

Соглашение о дилерской деятельности № 1

«10» января 2022 г.

г. Минск

ОДО «Профмаштехника» (Республика Беларусь), именуемое в дальнейшем «Изготовитель», в лице директора Муравьева Александра Валентиновича, действующего на основании Устава, с одной стороны и TRANSPORT SYSTEMS SRL (Республика Молдова), именуемое в дальнейшем «Дилер», в лице директора Станкевича Виктора Владимировича, действующего на основании Устава, с другой стороны, в дальнейшем именуемые «Стороны», заключили настоящее соглашение (далее – «Соглашение»), о нижеследующем:

1. Предмет Соглашения

1.1. Предметом Соглашения является определение основных условий работы Сторон, включающей в себя следующую деятельность:

- продажу продукции Изготовителя;
- продажу запасных частей;
- оказание сервисных услуг;
- маркетинговые и рекламные мероприятия.

Под продукцией Изготовителя в Соглашении понимаются машины для ремонта контактных сетей ПМТ-4560АТ и ПМТ-4570АТ, выпускаемые Изготовителем, а также другая специальная техника, которая будет выпускаться Изготовителем в период действия соглашения.

Под сервисными услугами в Соглашении понимаются предпродажная подготовка, гарантийное и послегарантийное обслуживание продукции Изготовителя, а также текущий, средний и капитальный ремонт продукции Изготовителя.

Оказание сервисных услуг осуществляется на основании отдельного договора.

Под запасными частями в Соглашении понимаются узлы, агрегаты и приборы продукции, их элементы, в том числе - комплектующие.

Под дилерской деятельностью в Соглашении понимается деятельность по реализации Дилером продукции Изготовителя, а также оказание сервисных услуг и проведение рекламно-маркетинговых мероприятий.

1.2. Изготовитель предоставляет Дилеру право проведения маркетинговых мероприятий, продаж продукции и оказания сервисных услуг от своего имени на территории Республики Молдова (далее именуемой - Территория).

1.3. Изготовитель предоставляет Дилеру право использовать в отношении себя при продвижении на рынках Территории продукции и сервисных услуг Изготовителя следующее фирменное наименование «Официальный дилер Общества с дополнительной ответственностью «Профмаштехника».

1.4. Продажа продукции и запасных частей Изготовителя осуществляется Дилером на основании самостоятельно заключаемых последним договоров купли-продажи. Договоры, заключаемые во исполнение Соглашения, не должны противоречить условиям Соглашения.

1.5. Условия Соглашения распространяются на действия Сторон, осуществляемые на Территории.

2. Права и обязанности Сторон

2.1. Обязанности Изготовителя:

2.1.1. Осуществлять продажу продукции Дилеру по цене завода-производителя, утверждаемой Изготовителем в зависимости от фактической себестоимости продукции в текущем периоде времени.

2.1.2. Осуществлять продажу запасных частей с целью создания и поддержания у Дилера регионального склада запасных частей для оперативного удовлетворения потребностей покупателей продукции Изготовителя. Продажа запасных частей производится Дилеру по ценам, указанным в прайс-листе Изготовителя на запасные части.

2.1.3. Оплачивать Дилеру работы по выполнению гарантийного ремонта продукции Изготовителя в порядке, предусмотренном отдельным договором.

2.1.4. Проводить первичную стажировку и последующее обучение представителя



Дилера не реже одного раза в год.

2.1.5. Приглашать Дилера на предприятие по мере необходимости, но не реже одного раза в течение шести месяцев, для обсуждения вопросов, касающихся дилерской деятельности на Территории.

2.1.6. В письменной форме своевременно информировать Дилера об изменении цен на продукцию и на запасные части. По согласованию Сторон срок действия устанавливаемой цены на продукцию и на запасные части может быть продлён для Дилера до 30 (тридцати) календарных дней с даты изменения соответствующих цен.

2.1.7. Предоставлять Дилеру необходимые рекламные материалы продукции Изготовителя (каталоги, проспекты, спецификации, технологии использования продукции и т. д.), оказывать содействие и давать рекомендации по организации продаж продукции, обучения и консультирования использующих продукцию специалистов. Количество и возмездность предоставления рекламных материалов определяются Сторонами дополнительно.

2.1.8. Информировать потенциальных потребителей продукции Изготовителя о возможности приобретения продукции и запасных частей у Дилера, а также размещать информацию о Дилере в сервисных книжках.

