor meșteșugărești;



MASURA 3

Activitati eligibile 3

- proiecte privind dezvoltarea și promovarea serviciilor și a activităților de turism rural, precum și a activităților în aer liber:
- construcția/modernizarea/dotarea/amenajarea structurilor de primire turistică;
- dotarea și amenajarea locurilor destinate prestării serviciilor de agrement și activităților recreative pentru turiști, activităților în aer liber (călăritul, ciclismul, alpinismul, pârtii pentru schiat, centre de agrement acvatic, sport nautic pe ape interioare, pescuitul sportiv și vânătoarea).



Proiecte Suport în Afaceri, finanțate de parteneri de dezvoltare

PROIECTUL BĂNCII MONDIALE DE AMELIORARE A COMPETITIVITĂȚII (UIPAC) – PAC II

PAC II - Componenta de GRANT

Prin implementarea MGF, PAC II va ajuta întreprinderile moldovenești cu potențial de export să acceseze servicii de dezvoltare a afacerii (BDS), precum și alte servicii relevante pentru ameliorarea competitivității la export a acestora.

Prestatorii de servicii vor

Pentru ca IMM-le să:

ÎMBUNĂȚEASCĂ PRODUSELE ȘI SERVICIILE
EXISTENTE

DEZVOLTE PRODUSE ȘI
SERVICII NOI

ÎMBUNĂȚEASCĂ PROCESELE DE
PRODUȚIE

ÎMBUNĂȚEASCĂ MANAGEMENTUL
AFACERII

EXPORTE PENTRU PRIMA

DATĂ EXPORTE CĂTRE

CLIEȚI NOI

EXPORTE PE PIEȚE NOI

EXPORTE PRODUSE NOI

COMERCIALIZAZEZ PRODUSE NOI ÎN LANȚURILE
VALORICE LA
EXPORT

Componenta de Grant

MGF va acoperi până la 50% din costul proiectului de îmbunătățire a afacerii (BIP), dar nu mai mult de 300.000 lei moldovenești (30% pentru echipament).



GRANTURI DE COFINANȚARE

Beneficiarul: cel puțin **50%**

CEP II : pînă la 50%

CEP II : pînă la MDL 200,000

Componenta de Grant

Participanții eligibili

- Agenții economici privați, rezidenți ai RM
- Întreprinderile micro, mici sau mijlocii (IMM) – până la 249 angajați
- Exportatori direcți, fac parte din lanțului valoric la export sau cei ce doresc să exporte
- Capabili să achite cel puțin 50% din costul total al serviciilor de dezvoltare a afacerii
- Preponderent din următoarele industrii exportatoare* :
 - ✓ Produse alimentare și băuturi;
 - ✓ Produse electronice și mecanice;
 - ✓ Textile și îmbrăcăminte;
 - ✓ Tehnologii informaționale și externalizarea procesului de afaceri.

*Agenții economici din alte sectoare, de asemenea, pot fi considerați pentru cofinanțare dacă proiectele acestora demonstrează îmbunătățirea competitivității.

Componenta de Grant

Activități eligibile (exemple)

Servicii pentru îmbunătățirea / dezvoltarea de produse și servicii noi

✓ Produse / servicii pentru export	Managementul calității și certificare: ISO și HACCP, strategii de dezvoltarea serviciilor/produselor
✓ Strategia de preț	Analiza costurilor, management financiar
✓ Ambalaj, etichetă	Design-ul ambalajului produsului, ambalajul pentru transport, informația de pe etichetă și alte documente referitoare la produs pentru organizarea procesului de export.

Servicii pentru îmbunătățirea procesului de producție

✓ Procesul de producție	Reorganizarea procesului de producție, management logistic, analize de industrie
✓ Tehnologii noi	Studii tehnice, dezvoltarea infrastructurii IT, selectarea mașinilor/echipamentelor industriale. Sisteme informaționale computerizate, sisteme de producție computerizate.

