

Trainer & Facilitator



ALEXANDER CONSTANTINOV

+373 78 574 093 | constantinov.alexander@gmail.com

 [@constantinov.alexander](https://www.instagram.com/constantinov.alexander)

 [Advanced Sales Consulting](#)

 [Alexander Constantinov](#)

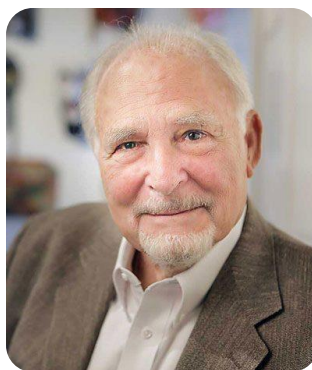
- Co-fondator SELLification Moldova, #1 Role Play Sales Training în RM
- Fondator SELLER'S Club Moldova
- 10000+ vânzători instruiți
- 400+ companii și departamente de vânzări instruite.
- Trainer Certificat SELLification România
- Accreditat Paul Ekman – Micro expression Profiling.
- Certificat Internațional Grant Cardone Sales University, #1 World class Sales University
- Campion internațional în Public Speaking (România 2018)
- Laureat Brilliance 2020, 2023, 2024 - Excelență în dezvoltarea Profesională
- MENTORS:



Grant Cardone
Top #1 Word Sales &
Marketing Expert by
Forbes



**Jordan Belfort (The
Wolf of Wall Street)**
Top #2 Sales Trainer,
Motivational Speaker



**Paul Ekman (сериал
Обмани меня)**
Creator of Face
Microexpressions and body
language Profiling



Chris Voss
World's #1 Negotiation
Coach, Former FBI chief
and kidnapping hostage
Negoagiator



