

5 erori frecvente la depunerea ofertelor

MARCH 20, 2019 10:16

0 74



1. Prețul prea mare, sau nejustificat de mic

Dacă propunerea financiară are un preț semnificativ mai scăzut în comparație cu ofertele altor ofertanți sau în raport cu bunurile, lucrările sau serviciile care urmează a fi furnizate, executate sau prestate în situația în care ofertantul nu reușește să demonstreze accesul său la o tehnologie specială sau la condiții de piață mai avantajoase care i-ar permite să ofere un asemenea preț scăzut al ofertei. În cazul achiziției publice de lucrări, o ofertă prezintă un preț semnificativ mai scăzut în comparație cu ofertele altor ofertanți sau în raport cu lucrările ce urmează a fi executate dacă prețul ofertat reprezintă mai puțin de 85% din valoarea lucrărilor, calculată de autoritatea contractantă. Autoritatea contractantă este obligată să asigure operatorului economic posibilitatea de justificare a prețului anormal de scăzut.

Dacă valoarea din propunerea financiară depășește cu 30% valoarea estimată a achiziției, calculată conform legii 131.

2. Ofertă neconformă sau neadecvată

Participând la o procedură de achiziții publice este foarte important să vă asigurați că au fost depuse toate documentele solicitate de către autoritatea contractantă în anunțul de participare sau documentația de atribuire. Ofertele considerate neadecvate, inacceptabile sau neconforme constituie temei de descalificare.

Oferta lipsită de relevanță față de obiectul achiziției, care nu satisface, necesitățile și cerințele indicate în documentația de atribuire este considerată *neadecvată*.

Ofertă *inacceptabilă* este oferta prezentată de către ofertantul care nu are calificările necesare indicate în documentația descriptivă sau documentația de atribuire, precum și ofertă al cărei preț depășește bugetul autorității contractante.

Ofertă care nu corespunde cerințelor indicate în documentația descriptivă sau documentația de atribuire, care este rezultatul unor acțiuni anticoncurențiale sau de corupție, sau care a fost considerată de autoritatea contractantă ca fiind anormal de scăzută va fi considerată *neconformă*.

3. Lipsa semnăturii electronice de pe documentele ofertei

Deși pare banal, aceasta este unul din cele mai frecvente motive de descalificare a ofertelor depuse la procedurile de atribuire a contractelor de achiziție prin intermediul Mtender.

În conformitate cu **articolul 33, alin. (14) lit. (i) al Legii 131/15** "pe ofertele electronice este aplicată semnătura electronică" și în conformitate cu **p.25 din Hotărârea Guvernului 987 din 10.10.2018** "Operatorul economic are obligația de a elabora oferta în conformitate cu prevederile din documentația de atribuire. Oferta, scrisă și semnată electronic, se prezintă utilizând SIA RSAF până la data și ora limită pentru depunere, fixate de către autoritatea contractantă în invitația sau anunțul de participare".

Prin urmare, la depunerea ofertelor electronice, este obligatorie semnarea acestora prin aplicarea semnături electronice fără semnătură și ștampilă umedă, chiar dacă acestea sunt solicitate în documentația de atribuire. Este suficientă autentificarea documentului electronic prin aplicarea semnăturii electronice, așa cum semnătura electronică avansată calificată are aceeași valoare juridică ca și semnătura olografă.

Notă! Semnătura olografă și ștampila nu înlocuiesc semnătura electronică.

4. Ofertă incompletă

Înainte de publicarea ofertei, asigurați-vă că au fost atașate toate componentele ofertei, formularele și documentele solicitate.

AC poate solicita clarificări, sau completări în cazul în care informațiile sau documentele prezentate de către ofertant sunt incomplete sau eronate, dar în cazul lipsei documentului, (exemplu: garanție bancară, ofertă tehnică) acesta nu poate fi solicitat/prezentat după expirarea termenului de depunere a ofertelor.


5. Autorizarea semnatarului

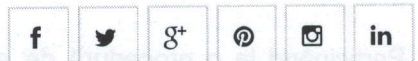
În cazul în care documentele sunt semnate de o altă persoană decât administratorul, trebuie să existe un document confirmativ prin care se specifică acordarea dreptului de a reprezenta compania și a semna documentele ofertei către persoana care semnează.

Un element comun al motivelor de descalificare ofertelor este analiza insuficientă a condițiilor procedurilor de achiziții și cerințelor specificate în documentația de atribuire. Pentru a evita erorile și exclude interpretările greșite ale specificațiilor tehnice și condițiilor de participare, în perioada de clarificări pot fi adresate întrebări autorității contractante.

Recomandăm alocarea timpului suficient pentru analiză, clarificări și pregătirea ofertei.

Platforma de achiziții electronice **www.e-licitatie.md** (<http://www.e-licitatie.md>) invită specialiștii în achiziții să participe la programul de Instruire și informare **Devino expert în achiziții electronice**, în cadrul căruia sunt organizate ateliere de lucru și sunt elaborate diverse materiale informative despre achizițiile electronice care au ca obiectiv popularizarea achizițiilor electronice și dezvoltarea profesională a participanților la procesul de achiziții publice.

Distribuiți pe rețelele sociale 



 Tags:

licitații online (/blog/post/tag?slug=licita%C8%9Bii+online) achiziții electronice (/blog/post/tag?slug=achizi%C8%9Bii+electronice)

Mtender (/blog/post/tag?slug=Mtender) oferte electronice (/blog/post/tag?slug=oferte+electronice)

[PREVIOUS POST \(/ACCES-MTENDER.HTML\)](/ACCES-MTENDER.HTML)

[NEXT POST](#) 

Importanța verificării datelor de acces în sistemul Mtender
(/aces-Mtender.html)