2.1.9. Предоставлять Дилеру техническую документацию (технологические карты ТО и ремонта) для оказания сервисных услуг на Территории. Организовывать обучение его технических специалистов на производственных площадях Изготовителя.

2.1.10. Периодически, в рамках проведения совместных с Дилером рекламных компаний, в своих рекламных модулях в периодических изданиях, указывать Дилера, его местонахождение и контактные телефоны.

2.1.11. Совместно с Дилером, по предварительно согласованным в письменном виде планам, участвовать в проводимых на Территории выставках. Совместно с Дилером участвовать в рекламных кампаниях, принимая на себя расходы в размере и порядке, определенном отдельными соглашениями.

2.1.12. Оформить полномочия Дилера в рамках Соглашения в виде выдачи ему соответствующего свидетельства установленной формы.

2.2. Обязанности Дилера:

2.2.1. Участвовать в конкурсах и тендерах, проводимых на Территории, на согласованных с Изготовителем условиях.

2.2.2. Обеспечивать осуществление предпродажной подготовки продукции Изготовителя, оказание услуг по гарантийному и послегарантийному обслуживанию, текущему, среднему и капитальному ремонту продукции Изготовителя на Территории путем самостоятельного заключения необходимых договоров с предприятиями, имеющими необходимые разрешительные документы и специальное оборудование, а также квалифицированный персонал для данного вида деятельности.

2.2.3. За 15 рабочих дней до начала квартала письменно согласовывать совместные финансируемые мероприятия по рекламе продукции Изготовителя на предстоящий квартал (вид рекламы, потенциальная эффективность, бюджет). Ежемесячно проводить рекламные мероприятия с целью расширения рынка сбыта и привлечения новых потребителей продукции Изготовителя.

2.2.4. Производить приемку, транспортировку, хранение и техническое обслуживание продукции Изготовителя в соответствии с требованиями нормативно-технической документации Изготовителя и рекомендациями Изготовителя.

2.2.5. При продаже продукции Изготовителя информировать покупателей об оказании за свой счёт следующего перечня услуг:

- консультирование о правилах эксплуатации продукции;
- обязательное проведение предпродажной подготовки продукции.

2.2.6. Постоянно проводить маркетинговые исследования (изучение, прогноз рынка товаров и услуг, спроса и предложения, поведения потребителей, рыночной конъюнктуры, ценообразования и по указанию Изготовителя на конкретные темы.

Ежеквартально, в первую декаду первого месяца квартала, предоставлять Изготовителю лист-прогноз о прогнозировании потребности рынка Территории в продукции на текущий и последующий кварталы, а также обзорно - аналитический отчет на основании



проведённых маркетинговых исследований рынка с освещением следующих вопросов:

- общие итоги реализации продукции за истекший квартал с указанием конкретных покупателей их адресов (в том числе электронных), телефонов и контактных лиц;
- оценка уровня платежеспособности потребности продукции Изготовителя;
- анализ деятельности конкурентов на рынке продукции Изготовителя, формы и методы их работы;
- проведенные рекламные акции и другие мероприятия по продвижению на рынке Территории продукции Изготовителя с оценкой их эффективности;
- предложения по увеличению объема продаж продукции Изготовителя на Территории с приложением обоснования своей позиции и плана маркетинговых мероприятий;
- замечания к автогидроподъемникам: Дилера; потребителей при передаче продукции от Дилера; лиц, эксплуатирующих продукцию.

2.2.7. В случае отгрузки Изготовителем продукции до момента оплаты за неё, предоставлять по требованию Изготовителя гарантии оплаты продукции на суммы, эквивалентные стоимости продукции.

2.2.8. Расширять региональную дилерскую сеть на Территории, с последующим контролем ее деятельности.

2.3. Права Изготовителя:

2.3.1. Посещать Дилера и осматривать места хранения продукции, запасных частей, рабочие места сотрудников-продавцов, места вывешивания рекламных материалов, беседовать с сотрудниками-продавцами, присутствовать при выдаче продукции покупателям и беседовать с ними;

2.3.2. Запрашивать информацию и пояснения по фактам, связанным с дилерской деятельностью;

2.3.3. Проводить опрос удовлетворенности покупателя Дилера;

2.3.4. В случае нарушения Дилером своих обязанностей по настоящему Договору, Изготовитель имеет право в одностороннем порядке лишить Дилера права на реализацию продукции на Территории.