SELLER'S CLUB®

+373 78 574 093
Alexander Constantinov

SALES MASTERY

**TOP #1 ROLE PLAY SALES PROGRAM
ÎN REPUBLICA MOLDOVA**

**Curs de dezvoltare a abilităților de vânzare, negociere și
persuasiune prin Role Play**



SELLER'S CLUB®

+373 78 574 093
Alexander Constantinov

Program de Role Play: Sales Mastery

Durata: 2 zile

Training Practic Interactiv format din trei secvențe de învățare și joc

Participanți: maxim 21

Nevoi tehnice

Proector + Sunet amplificat în sală

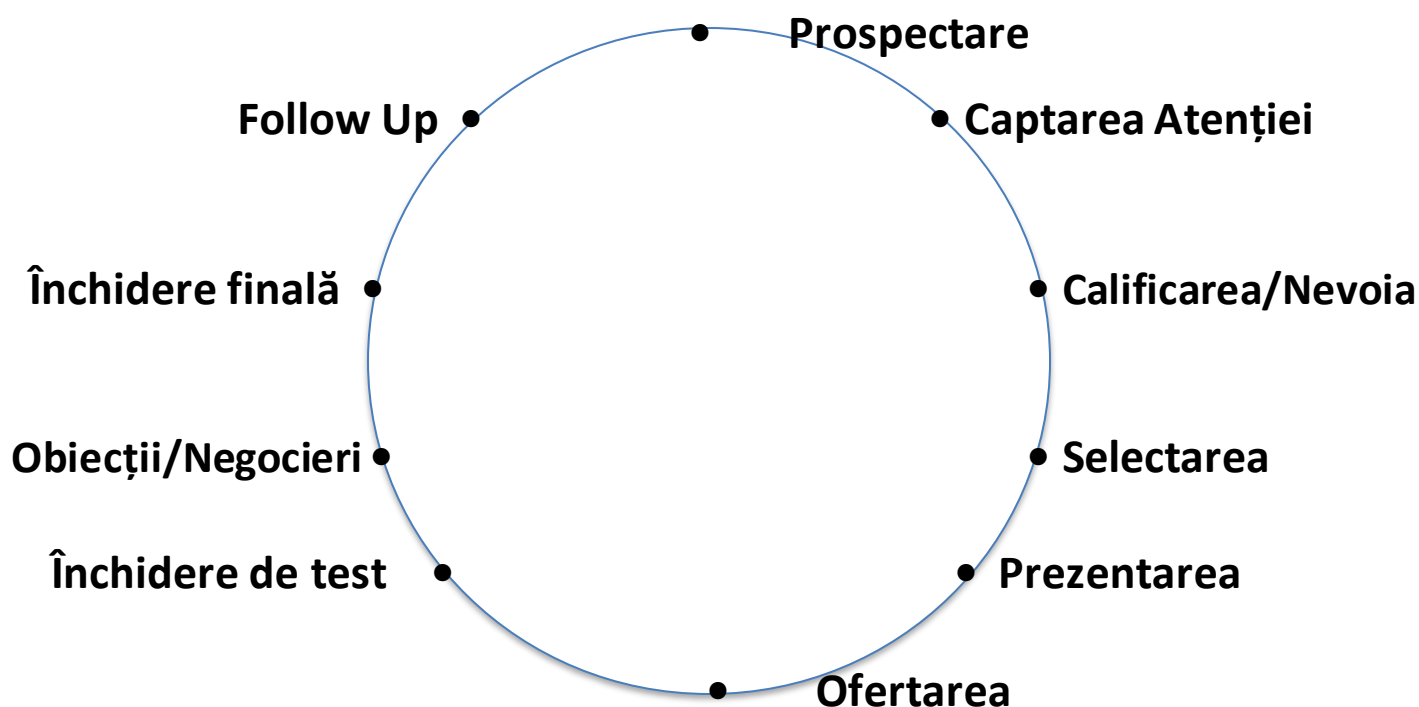


Concepte și idei care se aprofundează în cadrul programului:

- **Produsul tău: Modelul CAB**
Diferența dintre caracteristici – avantaje – beneficii și cum construiești o prezentare din ele
- **Aflarea nevoilor**
Cum pui întrebări de calificare pentru a afla nevoia clientului și a cuvintelor cheie, și utilizarea acestei informații pentru a utiliza în prezentarea produsului sau serviciului
- **Canalul de percepție: VAK**
Explicarea canalului de percepție și importanța transmiterii mesajului pe canalul preponderent al interlocutorului tău
- **Modelul AIR**
Instrument din 9 elemente pentru prelucrarea obiecțiilor și plângerilor
- **Convingeri limitative v.s. Convingeri Potențatoare**
Cum poți transforma convingerile care te limitează în crezuri care te ajută
- **Top 12 tactici de vânzare**
Care sunt cele mai uzuale 12 tactici de vânzare și de ofertare
- **Tehnici avansate de Follow-Up**
Tehnici avansate de completare a procesului de vânzare și conducere a clientului până la încheierea tranzacției.

După finalizarea cursului, participanții vor pune în practică și vor cunoaște:

- Care este importanța relației și armonizării în procesul vânzării
- Cum să detecteze tipologia clientului și cum să se calibreze după el
- Cum să acorde de calificare și să detecteze ușor nevoile clienților săi
- Cum să prelucreze obiecțiile, uneori chiar înainte ca ele să apară
- Care sunt cele mai performante 12 tactici ale vânzătorilor de top
- Cum să construiască corect prezentarea serviciului și cum să crească valoarea pentru a anunța prețul sau procentul
- Să detecteze tonul emoțional al clientului și să se poată calibra după el
- Cum să conducă clientul până la vânzare și corect să contacteze repetat clientul
- Corect și pas cu pas să utilizeze etapele procesului de vânzare în comunicare, să înțeleagă etapa la care se află cu clientul, și ce trebuie să facă la fiecare din etape.