Servicii pentru îmbunătățirea managementului

✓ Planificarea afacerii	Planificarea strategică, planificarea extinderii, studii de piață, studii de fezabilitate
✓ Abilități de vânzări la export	Instruiri pentru îmbunătățirea abilităților de prezentare, comunicare și a tehnicilor de organizare vânzări.
✓ Cunoaștere piață și planificare	Dezvoltarea: planului de afaceri, studiu de piață, studiu de planificare și promovare, abilități de cercetare a pieței, cunoașterea pieței și informații, strategie de export și planificare, informații cu privire documentația pentru comerțul internațional
✓ Instrumente de marketing și promovare	Dezvoltarea: marcii (design logo) și identității corporative, brand-lui de produs și de marketing, catalog-lui de produse, portofoliul-lui IMM-lui, paginei web, e-comerț (magazin on-line), strategiei de marketing

Contacte PAC II

- Bvd. Ștefan cel Mare 180 MD –
2004, Chișinău, Republica
Moldova
- **GRANTURI DE COFINANȚARE
(PAC Granturi):** of. 815 Tel:
(+373 22) 296 723
E-mail: grant@uipac.md Web:
www.uipac.md

Programul Business Advisory Services (BAS) al BERD

- Finanțarea serviciilor de consultanță
- Maxim 50%
- Valoarea finanțării 10 000 Euro
- Beneficiari IMM, cu minim 10 angajați
- Contacte:

Chisinau, str. Vlaicu Pircalab, Centrul «Sky Tower» etaj 10, Tel.: +373 22 211614, 235224
Fax: +373 22 211585

basmoldova@ebrd.com
www.ebrd.com/sbs/moldova

Agricultura Performantă în Moldova (APM)



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

HVAA
High Value Agriculture Activity in Moldova

Proiectul USAID Agricultura Performantă în Moldova (APM) își propune în perioada 2016-2021 să contribuie la dezvoltarea sectorului agricol pentru a impulsiona creșterea economică și schimbările în localitățile rurale, sporind bunăstarea locuitorilor acestei țări.

Proiectul susține sectoarele de producere a

- *mărului,*
- *strugurilor de masă,*
- *fructelor sâmburoase,*
- *legumelor cultivate în seră și câmp deschis,*
- *pomușoarelor*
- *mierii.*



Agricultura Performantă în Moldova (APM) a lansat Fondul de granturi pentru Transfer de Inovații și Tehnologii în Agricultură. Granturile oferite încurajează investițiile care vor ajuta la depășirea deficiențelor de producere, vor genera valoare adăugată produselor cultivate, devinind comparabile cu cele din Uniunea Europeană.

Exemplu de finanțări

- ***Granturi pentru susținerea activităților de marketing și promovare***
- ***Inovare și Transfer Tehnologic în Lanțul Valoric al Pomușoarelor***
- ***Implicarea prin educație a tinerilor în agricultura cu valoare înaltă***
- ***Activitatea demonstrativă pentru implementarea stupilor apicoli verticali standard***

Programul Rural de Reziliență Economico-Climatică Incluzivă (IFAD VII)



Componenta II: Finanțare rurală incluzivă și dezvoltarea capacităților



Finanțare Rurală Incluzivă

- Finanțarea IMM
- **Finanțarea Tinerilor Antreprenori**
- Finanțarea Micro-întreprinzătorilor (membri AEI)



Dezvoltarea capacităților

- **Instruiri pre-finanțare pentru tinerii antreprenori**
- **Instruiri și asistență post-finanțare a beneficiarilor de grant - Tineri Antreprenori**
- Instruiri post-finanțare a membrilor AEI - beneficiari

Apelul de propuneri „Abordarea LEADER pentru prosperitatea rurală din Moldova”.

Vor fi sprijinite inițiativele care urmăresc să contribuie la (i) *stimulareare vitalizării economice* și (ii) *creșterea atractivității zonelor rurale ale țării*

- Sunt eligibile **persoanele fizice care desfășoară activitate economică** (gospodării țărănești, întreprinderi individuale) și **persoanele juridice** (asociații și grupuri de producători, agenți economici etc.), care activează în zonele rurale și orașele cu populația de până la 10 mii locuitori.
 - Apelul de propuneri va fi divizat în două etape:
 - *Etapă 1: Completarea online a formularului de cerere și anexelor.*
 - **Etapă 2:** *Candidații preselecțați în prima etapă vor ajusta dosarul, dacă este necesar, în baza recomandărilor comitetului de evaluare și vor prezenta un plan de afaceri.*

