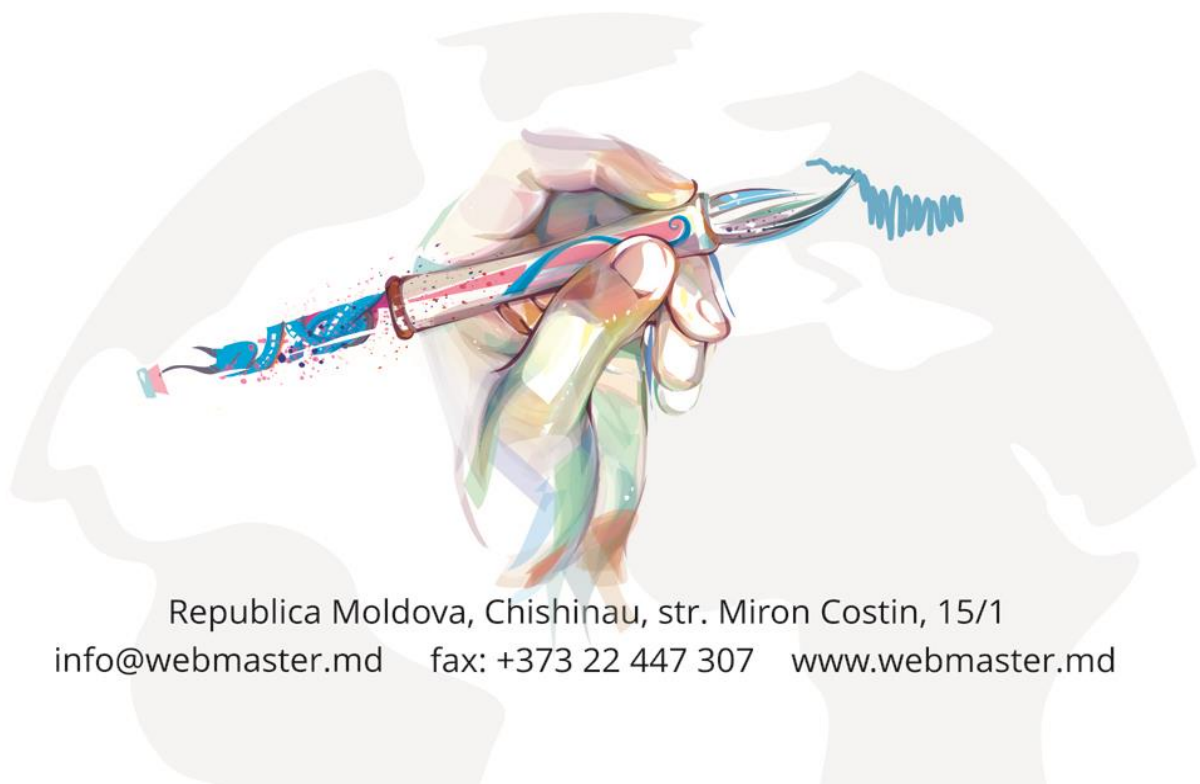




09.12.2020

# **Oferta comerciala privind achizitionarea serviciilor de design și dezvoltare a paginii web pentru promovarea municipiului Chișinău ca destinație turistică**





## Cuprins

<b>Formularul ofertei .....</b>	<b>3</b>
<b>Specificații tehnice .....</b>	<b>4</b>
<b>Specificații de preț .....</b>	<b>5</b>
<b>Certificatul de inregistrare .....</b>	<b>6</b>
<b>Extras din Registrul de stat al persoanelor juridice .....</b>	<b>7</b>
<b>Certificat de atribuire a contului bancar .....</b>	<b>8</b>
<b>Raport Financiar .....</b>	<b>9</b>
<b>Declarația privind lista principalelor prestări de servicii similare în ultimii ani .....</b>	<b>13</b>
<b>Demonstrarea experienței operatorului economic .....</b>	<b>14</b>
<b>Scrisori de recomandare .....</b>	<b>17</b>
<b>Demonstrarea accesului la infrastructura/mijloacele .....</b>	<b>19</b>





## Formularul ofertei

Data depunerii ofertei: "09" \_\_\_\_\_decembrie\_\_\_\_\_ 2020

Procedura de achiziție Nr.: \_\_\_\_\_

Anunț de participare Nr.: \_\_\_\_\_

Către:  Direcția generală economie, comerț și turism

BRV ISTCOM SRL  declară că:

a. Au fost examinate și nu există rezervări față de documentele de atribuire, inclusiv modificările nr. \_\_\_\_\_.

b.  BRV ISTCOM SRL  se angajează să furnizeze/presteze, în conformitate cu documentele de atribuire și condițiile stipulate în specificațiile tehnice și preț, următoarele bunuri:  servicii de design și dezvoltare a paginii web pentru promovarea municipiului Chișinău ca destinație turistică .

c. Suma totală a ofertei fără TVA constituie:  
\_\_\_\_\_ 120 000, 00 lei(o suta douazeci mii lei 00 bani) \_\_\_\_\_.

d. Suma totală a ofertei cu TVA constituie:  
\_\_\_\_\_ 144 000. 00 lei(o suta patruzeci patru mii lei 00 bani) \_\_\_\_\_.

e. Nu sîntem în nici un conflict de interese, în conformitate cu punctul, în conformitate cu art.74 din Legea nr.131 din 03.07.2015 privind achizițiile publice.

f. Compania semnatară, afiliații sau sucursalele sale, inclusiv fiecare partener sau subcontractor ce fac parte din contract, nu au fost declarate neeligibile în baza prevederilor legislației în vigoare sau a regulamentelor cu incidență în domeniul achizițiilor publice.