Clienți si parteneri:



41 Pers.



308 Pers.



263 Pers.



20 Pers.



22 Pers.



20 Pers.



52 Pers.



63 Pers.



22 Pers.



96 Pers.



72 Pers.



72 Pers.



20 Pers.



12 Pers.



20 Pers.



18 Pers.



57 Pers.



13 Pers.



46 Pers.



10 Pers.



13 Pers.



34 Pers.



17 Pers.



25 Pers.



34 Pers.



4 Pers.



6 Pers.



23 Pers.



75 Pers.



9 Pers.



52 Pers.



12 Pers.



8 Pers.



7 Pers.



32 Pers.



9 Pers.



21 Pers.



27 Pers.



20 Pers.



24 Pers.



16 Pers.



30 Pers.



56 Pers.



7 Pers.



26 Pers.



6 Pers.



12 Pers.



24 Pers.



45 Pers.



42 Pers.



43 Pers.



51 Pers.



37 Pers.



18 Pers.



11 Pers.



26 Pers.



21 Pers.



15 Pers.



32 Pers.



58 Pers.

AC
SALES & BUSINESS CONSULTING



ification.md

SELLER'S CLUB®

+373 78 574 093
Alexander Constantinov



6 Pers.



10 Pers.



7 Pers.



23 Pers.



5 Pers.



16 Pers.



29 Pers.



22 Pers.



4 Pers.



7 Pers.



28 Pers.



18 Pers.



9 Pers.



24 Pers.



32 Pers.

Leadership Program clients:



18 Pers.



25 Pers.



63 Pers.



59 Pers.



40 Pers.

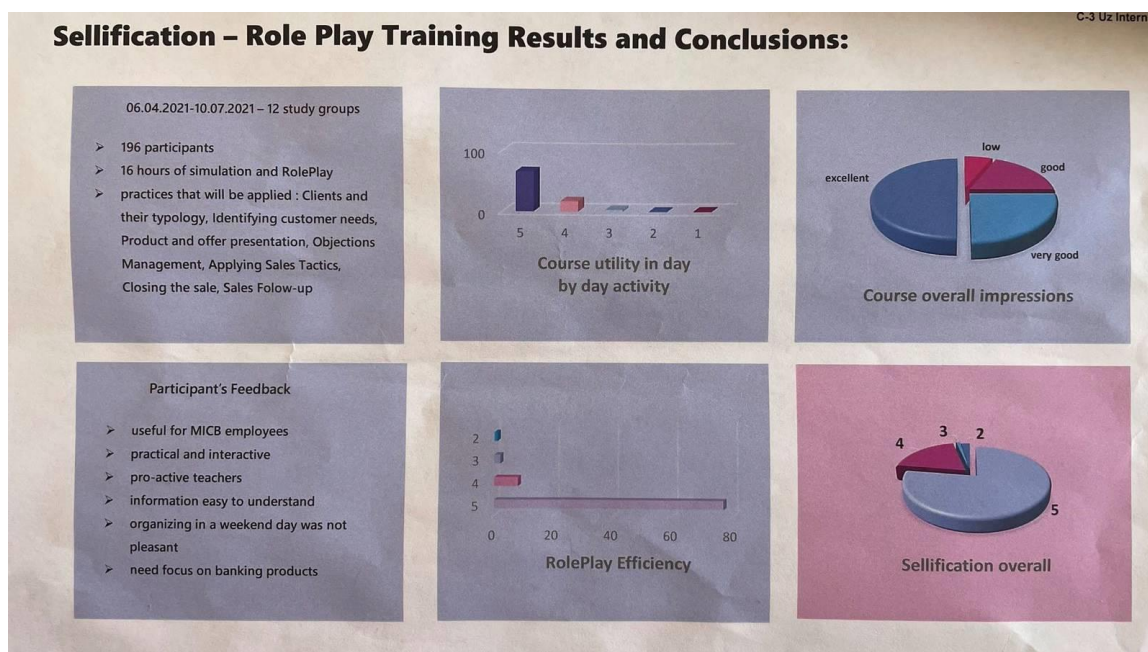


SELLER'S CLUB®

+373 78 574 093
Alexander Constantinov

Recenziile Participanților

Statisticile de Feedback și apreciere a trainingurilor corporative Moldindconbank



Privește recenziile video





Microinvest сейчас 😊 воодушевлен(-а) с Ilie Dercaci и Alexander Constantinov.