Condiții financiare

- În cadrul apelului de propuneri Inițiative Pilot LEADER-UE 2020, se anticipează acordarea cofinanțării pentru aproximativ 8 proiecte eligibile.
- Solicitant Suma maximă de cofinanțare Entitate economic solitară (GT, II, SRL, etc.) 400.000,00 MDL
- Formă organizatorică asociativă (grup de producători, cooperative, asocierea mai multor producători în alte forme organizatorico-juridice) 600.000,00 MDL
- Contribuția solicitantului va fi de cel puțin 40% din valoarea totală a bugetului prezentat. Contribuția financiară adițională celei solicitate este binevenită și încurajată. Se va accepta doar contribuția proprie sub formă financiară.
- <https://solidarityfund.md/apel-de-propuneri-in-cadrul-fondului-initiativelor-pilot-leader-ue/>



Linii de creditare cu finanțare internațională

Programul Rural de Reziliență Economico-Climatică Incluzivă (IFAD VII)



Credite pentru IMM

Activități eligibile

Activități agricole rurale generatoare de venit

- ☐ producerea, recoltarea, păstrarea, împachetarea: fructelor, culturilor bacifere, legumelor în teren protejat și câmp deschis, plantelor aromatice și medicinale, strugurilor de masă, culturilor de câmp și tehnice (cu excepția viței de vie soiuri tehnice, tutunului, culturilor silvice și plantelor pentru amenajarea teritoriului);
- ☐ producerea, recoltarea și păstrarea semințelor și a materialului săditor pomi-legumicol și viticol (cu excepția strugurilor tehnici, tutunului, culturilor silvice și de amenajare a teritoriului);
- ☐ producerea produselor de origine animală, inclusiv procurarea animalelor de prăsilă, a echipamentului și utilajelor;
- ☐ sortarea, procesarea și ambalarea produselor agricole (cu excepția strugurilor tehnici, tutunului, culturilor silvice și de amenajare a teritoriului);
- ☐ construcția halelor de depozitare și păstrare la rece a produselor agricole;
- ☐ construcția serelor;
- ☐ agroturismul rural (procurarea animalelor, a echipamentului și utilajelor necesare pentru dezvoltarea fermei din cadrul complexului turistic).

PROIECTUL DE RESTRUCTURARE A SECTORULUI HORTICOL

Linii de finanțare internaționale



Obiectivele Proiectului "Livada Moldovei"

Îmbunătățirea
calității
produselor
horticole
proaspete și
celor
prelucrate

Restructurarea
industriei
horticole și celei
conexe

Diversificarea
piețelor de
export ațării

Dezvoltarea
întregului lanț
valoric
horticol

Limitele de finanțare în cadrul Proiectului

5.000 Euro

valoarea minimă de alocare pentru orice investiție individuală

1.000.000 Euro

alocarea maximă cumulativă pe un Beneficiar care planifica investiții în pepinieră, plantarea, replantarea și/ sau restructurarea livezilor și a vițeide vie soiuri de masă

5.000.000 Euro

alocarea maximă cumulativă pe un singur Beneficiar (*inclusiv toate investițiile beneficiarului în cadrul lanțului valoric*)

Niveluri prestabilite a costurilor eligibile pentru livezi și vii soiuri de masă

**1.000
Euro**

- pentru defrișarea livezilor și plantațiilor de viță de vie soiuri de masă care sunt neproductive (*euro la hectar*)