Semnat: \_\_\_\_\_



Nume:  Barcov Vadim

În calitate de:  Director

Ofertantul:  BRV ISTCOM SRL

Adresa:  RM, str. Miron Costin 15/1, of. 3

Data: " 09 " \_\_\_\_\_decembrie\_\_\_\_\_ 2020





## Specificații tehnice

Numărul procedurii de achiziție:
Denumirea procedurii de achiziție: <u>Servicii de design și dezvoltare a paginii web pentru promovarea municipiului Chișinău ca destinație turistică</u>

Nº	Cod CPV	Denumirea serviciilor	Mode- -lul artico- -lului	Țara de origine	Producătoru l	Specificarea tehnică deplină propusă de către oferțant	Standarde de referință
1	72422000-4	servicii de design și dezvoltare a paginii web pentru promovarea municipiului Chișinău ca destinație turistică	-	Republic a Moldova	<u>BRV ISTCOM SRL</u>	<i>Conform sarcinilor desrise in "Caiet de sarcini"</i>	Nu se aplică

Semnat: \_\_\_\_\_



Numele, Prenumele: Barcov Vadim

În calitate de: Director General

Ofertantul: BRV ISTCOM SRL

Adresa: RM, str. Miron Costin 15/1, of. 3





## Specificații de preț

Numărul procedurii de achiziție:

Denumirea procedurii de achiziție: *Servicii de design și dezvoltare a paginii web pentru promovarea municipiului Chișinău ca destinație turistică*

Nr. d/o	Cod CPV	Denumirea bunurilor/ serviciilor/lucrărilor solicitate	Unitatea de măsură	Cantitatea	Specificarea tehnică deplină solicitată, standarde de referință	Valoarea estimativă (se va indica pentru fiecare lot în parte)
		Lotul 1				
	72422000-4	<i>Servicii de design și dezvoltare a paginii web pentru promovarea municipiului Chișinău ca destinație turistică</i>	Servicii	1	Conform caietului de sarcini	120000,00 lei
		Valoarea estimativă totală, lei fără TVA				120000,00 lei



Semnat:

Numele, Prenumele: Barcov Vadim

În calitate de: Director General

Ofertantul: BRV ISTCOM SRL

Adresa: RM, str. Miron Costin 15/1, of. 3







## Certificatul de inregistrare

  
REPUBLICA MOLDOVA

**CERTIFICAT  
DE ÎNREGISTRARE**

. Societatea cu Răspundere Limitată "BRV ISTCOM"  
ESTE ÎNREGISTRATĂ LA CAMERA ÎNREGISTRĂRII DE STAT

Numărul de identificare de stat - codul fiscal  
**1008600036970**

Data înregistrării 22.07.2008

Data eliberării 16.01.2009

**Bolboceanu Adela, registrator**  
Funcția, numele, prenumele persoanei care a eliberat certificatul

  
semnătura

MD 0087932









## Extras din Registrul de stat al persoanelor juridice



### I.P. "AGENȚIA SERVICII PUBLICE"

Departamentul înregistrare și licențiere a unităților de drept

### EXTRAS din Registrul de stat al persoanelor juridice

nr. 13891 din 06.09.2019

Denumirea completă: **Societatea cu Răspundere Limitată «BRV ISTCOM».**

Denumirea prescurtată: **«BRV ISTCOM» S.R.L.**

Forma juridică de organizare: **Societate cu Răspundere Limitată.**

Numărul de identificare de stat și codul fiscal: **1008600036970.**

Data înregistrării de stat: **22.07.2008.**

Sediul: **MD-2068, str. Florilor, 28/3, ap.(of.) 21, mun. Chișinău, Republica Moldova.**

Modul de constituire: **nou creată.**

Obiectul principal de activitate:

- 1 Fabricarea elementelor din beton pentru utilizare în construcții;**
- 2 Comerțul cu ridicata al materialelor lemnoase, al materialelor de construcție și echipamentului sanitar;**
- 3 Alte tipuri de comerț cu amănuntul în magazine specializate;**
- 4 Fabricarea altor elemente din beton, ciment și ipsos;**
- 5 Alte lucrări de construcții;**
- 6 Consultații în domeniul sistemelor de calcul;**
- 7 Editarea de programe;**
- 8 Realizarea de programe și consultanța în domeniul dat;**
- 9 Prelucrarea datelor;**
- 10 Activități legate de băncile de date;**
- 11 Tipărirea altor publicații (cărți, broșuri etc);**
- 12 Legătorie și finisare;**
- 13 Alte activități anexe poligrafiei;**
- 14 Activități veterinare;**
- 15 Servicii în creșterea animalelor (cu excepția celor sanitar-veterinare).**

Capitalul social: **5400 lei.**

**Administrator: BARCOV VADIM, IDNP 2006002050669,**

Asociați:

**1. BARCOV VADIM , IDNP 2006002050669**

**cota 5400.00 lei, ce constituie 100 %.**

Prezentul extras este eliberat în temeiul art. 34 al Legii nr. 220-XVI din 19 octombrie 2007 privind înregistrarea de stat a persoanelor juridice și a întreprinzătorilor individuali și confirmă datele din Registrul de stat la data de: 06.09.2019