2.4. Права Дилера:

2.4.1. Дилер имеет право на реализацию продукции и запасных частей на Территории, определенной подпунктом 1.2 настоящего соглашения, и самостоятельно определять условия продажи продукции Изготовителя.

2.4.2. Запрашивать у Изготовителя информацию о потребности продукции в регионе местонахождения Дилера.

2.4.3. По согласованию с Изготовителем реализовывать продукцию за пределами Территории.

3. Конфиденциальность информации

3.1. Стороны обязуются регулярно обмениваться имеющейся у них технической и иной информацией, не представляющей коммерческую тайну.

3.2. Стороны обязуются как во время действия, так и по окончании действия Соглашения не распространять информацию, полученную ими в связи с исполнением Соглашения, без письменного согласия другой Стороны.

4. Расторжение и изменение договора

4.1. В случае неоднократного нарушения одной из Сторон какого-либо из условий, предусмотренных п.2. Соглашения, Стороны имеют право в одностороннем порядке отказаться от исполнения Соглашения с предварительным письменным уведомлением об этом другой Стороны за 10 дней до момента отказа от исполнения Соглашения.

4.2. Все изменения и дополнения к Соглашению действительны лишь в том случае, если они совершены в письменной форме и подписаны уполномоченными представителями Сторон.

4.3. Соглашение может быть расторгнуто в любое время по взаимному решению Сторон, оформленному в письменной форме.

5. Ответственность сторон

5.1. Стороны несут взаимную ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по Соглашению.



5.2. Стороны не несут ответственности по обязательствам друг друга перед третьими лицами.

6. Порядок разрешения споров

6.1. Все споры, которые могут возникнуть в результате исполнения Соглашения, по возможности, регулируются Сторонами путем проведения переговоров. В случае недостижения согласия в ходе переговоров, спорные вопросы подлежат разрешению в соответствии с законодательными актами Единого экономического пространства в арбитражном суде виновной стороны.

7. Прочие условия

7.1. После подписания Соглашения все предыдущие письменные и устные соглашения, переписка, переговоры между Сторонами, относящиеся к предмету Соглашения, теряют свою силу в части, противоречащей Соглашению.

7.2. Все сообщения и уведомления между Сторонами совершаются в письменной форме (факс, телекс, заказное письмо с уведомлением о вручении, курьерская служба). Ответ на запрос должен даваться в пятидневный срок, если иное не указано в запросе.

7.3. Ни одна из Сторон не вправе передавать свои права и/или обязанности по Соглашению без письменного на то согласия другой Стороны.

7.4. В случае изменения своего наименования, организационно-правовой формы, места нахождения, почтового адреса, номеров банковских счетов или обслуживающих банков, а также номеров телефонов и телефаксов Стороны обязаны в трехдневный срок уведомить об этом друг друга.

7.5. Заголовки разделов и нумерация пунктов Соглашения предназначены для удобства пользования текстом Соглашения и не будут приниматься во внимание при толковании какой-либо статьи, пункта или подпункта Соглашения и рассматриваться как определяющие, изменяющие или объясняющие какое-либо положение Соглашения.

7.6. Соглашение вступает в силу с даты его подписания и действует до 31 декабря 2022 года.

7.7. Соглашение составлено в 2-х экземплярах на 4 (четырёх) страницах.

8. Юридические адреса и реквизиты сторон:

Изготовитель:

ОДО «Профмаштехника»
220062, Республика Беларусь, г. Минск,
пр-т Победителей, д. 104, офис 18
УНП 190751251, ОКПО 377005965
р/с BY96ALFA30122603440020270000
(дол. США)
в ЗАО «Альфа-Банк», SWIFT: ALFABY2X
адрес банка: г. Минск,
ул. Сурганова, д. 43-47
Банк-корреспондент: счет № 04412133
в DEUTSCHE BANK TRUST COMPANY
AMERICAS, Нью Йорк, США,
СВИФТ-ВКTRUS33
Тел./факс +375 17 39-37-000
E-mail: pmteh06@gmail.com

Дилер:

TRANSPORT SYSTEMS SRL
MD-2001, Республика Молдова,
г. Кишинев, ул. Л. Толстой, 24/1
ар.296.
ИНН: 1021600023605; НДС: 0210756
Банк: BC «ENERGBANK» SA,
MD-2001 г. Кишинев,
ул. Тигина 23/3
р/с: MD55EN000002224611650845
SWIFT: ENERGM22

*email: transportsystems2021@mail.ru
tel.: /+373/ 601 00 250*



А.В. Муравьев



В.В. Станкевич