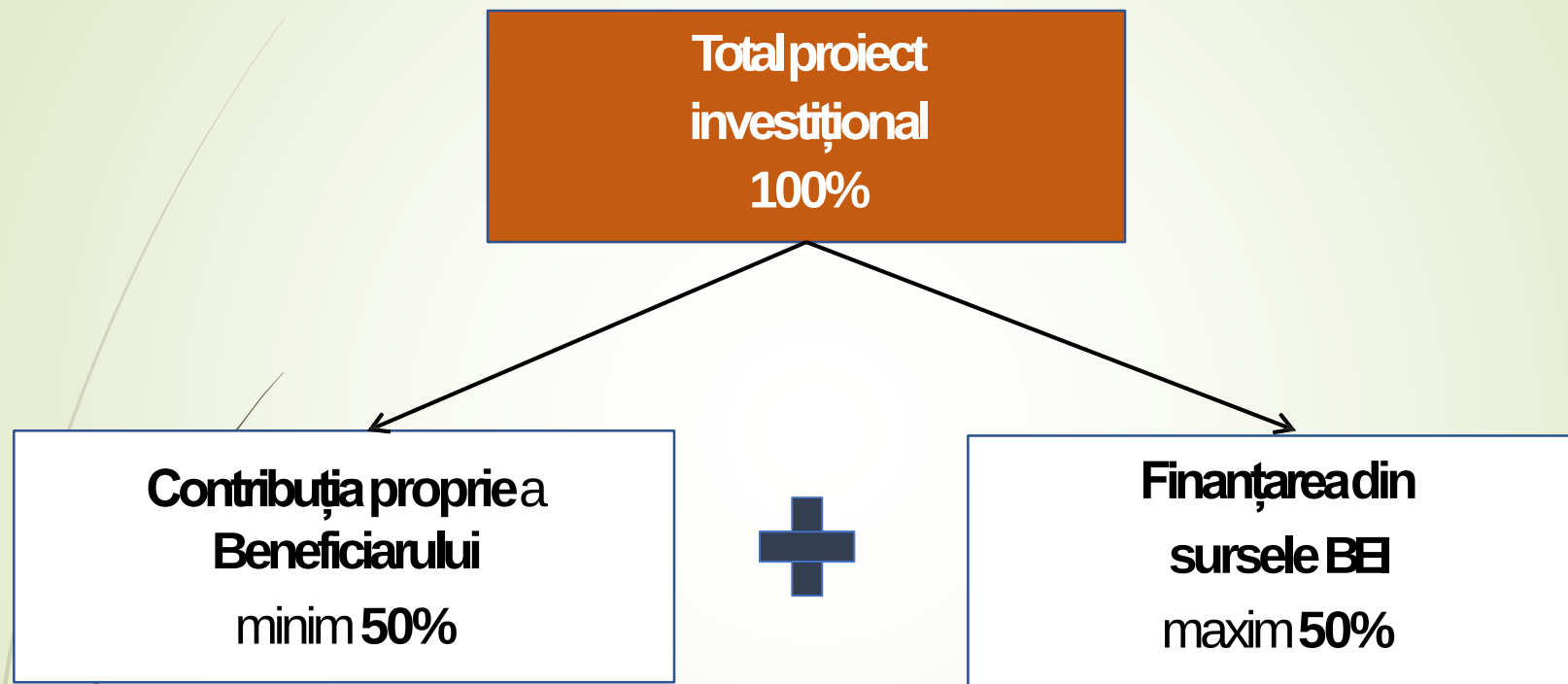
**10.000
Euro**

pentru plantarea, replantarea și /sau
restructurarea livezilor și plantațiilor de viță
de vie soiuri de masă (*euro la hectar*)

**30.000
Euro**

- pentru înființarea unei plantații intensive (*euro la hectar*)

Costul total al proiectului investițional



II. FINANȚARE ÎN LEASING:

Condițiile de finanțare:

- termenul minim de finanțare - **2ani**
- termenul maxim de finanțare - **5ani**
- perioada maximă de grație - **1an**
- rata medie a dobânzii în Euro - **5,5-6,5%**