Specialist coordonator  
tel. 022-207-840



Lazari Aliona



EB 0286817

Date cu caracter personal. Operator: I.P. "Agenția Servicii Publice" IO 0000059







## Certificat de atribuire a contului bancar

Republica Moldova  
BANCA COMERCIALĂ  
"COMERTBANK" S.A.  
Filiala №1  
2068, mun. Chişinău, str. Kiev 16/1  
tel.: (373 22) 835 772  
tel.: (373 22) 835 774  
http://www.comertbank.md  
e-mail: secretary@comertbank.m



**COMERTBANK**

Республика Молдова  
КОММЕРЧЕСКИЙ БАНК  
"COMERTBANK" S.A.  
Филиал №1  
2068, мун. Кишинев, ул. Киев 16/1  
тел.: (373 22) 835 772  
факс: (373 22) 835 774  
http://www.comertbank.md  
e-mail: secretary@comertbank.md

08 decembrie 2015

Nr. F1/03-1001

### CERTIFICAT

Prin prezentul, BC "COMERTBANK" S.A. Filiala Nr.1 BIC: CMTBMD2X498 confirma ca întreprinderea „BRV ISTCOM” SRL, cod fiscal 1008600036970 deţine cont curent în MDL 225104980141054, din data de 01.01.2016 se va activa prin IBAN MD41CM000225104980141054.

Este eliberat pentru a fi prezentat la destinaţie.

Director



Alexandr Golubenco

Contabil-şef

Elena Dicusar

Exec: E. Dicusar

Tel: 835-772

BIC-CMTBMD2X IDNO-cod fiscal 1002600004063 Preşedinte Serghei CARTAŞOV ODCP nr. 000113 Capital social 147000000 MDL







## Raport Financiar

30-06-2020 *Albat*  
 Data primirii

Anexa la SNC  
 "Prezentarea situațiilor financiare"  
 Aprobata de Ministerul Finanelor  
 al Republicii Moldova

### SITUAȚIILE FINANCIARE

pentru perioada \_\_\_\_\_ anul 2019

Entitatea BRY ISTCOM SRL 4 | 0 | 5 | 4 | 3 | 9 | 1 | 1  
(Denumirea completă) Cod CAIO

1 | 0 | 0 | 8 | 6 | 0 | 0 | 0 | 3 | 6 | 9 | 7 | 0  
Cod IIPRO

Sediu: MD 2 | 0 | 6 | 8 mun. Chișinău 0 | 1 | 5 | 0  
Cod poștal Rămăniș (municipal, UTN), Localitatea Cod CUSTM

Sr. Florilor, 28/3 ap 21  
strada nr. nr.

Activitatea principală servicii 6 | 2 | 0 | 1 | 1  
Cod CAEM, rev. 2



Forma de proprietate 14 - Proprietatea privată 1 | 4  
Cod CTP

SRL 7 | 7 | 7  
Cod CTOI

Tel. 060921199 e-mail com@webmaster.md

Webmaster md

Numele și coordonatele al contabilului-șef: Melnic Irina Unitatea de masură: leu  
 Tel. 060921199

Anexa 8

#### Nota informativa privind veniturile si cheltuielile clasificate dupa natura

Indicatori	Cod rd.	Perioada de gestiune	
		precedenta	curenta
1	2	3	4
Venituri din vânzari	010	2 273 295	2 147 459
Alte venituri din activitatea operationala	020	230 800	14 708
Venituri din alte activitati	030		
<b>Total venituri (rd.010 + rd.020 + rd.030)</b>	<b>040</b>	<b>2 504 095</b>	<b>2 162 167</b>
Variatia stocurilor	050		
Costul vânzării marfurilor vandute	060		176 408
Cheltuieli privind stocurile	070		
Cheltuieli cu personalul privind remunerarea muncii	080	175 680	936 727
Contributii de asigurari sociale de stat obligatorii si prime de asigurare obligatorie de asistenta medicala	090	43 873	71 054
Cheltuieli cu amortizarea si deprecierea activelor imobilizate	100	81 264	109 035
Alte cheltuieli	110	2 082 014	2 585 389
Cheltuieli din alte activitati	120	21 763	
<b>Total cheltuieli (rd.050+rd.060+rd.070+rd.080+rd.090+rd.100+rd.110+rd.120)</b>	<b>130</b>	<b>2 404 594</b>	<b>3 878 613</b>
<b>Profit (pierdere) pina la impozitare (rd.040-rd.130)</b>	<b>140</b>	<b>99 501</b>	<b>(1 716 446)</b>
Cheltuieli privind impozitul pe venit	150	53 846	
<b>Profit (pierdere) net al perioadei de gestiune (rd.140-rd.150)</b>	<b>160</b>	<b>45 655</b>	<b>(1 716 446)</b>