22 ноября 2019 г. · 🌐

👉 Прикольно, круто, потрясающе – вот впечатления наших коллег от тренинга PROFESSIONAL'S SELLING GAME, проведенного командой Professional Speaker. Sellification представляет собой секреты техник продаж в форме, далекой от теории и с «запретом» на скуку. Очень понравилась позитивная энергия и настрой тренеров, задачи, симуляции и интерактивные упражнения. А теперь ... ДЕЙСТВУЕМ! 🚀🚀



...



Dima Ceban recomandă Alexander Constantinov - Professional Trainer & Sales Expert.

Acum 3 luni · 🌐

O echipa de la care primești mult mai mult decât te aștepti!

Profesionali în adevăratul sens al cuvântului! Mc pentru training!



Mariana Pruneanu recomandă Alexander Constantinov - Professional Trainer & Sales Expert.

Acum 3 luni · 🌐

sunteți buni...!!!

recomand cu încredere pt cei ce sunt în domeniul Vinzari ... atît pentru cei începători în domeniu ,dar si pentru cei mai cu experiența - avem ce învăța nou-util !!!! 😊😊😊😊😊



Макс Бодю

Sunt din echipa Telesales , Orange Moldova ! Si am fost la trainingul #Sellification ! A fost foarte productiv , interesant si interactiv , ceea ce face acest curs unul din cele mai bune la care am fost ! RECOMAND !! Va spun un mare multumesc si succese in continuare !! #YOLO

1 дн. **Супер** Ответить



Valencya Raileanu

Recomand acest curs susținut cu mare profesionalism și implicare ! Este eficient cat pentru "proaspeții" vînzători,dar și pentru cei cu experiență. Este genul de training care te motivează, te entuziasmează și iti da o perspectivă noua in practica de vînzări și comunicare cu client! Merci Ilie și Alexandru,a fost o plăcere deosebita sa va cunosc!

2 дн. **Супер** Ответить



SELLER'S CLUB®

+373 78 574 093
Alexander Constantinov



Virginia Kanivets c Ilie Dercaci и еще 2.

25 сент. в 15:26 • 2

Prietenii am trecut un curs de simulare în vânzări la SELLification.org care a durat două zile, 21-22 septembrie 🤗🤗
Cred că după entuziasmul de pe fața mea și a colegilor mei comunică multe!!! 🤗
Sunt mega mulțumită, un training prin joc, care te învață multe 🤗🤗
Am avut cei mai tari antrenori 🤗🤗🤗 **Ilie Dercaci Alexander Constantinov** 🤗🤗
#sellification #training



Alina Bulat

Am fost și eu la curs în perioada 23-24 septembrie. Am avut marea plăcere să cunosc doi traineri foarte puternici, să învăț lucruri noi la care niciodată nu m-am fi gândit că este important într-o vânzare, lucruri învățate și practicate în acest training mă vor ajuta nu doar în job dar și în fiecare zi. Recomand cu inima deschisă trainingurile, nu observi cum timpul se scurge nu ai timp să te plictisești ai doar o dorință de-a absorbi ca un burete orice idee și sugestie oferită.
Cel mai important că nu este doar informație teoretică dar orice lucru nou învățat se pune în practică ceea ce te ajută să înțelegi mai ușor. Doi traineri foarte capabili și puternici în ceea ce fac, se vede că iubesc ceea ce fac și sunt cei mai buni în domeniul lor. Succes băieți și cei care se interesează o să vă para rău că nu ați încercat!!!!

2 дн. **Супер** Ответить



Constantin Ghervas

Testat, acest curs practic pu vinzatori, de aceea și îl recomand vinzatorilor.
P.S. În aer zboară \$\$\$

4 нед. **Нравится** Ответить



Ilie Dercaci

Constantin Ghervas
Multumim pentru recomandare!!

4 нед. **Нравится** Ответить



Constantin Ghervas

Cu drag, pu fiecare din noi, Avem nevoie de o cultură a vinzarilor și vinzatorilor adevărați ceea ce voi promovați.



SELLER'S CLUB®

+373 78 574 093
Alexander Constantinov