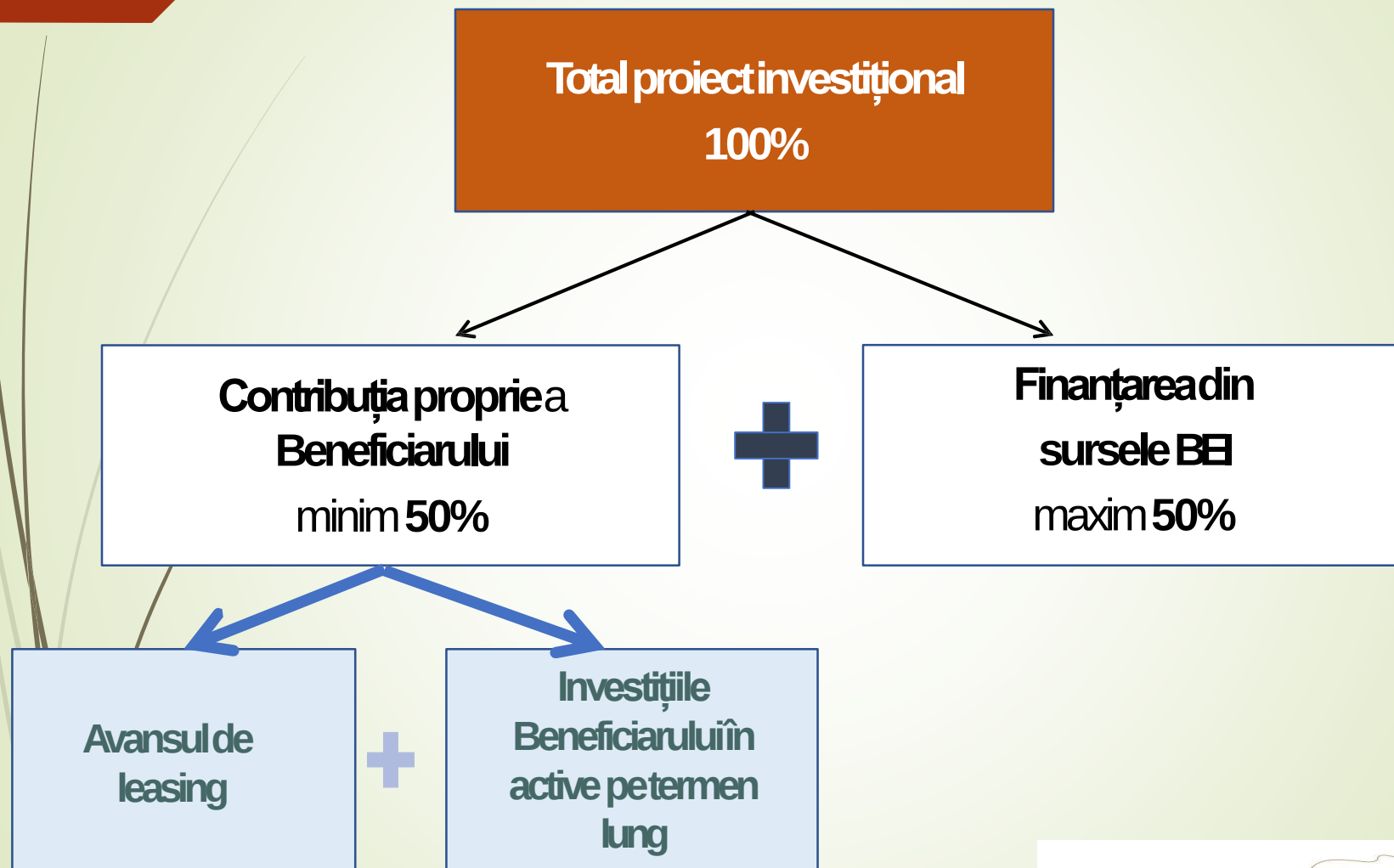
**Termenul de finanțare în leasing nu trebuie să depășească durata de exploatare utilă a mijlocului fix.*