**BILANTUL**

Anexa nr.1

la 31 decembrie 2019

Nr. cpt.	ACTIV	Cod. rd.	Sold la	
			Inceputul perioadei de gestiune	Sfirsitul perioadei de gestiune
1	2	3	4	5
1.	<b>Active imobilizate</b>			
	Imobilizari necorporale	010	10 794	3 716
	Imobilizari corporale in curs de executie	020	-	-
	Terenuri	030	-	-
	Mijloace fixe	040	161 009	187 219
	Resurse minerale	050	-	-
	Active biologice imobilizate	060	-	-
	Investitii financiare pe termen lung in parti neafiliate	070	979 899	979 899
	Investitii financiare pe termen lung in parti afiliate	080	-	-
	Investitii imobiliare	090	-	-
	Creante pe termen lung	100	-	-
	Avansuri acordate pe termen lung	110	-	-
	Alte active imobilizate	120	-	-
	<b>Total active imobilizate</b> (rd.010+rd.020+rd.030+rd.040+rd.050+rd.060+rd.070+rd.080+rd.090+rd.100+rd.110+rd.120)	<b>130</b>	<b>1 151 702</b>	<b>1 170 834</b>
2.	<b>Active circulante</b>			
	Materiale	140	4 290	-
	Active biologice circulante	150	-	-
	Obiecte de mica valoare si scurta durata	160	161 645	4 455
	Productia in curs de executie si produse	170	-	-
	Marfuri	180	86 646	10 518
	Creante comerciale	190	223 500	383 430
	Creante ale partilor afiliate	200	-	-
	Avansuri acordate curente	210	78 318	74 926
	Creante ale bugetului	220	36 401	85 162
	Creante ale personalului	230	955	955
	Alte creante curente	240	27 270	27 270
	Numerar in casierie si la conturi curente	250	3 533	128 960
	Alte elemente de numerar	260	-	-
	Investitii financiare curente in parti neafiliate	270	-	-
	Investitii financiare curente in parti afiliate	280	-	-
	Alte active circulante	290	113 314	60 952
	<b>Total active circulante</b> (rd.140+rd.150+rd.160+rd.170+rd.180+rd.190+rd.200+rd.210+rd.220+rd.230+rd.240+rd.250+rd.260+rd.270+rd.280+rd.290)	<b>300</b>	<b>735 872</b>	<b>776 628</b>
	<b>Total active</b> (rd.130+rd.300)	<b>310</b>	<b>1 887 574</b>	<b>1 947 462</b>

Pagina 2





Nr. cpt.	PASIV	Cod. rd.	Sold la	
			Inceputul perioadei de gestiune	Sfirsitul perioadei de gestiune
1	2	3	4	5
3.	<b>Capital propriu</b>			
	Capital social si suplimentar	320	-	-
	Rezerve	330	-	-
	Corectii ale rezultatelor anilor precedenti	340	X	(175)
	Profit nerepartizat (pierdere neacoperita) al anilor precedenti	350	(730 233)	1 041
	Profit net (pierdere neta) al perioadei de gestiune	360	X	(1 716 446)
	Profit utilizat al perioadei de gestiune	370	X	-
	Alte elemente de capital propriu	380	-	-
	<b>Total capital propriu</b> (rd.320+rd.330+rd.340+rd.350+rd.360-rd.370+rd.380)	<b>390</b>	<b>(730 233)</b>	<b>(1 715 580)</b>
4.	<b>Datorii pe termen lung</b>			
	Credite bancare pe termen lung	400	-	-
	Imprumuturi pe termen lung	410	-	-
	Datorii pe termen lung privind leasingul financiar	420	-	-
	Alte datorii pe termen lung	430	-	-
	<b>Total datorii pe termen lung</b> (rd.400+rd.410+rd.420+rd.430)	<b>440</b>		
5.	<b>Datorii curente</b>			
	Credite bancare pe termen scurt	450	-	-
	Imprumuturi pe termen scurt	460	-	-
	Datorii comerciale	470	108 894	192 546
	Datorii fata de partile afiliate	480	-	-
	Avansuri primite curente	490	139 452	416 841
	Datorii fata de personal	500	2 185 583	2 614 385
	Datorii privind asigurarile sociale si medicale	510	41 077	5 598
	Datorii fata de buget	520	88 407	95 124
	Venituri anticipate curente	530	-	-
	Datorii fata de proprietari	540	-	-
	Finantari si incasari cu destinatie speciala curente	550	-	-
	Provizioane curente	560	-	-
	Alte datorii curente	570	54 394	338 548
	<b>Total datorii curente</b> (rd.450+rd.460+rd.470+rd.480+rd.490+rd.500+rd.510+rd.520+rd.530+rd.540+rd.550+rd.560+rd.570)	<b>580</b>	<b>2 617 807</b>	<b>3 663 042</b>
	<b>Total pasive</b> (rd.390+rd.440+rd.580)	<b>590</b>	<b>1 887 574</b>	<b>1 947 462</b>







Anexa 2

### SITUAȚIA DE PROFIT ȘI PIERDERE

de la ianuarie pînă la decembrie 20 19

Indicatori	Cod rd.	Perioada de gestiune	
		precedenta	curenta
1	2	3	4
Venituri din vânzări	010	2 273 295	2 147 459
Costul vânzării	020	607 495	1 467 430
Profit brut (pierdere brută) (rd 010-rd 020)	030	1 665 800	680 029
Alte venituri din activitatea operațională	040	230 800	14 708
Cheltuieli de distribuție	050	285 391	220 717
Cheltuieli administrative	060	1 437 165	1 936 948
Alte cheltuieli din activitatea operațională	070	52 780	253 518
Rezultatul din activitatea operațională: profit (pierdere) (rd 030+rd 040-rd 050-rd 060-rd 070)	080	121 264	(1 716 446)
Rezultatul din alte activități: profit (pierdere)	090	(21 763)	
Profit (pierdere) pînă la impozitare (rd 080+rd 090)	100	99 501	(1 716 446)
Cheltuieli privind impozitul pe venit	110	53 846	
Profit net (pierdere netă) al perioadei de gestiune (rd 100-rd 110)	120	45 655	(1 716 446)

Anexa 3

### SITUAȚIA MODIFICĂRILOR CAPITALULUI PROPRIU

de la ianuarie pînă la decembrie 20 19

Nr. d/o	Indicatori	Cod rd.	Sold la începutul perioadei de gestiune	Majorări	Diminuări	Sold la sfîrșitul perioadei de gestiune
1	2	2	4	5	6	7
<b>1</b>	<b>Capital social și suplimentar</b>					
	Capital social	010				
	Capital suplimentar	020				
	Capital neversat	030				
	Capital nemregistrat	040				
	Capital retras	050				
	<b>Total capital social și suplimentar (rd.010+rd.020+rd.030+rd.040+rd.050)</b>	<b>060</b>				
<b>2</b>	<b>Rezerve</b>					
	Capital de rezerva	070				
	Rezerve statutare	080				
	Alte rezerve	090				
	<b>Total rezerve (rd.070+rd.080+rd.090)</b>	<b>100</b>				
<b>3</b>	<b>Profit nerepartizat (pierdere neacoperită)</b>					
	Corecții ale rezultatelor anilor precedenți	110	(1 041)	866		(175)
	Profit nerepartizat (pierdere neacoperită) al anilor precedenți	120	(774 848)	775 889		1 041
	Profit net (pierdere netă) al perioadei de gestiune	130	X		1 716 446	(1 716 446)
	Profit utilizat al perioadei de gestiune	140	X			
	Rezultatul din tranzita la noile reglementări contabile	150				
	<b>Total profit nerepartizat (pierdere neacoperită) (rd.110+rd.120+rd.130+rd.140+rd.150)</b>	<b>160</b>	<b>(775 889)</b>	<b>776 755</b>	<b>1 716 446</b>	<b>(1 715 580)</b>
<b>4</b>	<b>Alte elemente de capital propriu, din care</b>	<b>170</b>				
	Diferențe din reevaluare	171				
	Subvenții entităților cu proprietate publică	172				
	<b>Total capital propriu (rd.060+rd.100+rd.160+rd.170)</b>	<b>180</b>	<b>(775 889)</b>	<b>776 755</b>	<b>1 716 446</b>	<b>(1 715 580)</b>

Pagina 4



## Declarația privind lista principalelor prestări de servicii similare în ultimii ani

Operator economic

**BRV ISTCOM SRL**

(denumirea/numele)

Subsemnatul, reprezentant împuternicit al **BRV ISTCOM SRL**, declar pe propria răspundere, sub sancțiunile aplicate faptei de fals în acte publice, că datele prezentate în tabelul anexat sunt reale.

Subsemnatul declar că informațiile furnizate sunt complete și corecte în fiecare detaliu și înțeleg că Beneficiarul are dreptul de a solicita, în scopul verificării și confirmării declarațiilor, situațiilor și documentelor care însoțesc oferta, orice informații suplimentare în scopul verificării datelor din prezenta declarație.

Subsemnatul autorizez prin prezenta orice instituție, societate comercială, bancă, alte persoane juridice să furnizeze informații reprezentanților autorizați ai **Direcției generale economiei, comerțului și turism**, cu privire la orice aspect tehnic și financiar în legătura cu activitatea noastră.

### Lista principalelor prestări de servicii similare:

Nr. crt.	Numărul și Obiectul contractului / Tipul serviciilor prestate	Scopul prestării serviciilor	Calitatea în care a participat la îndeplinirea contractului (*)	Procent îndeplinit de către Ofertant (%)	Denumirea/ numele, sediul/adresa beneficiarului /clientului/ pagina web	Perioada de derulare a contractului (**)	Prețul total al contractului în MDL
0	1	2	3	4	5	6	7
1	Creare web-site + support	Marirea vinzarilor	Prestator	100%	ISTI BUSINESS SRL / Florilor 16/1/ <a href="https://cadourionline.md/">https://cadourionline.md/</a>	2016 - 2020	>1000000
2	Creare web-site + support	Marirea vinzarilor	Prestator	100%	Green Autotrading SRL / str. Calea Orheiului, 112/ <a href="https://4roti.md">https://4roti.md</a>	2018-2019	190000
3	Creare web-site + support	Marirea vinzarilor	Prestator	100%	BC "EuroCreditBank" S.A./ str. Ismail, nr. 33/ <a href="https://www.ecb.md">https://www.ecb.md</a>	2018	90000

Data completării :09.12.2020

Operator economic,

**BRV ISTCOM SRL**

(nume și semnătura autorizată)





## Demonstrarea experienței operatorului economic

### COMERTBANK

### CREAREA WEBSITE SI DESIGN

## Elaborarea site-ului Comertbank la comanda

comertbank.md

### "Comertbank" S.A. - bancă comercială autohtonă, cu filiale în Chișinău și Bălți

"Comertbank" S.A. - este o bancă comercială din Republica Moldova, care oferă un spectru larg de servicii bancare și financiare pentru persoane fizice și juridice. Cu o experiență de 25 de ani în această sferă, «Comertbank» a câștigat un statut respectabil pe piață, fiind una dintre cele mai stabile bănci comerciale din țară. De asemenea, este una dintre primele bănci fondate în Republica Moldova.







## Efes Moldova

### CREAREA WEBSITE SI DESIGN

# Elaborarea site-ului Efes Moldova la comanda

efesmoldova.md

## Efes Moldova - cel mai mare producător de bere din Moldova

«PESA EFES VITANTA MOLDOVA» S.A. - este succesorul primei fabrici de bere cu sediul în Moldova. În anul 1873 Efes Moldova - parte a grupului «Efes Beverage Group». Astăzi este cel mai mare producător de bere din Republica Moldova, care ocupă mai mult de 70% din piața de bere și 50% din băuturi nealcoolice. De asemenea, întreprinderea importă și comercializează bere pe piața autohtonă de la mărcile comerciale internaționale Miller, Pilsner, Grolsch, Kozel, Bavaria etc.