*** Bunul finanțat va servi drept gaj*

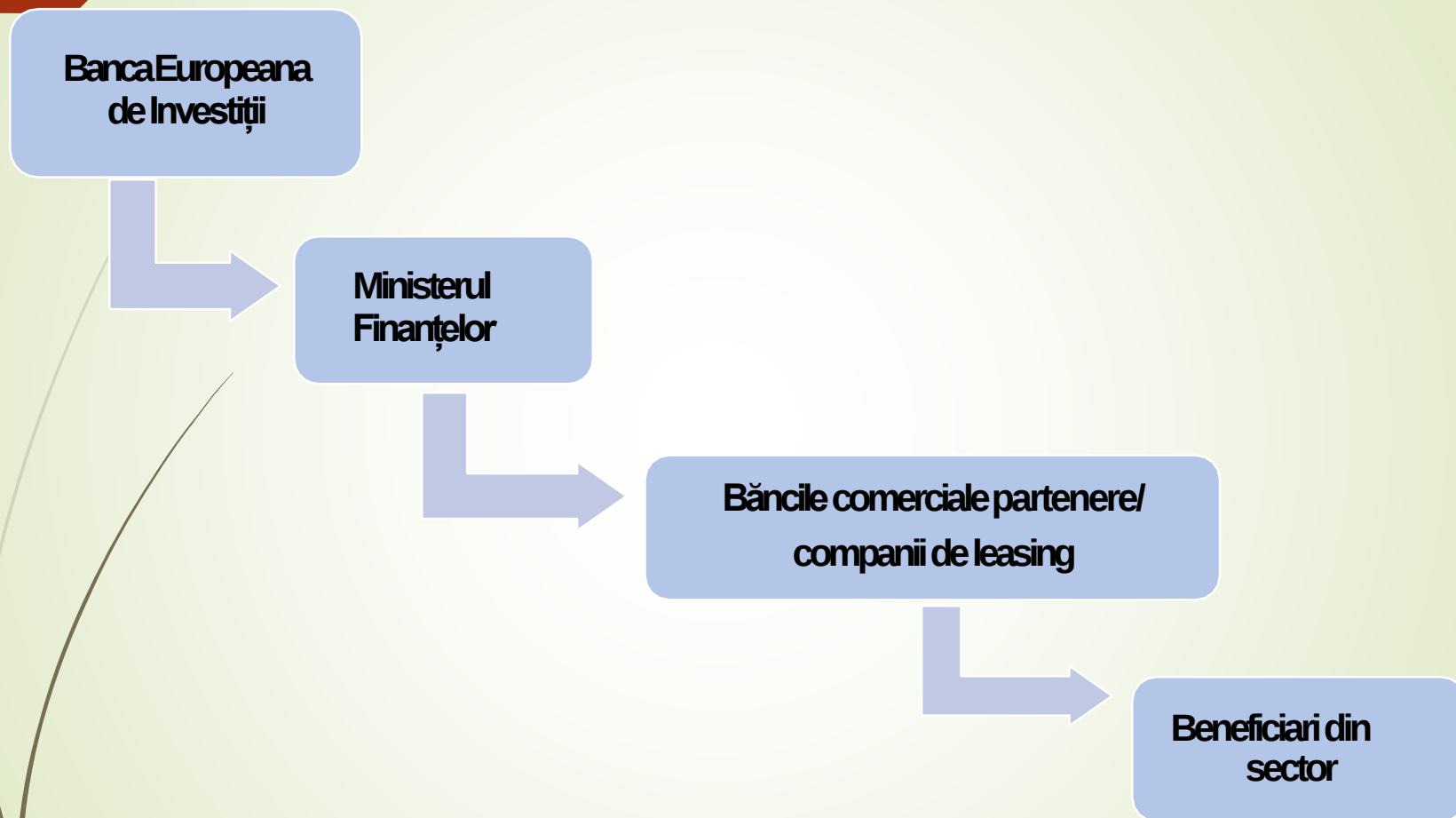
Partenerii Proiectului:

1. Mobiasbanca

Structura proiectului investițional eligibil



Schema de finanțare în cadrul Proiectului



UNITATEA DE IMPLEMENTARE A PROIECTULUI BĂNCII MONDIALE DE AMELIORAREA COMPETITIVITĂȚII (UIPAC) – PAC II



CREDITE

până la 800.000 USD

Componenta Creditare

Scopul

Proiectului - susținerea dezvoltării întreprinderilor exportatoare (exporturi directe și indirecte).

Suma Împrumutului acordat de Banca Mondială - 30.0 mil. USD, inclusiv componenta

Liniei de Credit de 29,6 mil. USD, în vigoare din 5 noiembrie, 2014.

Componenta Creditare

Suma creditului

Suma maximală pentru un sub - împrumut pentru proiecte investiționale - echivalentul a **800 mii USD**, iar pentru capital circulant și materie primă – echivalentul a **500 mii USD**.

Suma totală maximala pentru un beneficiar - echivalentul a **800 mii USD**.

•Instituții financiare partenere

- BC“Mobiasbancă - Groupe Societe Generale”
BC“Procreditbank”,
BC“Comertbank”,
BC
"Fincombank"
BC“Banca Comercială Română”
BC "Moldova-Agroindbank"



Componenta Creditare

Beneficiarii proiectului

Beneficiarii finali a sub-împrumuturilor - întreprinderi private, care operează pe teritoriul Republicii Moldova cel puțin 2 ani, cu mai mult de 75% din acțiuni și alt capital fiind private.

Maturitatea sub-împrumuturilor pentru beneficiari - până **la 8 ani** pentru sub-proiecte investiționale (care pot include până la **40% capital circulant**) și până **la 4 ani** pentru sub-împrumuturile pentru **capital circulant independent**.