4roti.md

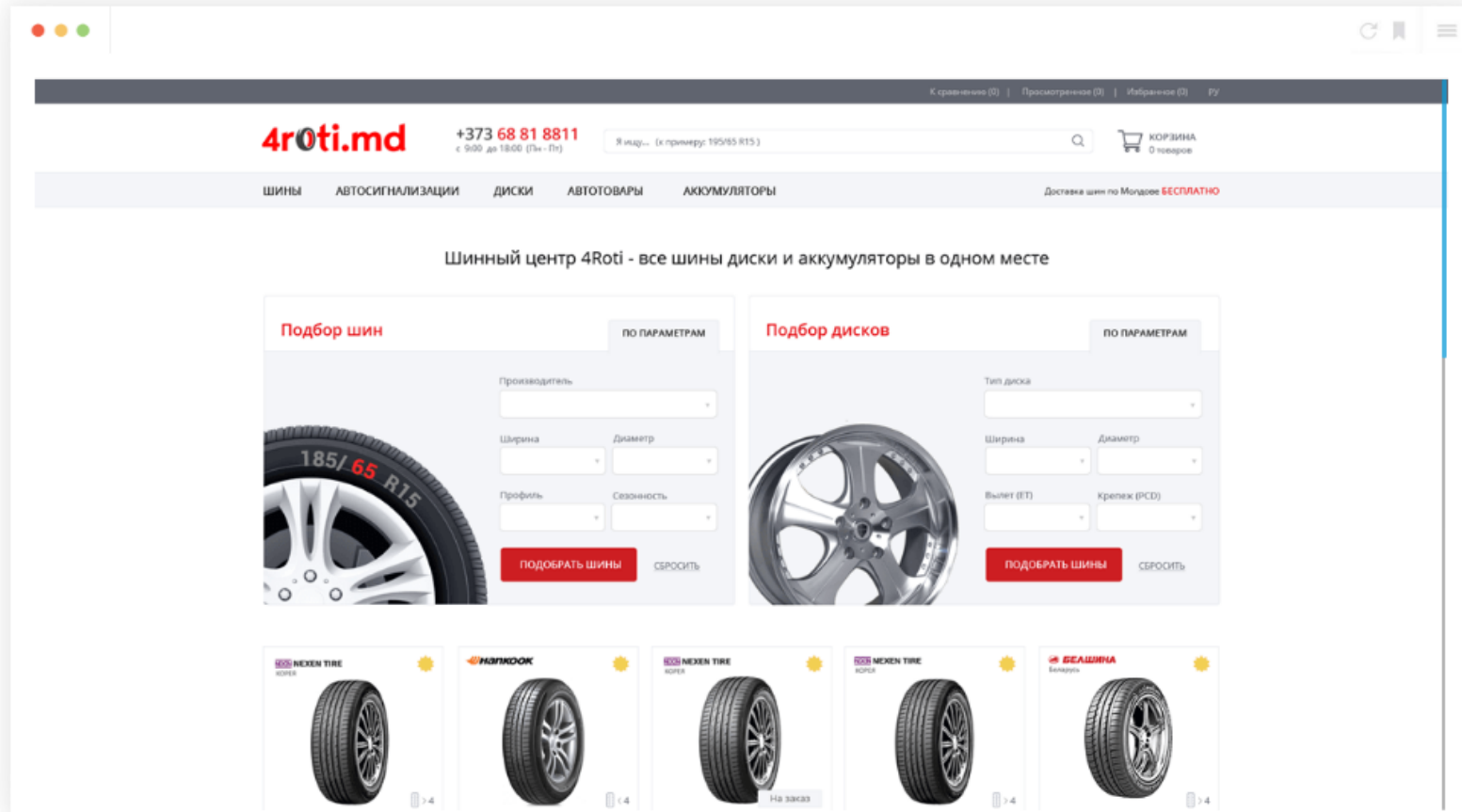
## CREAREA WEBSITE SI DESIGN

# Crearea magazinului online de piese auto 4roti

4roti.md

## 4roti.md – rețea de centre de anvelope pe tot teritoriul Moldovei

4roti.md – una dintre cele mai mari companii din Moldova specializate pe vânzarea anvelopelor de mașină, accesorii pentru mașină și uleiuri pentru motor. Începând cu anul 2016 compania CASAUTO-VG este dealer-ul oficial al brandurilor Nexen, Hankook, Continental, Roadstone pe teritoriul Republicii Moldova. Datorită prezenței contactelor de dealer directe cu producători mondiali de anvelope, precum: NEXEN, Hankook, Roadstone, Dunlop, Continental, Fulda, GoodYear, Kumho și alții, aceasta asigură posibilitatea de a oferi clienților pneuri calitative și alte produse pentru mașină la prețuri avantajoase, direct de la producător.





## Scrisori de recomandare

Banca Comercială "EuroCreditBank" S.A.



Euro Credit Bank

MD-2001, str. Ismail, 33  
mun. Chişinău, Republica Moldova  
tel.: (373 22) 500 101, 500 200  
fax: (373 22) 548 827; www.ecb.md

## Благодарственное письмо

BC "EuroCreditBank" S.A. выражает глубокую признательность и искреннюю благодарность "Studio Webmaster" за качественную и своевременную работу над сайтом [www.ecb.md](http://www.ecb.md).

Профессионализм и компетентность сотрудников компании позволили выполнить поставленные задачи, учитывая все требования и пожелания нашего Банка.

Надеемся на сохранение сложившихся дружественных отношений и на дальнейшее взаимовыгодное и плодотворное сотрудничество.

Председатель Правления Банка:



Олег Холбан







№ 17/298  
от 09 октября 2017 года

### Благодарственное письмо

«DIXI MEDIA» SRL выражает глубокую признательность и искреннюю благодарность «Studio Webmaster» за качественную и своевременную работу над проектами [www.hitfm.md](http://www.hitfm.md) и [www.radioalla.md](http://www.radioalla.md).

Профессионализм и компетентность сотрудников компании позволили выполнить поставленные задачи, учитывая все требования и пожелания.

Надеемся на сохранение сложившихся дружественных отношений и на дальнейшее взаимовыгодное и плодотворное сотрудничество.



Дан ЛОЗОВАН  
Генеральный Директор

Agencia de publicitate "DIXI MEDIA" SRL  
IDNO 1002600049187, c/d MD86CM000222474981000911 în BC „Comerțbank” SA, filiala nr. 1 Chișinău, CMTBMD2X498, cod TVA 0604488  
sediul: Republica Moldova, municipiul Chișinău, MD 2068, bulevardul Moscova, 21, secția 3, etaj III  
telefon: (373 22) 811-204; fax: 811-296 E-mail: [info@dixi.md](mailto:info@dixi.md) [www.dixi.md](http://www.dixi.md)





## Demonstrarea accesului la infrastructura/mijloacele

### PERSONAL INFORMATION

**Capanji Igor**

✉ manager@webmaster.md  
 Date of birth 02/06/1990  
 Sex Male | Nationality Moldovan

Work experience 10 Years

### EDUCATION AND TRAINING

- 27-28.04.2017 Business Development Sales and Marketing Forum
- 16.09.2017 How to evaluate project
- 04.2015 Training "Internet - Marketing: The main types and features of promotion of sites"  
 "Benefits of Internet Marketing"  
 "The main types of Internet Marketing"  
 "Disadvantages Internet Marketing"
- 03-04.2015 Sales & Marketing Forum  
 "Sales and Marketing"  
 "Improving the efficiency of the company's services"  
 "Business and social networks"
- 04.2014 Training  
 "Work with objections"  
 "Aggressive sales"
- 10.2013 Training  
 "Customer Service"
- 2009 – 2013 Cycle 1  
 In the Field of: Law  
 Speciality: Law  
 Specialization: "The public law"  
 The Academy of Economic Studies of Moldova (ASEM)

### PERSONAL SKILLS

Mother tongue(s) Russian

Other language(s)	UNDERSTANDING		SPEAKING		WRITING
	Listening	Reading	Spoken interaction	Spoken production	
Russian	C1	C1	C1	C1	C1
Romanian	B1	B1	B1	B1	B1
English	C1	C1	C1	C1	C1
Deutsch	B2	B2	B2	B2	B2

Levels: A1/2: Basic user - B1/2: Independent user - C1/2: Proficient user  
 Common European Framework of Reference for Languages





**Communication / managerial skills** Good communication skills gained through my experience as sales manager;  
Leadership (currently responsible for a team of 6 peoples);  
Good organizational skills;  
Excellent work in a team;  
Ability to Use "Positive Language";  
The ability to plan and predict;  
Customer service orientation;  
Ability to work on your own initiative;  
Attention to detail;  
Flexibility and adaptability to changing workloads;  
Problem-solving skills and project management ability;  
The ability to find a way out of difficult situations;  
Ability to work quickly and qualitatively, as well as fast switching between tasks.

**Computer skills** Professional knowledge of Microsoft™ tools (Word™, Excel™, Power Point™);  
Good command of graphic design applications (Adobe Photo Shop™).  
Knowledge of 1C Accounting.

**Other skills** Leadership; Focus on results; Commitment; Independence; Tact; Stress Resistance;  
Responsible; Perseverance.

## WORK EXPERIENCE

From 12.2014 **Employer: "BRVISTCOM" Ltd, trade mark "Webmaster Studio"**

Business or sector: IT

"Studio Webmaster", development of the sites and their promotion, as well as development of software, databases and business systems that enable streamlined business process.

Position(s) held: Manager (Team Leader)

Activities performed:

- Maintaining and increasing sales of company services;
- Reaching the targets and goals set for area;
- Establishing, maintaining and expanding customer base;
- Servicing the needs of your existing customers;
- Increasing business opportunities through various routes to market;
- Setting sales targets for individual reps and team as a whole;
- Training sales staff;
- Allocating areas to sales representatives;
- Developing sales strategies and setting targets;
- Monitoring team performance and motivating them to reach targets;
- Compiling and analyzing sales figures;
- Collecting customer feedback and market research;
- Manage the sales administration function, operational performance reporting, streamlining processes and systems wherever possible, and advising senior management on maximizing business relationships and creating an environment where customer service can flourish;
- Keeping up to date with products and competitors.

03.2012 – 04.2012 **Employer: The National Anti-Corruption Center**

Business or sector: Public Institutions

Position(s) held: Traineeship

- Activities performed: Dealing with telephone and email enquiries;







- Scheduling and attending meetings, creating agendas and taking minutes;
- Answering telephone calls;
- Managing databases;
- Handling correspondence;
- Implementing new procedures and administrative systems;
- Liaising with relevant organizations;
- Coordinating mail-shots and similar publicity tasks

12.2010 – 10.2012 Employer: «Тepchina Elena»

Business or sector: Services

Position(s) held: Customer Service Manager

Activities performed:

- Deal directly with customers either by telephone, electronically or face to face;
- Issuance and acceptance of goods;
- Control of sufficient stock on hand;
- Work with suppliers (invoices, balances, inter-payments);
- Provide pricing and delivery information;
- Tracking information system entered the correct information;
- Participation in the inventory.