Pot fi finanțate 100% din cheltuielile eligibile ale sub-împrumutului eligibil.

Linia de Creditare EU4Business- BERD

- Programul este format din:
- Credite și finanțări leasing, furnizate prin intermediul Instituțiilor locale de Finanțare Partenere în Moldova.
- Acordarea unui grant de până la 15% pentru sume eligibile de finanțare, achitabile după implementarea cu succes a proiectului
- Asistența tehnică oferită de o echipă internațională de ingineri – și acest suport tehnic este gratuit pentru IMM-urile care investesc în mașini și tehnologii noi pentru a se conforma directivelor UE

Linia de Creditare EU4Business- BERD

- Mobiasbancă – Groupe Société Générale
- B.C. ProCredit Bank S.A.
- BCR Chișinău S.A. face parte din Grupul BCR
- BC“Moldova Agroindbank” SA(MAIB)
- Victoriabank
-

Linia de Creditare

EU4Business- BERD

- **Micro-întreprinderi independente¹:** Întreprindere cu numărul de angajați permanenți de până la **9 persoane** și cu management permanent, cu rulajele anuale și/sau bilanțul total de până la echivalentul a **2 mil. EUR**
- **Întreprinderi Mici, Mijlocii (IMM) și Mari, independente¹:**
- **Întreprinderi Mici:** întreprindere cu numărul de angajați permanenți de până la **49 persoane**, cu rulajele anuale și/sau bilanțul total de până la echivalentul a **10 mil. EUR**
- **Întreprinderi Mijlocii (IMM) și Întreprinderi Mari:** întreprindere cu numărul de angajați permanenți de până la 249 persoane, cu rulajele anuale de până la echivalentul a **50 mil. EUR** sau bilanțul total anual de până la echivalentul a **43 mil. EUR**.

Linia de Creditare EU4Business- BERD

Suma	• Maxim 3,000,000.00 EUR
Valuta	• EUR, USD – resursele pot fi convertite în MDL și utilizate pe teritoriul RM conform reglementării valutare
Stimulent Financiar (Grant)	• Până la 15% din suma creditului acordat Atenție! Valoarea maximă a grantului va fi stabilită de consultantul proiectului, în dependență de complexitatea și nivelul inovativ al tehnologiilor utilizate
Termen	• Minim 36 luni

Creditul

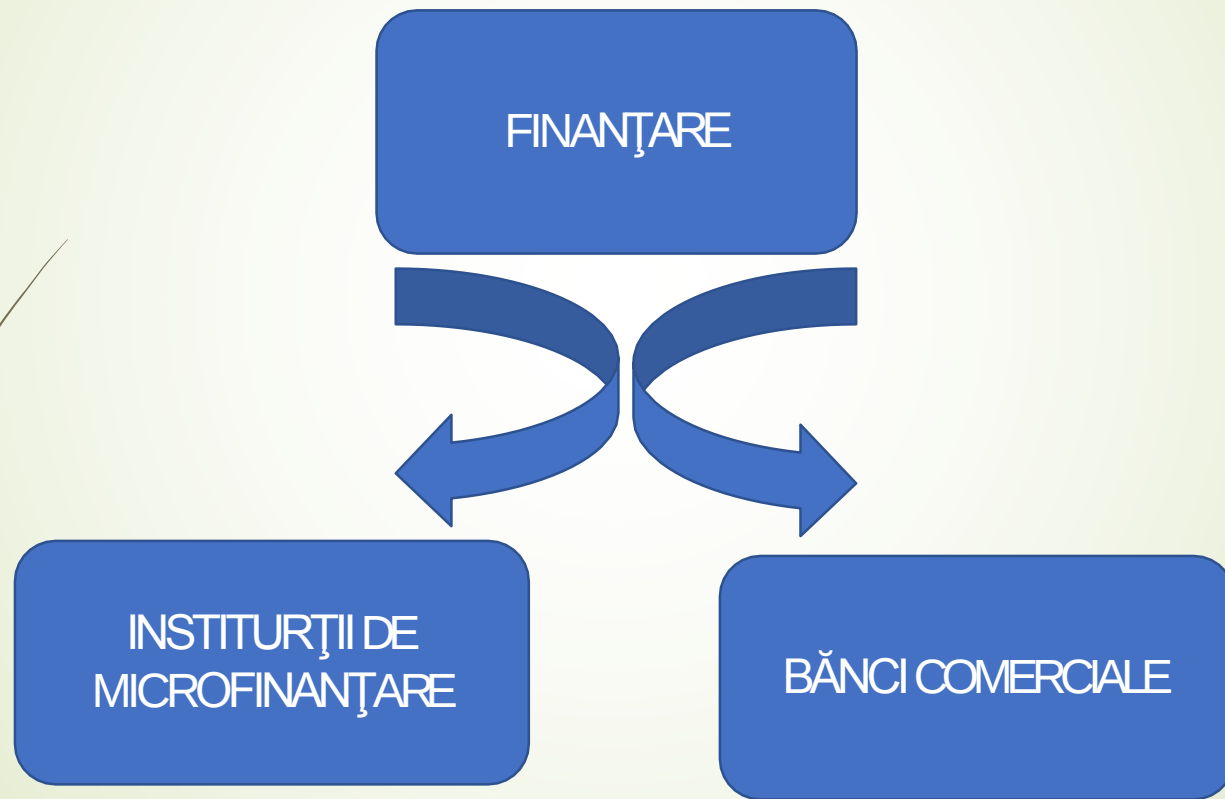
Înainte de a ne adresa la un credit bancar este necesar de știut răspunsul la un șir de întrebări:

- *Pentru ce necesități avem nevoie de finanțarea bancară? (și nu câți bani trebuie de împrumutat)*
- *Ce sumă de bani este într-adevăr suficientă?*
- *Pe ce termen avem nevoie de credit?*
- *De unde se vor obține surse de întoarcere a creditului!!!!!!!*

Creditul

- Credite pe termen scurt, termen < 1 an
- Credite pe termen mediu, termen 1-3 ani
- Credite pe termen lung, termen > 3 ani
- Caracteristici:
 - Suma
 - Valuta
 - Dobânda
 - Termen
 - Modalități de achitare

Creditul



Creditul

INSTITUȚII DE MICROFINANȚARE

- Resurse mai scumpe
- Procedura de creditare mai simplă
- Termen mai scurt

BĂNCI COMERCIALE

- Resurse mai ieftine
- Set de documente complex
- Deservire în complex
- Sume mari și termen lung

CERINȚE GENERALE

- CONTRIBUȚIA PROPRIE MIN. 15%–30%
- VALOAREA ASIGURĂRII (GAJULUI) MIN. 130% DIN VALOAREA CREDITULUI
- DOBÎNDA SE ACHITĂ LUNAR

ETAPELE OBTINERII CREDITULUI

1. Alegerea creditorului
2. Discuția preliminară cu bancherul
3. Pregătirea setului de documente
4. Cererea de credit
5. Evaluarea de către ofițerul de credite afacerii și actelor
6. Convingerea băncii despre realitatea scopurilor afacerii începute
7. Participarea la interviul băncii
8. Hotărîrea băncii referitor la deschiderea finanțării
9. Convorbiri despre acordul de credit
10. Semnarea acordului de credit

ACTELE NECESARE DE PREZENTAT

- CERERE DE CREDIT
- PROCES VERBAL DE SOLICITARE A CREDITULUI
- ACTELE DE CONSTITUIREA COMPANIEI ȘI EXTRASE DIN REGISTRU DE STAT
- ACTE DE IDENTITATE A DIRECTORULUI
- RAPOARTE FINANCIARE
- PLANUL DE AFACERI
- ACTE DE PROPRIETATE ȘI EVALUARE P-U GARANȚIA PROPUȘĂ

CATEGORII DE GAJ

- IMOBILE (POTECĂ)
- AMANET
- ACTIVE CIRCULANTE (MOBILE)
- ECHIPAMENTE
- DEPOZIT BANCAR
- GARANȚIA UNEI TERȚEPĂRȚI

✓ **Elaborarea Planurilor de Afaceri** *pentru:*

- credite
- finanțări speciale
- investiții
- plan de dezvoltare a afacerii

✓ **Consultanță financiară**

- diagnostic financiar
- organizarea evidenței de gestiune
- analiza situației financiare
- analiză și optimizare costuri
- planificare și modelare financiară
- intermediere finanțări



VĂ MULȚUMESC PENTRU ATENȚIE

Lucia Usurelu

mob.069322121

email: luciausurelu@yahoo.com