05.2010 – 12.2010 Employer: Orange Partener “Bumerang”

Business or sector: Sales

Position(s) held: Customer Service Manager

Activities performed:

- Sales of mobile packages;
- Sales of mobile phones and accessories;
- Consultation buyers;
- Handling and resolving customer complaints





## PERSONAL INFORMATION

### Iakovleva Marina

✉ designer@webmaster.md  
 Date of birth 27/05/1985  
 Sex Female | Nationality Russian

Work experience 11 Years

## EDUCATION AND TRAINING

- 12.2015 **Training "Friendly Web-Design for Frontend"**  
 "The main criteria for Web design"  
 "Uses graphics fonts in modern design"  
 "Design "at the front" ("tentative design")"  
 "Adaptive Design"
- 04.2015 **Training "Internet - Marketing: The main types and features of promotion of sites"**  
 "Benefits of Internet Marketing"  
 "The main types of Internet Marketing"  
 "Disadvantages Internet Marketing"
- 04.2014 **Training**  
 "Customer Service"
- 09.2012 **Training**  
 Certificate of Excellence in Adobe Photoshop CS5  
 Computer Educational Center "SPECIALIST" at the Bauman Institute
- 07.2010 **Training**  
 Certificate of Excellence in Corel Draw  
 Computer Educational Center "SPECIALIST" at the Bauman Institute
- 07.2009 **Training**  
 Certificate of Excellence in Adobe Photoshop CS3  
 Computer Educational Center "SPECIALIST" at the Bauman Institute
- 2004 – 2008 **Cycle 1**  
 In the Field of: "Classic and Modern Languages"  
 Speciality: "Modern Foreign Languages"  
 Specialization: "Modern languages"  
 The Institute of International Relations of Moldova (IRIM)

## PERSONAL SKILLS

Mother tongue(s) Russian

Other language(s)	UNDERSTANDING		SPEAKING		WRITING
	Listening	Reading	Spoken interaction	Spoken production	
Russian	C1	C1	C1	C1	C1
Romanian	A2	A2	A2	A2	A2
English	C1	C1	C1	C1	C1





Spanish	B2	B2	B2	B2	B2
Deutsch	C1	C1	C1	C1	C1

Levels: A1/2: Basic user - B1/2: Independent user - C1/2: Proficient user  
 Common European Framework of Reference for Languages

**Communication / managerial skills** Ability to work quickly and qualitatively, as well as fast switching between tasks;  
 Leadership (currently responsible for a team of 2 peoples);  
 Excellent work in a team;  
 It is easy to find a common language with colleagues;  
 I am a fast learner and able to adapt quickly;  
 The ability to plan and predict;  
 Customer service orientation;  
 Flexibility and adaptability to changing workloads;  
 Ability to multi task and meet deadlines;  
 Good time management skills;  
 Attention to detail.

**Technical / Computer skills** Creative thinking;  
 Rapid creation of new ideas;  
 Creativity and Originality in Graphic and Design;  
 Experience in design of GUI software;  
 Good knowledge UI design;  
 Experience of Creating design;  
 The ability to express the scope of the specific customer's company in the design;  
 The high degree of responsibility;  
 Professional knowledge of Microsoft™ tools (Word™, Excel™, Power Point™);  
 Professional knowledge graphic design applications: Adobe Illustrator™, Adobe PhotoShop™, Adobe Photoshop Lightroom™, Corel Draw™;  
 Good architecture design and scalability problem solving.

**Other skills** Leadership; Critical Thinking; Creativity; Focus on results; Commitment;  
 Independence; Tact; Stress Resistance; Responsible; Perseverance.

## WORK EXPERIENCE

From 12.2010 **Employer: "BRVISTCOM" Ltd , trade mark "Webmaster Studio"**

Business or sector: IT

"Studio Webmaster", development of the sites and their promotion, as well as development of software, databases and business systems that enable streamlined business process.

Position(s) held: Head Web Designer (Team Leader)

Activities performed:

- Meeting with clients to discuss requirements and/or project progress;
- Drawing up detailed website specifications;
- Designing page layouts including text size and colours;
- Developing of company style (logotype, business card, etc);
- Developing of flash animation and banners;
- Designing graphics, animations and manipulating digital photographs;
- Presenting initial design ideas to clients;
- Designing the website's visual imagery and ensuring it's in line with company branding policy or the requirements of the client;
- Proofreading content and making changes where necessary;







- Editing content, debugging code and re-designing web pages;
- Working with other web specialists including web developers and graphic designers;
- Post-sales technical support;
- Training of subordinates;
- Researching current design trends.

10.2010 - 12.2010 **Employer: "Casa Audio"**

Business or sector: Services - The advertisement on the public transport

Position(s) held: manager, designer

Activities performed:

- Deal directly with customers either by telephone, electronically or face to face;
- Issuance and acceptance of goods;
- Provide pricing and delivery information;
- Order management;
- Advertisement design;
- Dealing with telephone and email enquiries.

03.2010 - 09.2010 **Employer: "SRL Terentiev - Benefis Art"**

Business or sector: Services

Position(s) held: designer, manager

Activities performed:

- Clients search;
- Order management;
- Making photos of ballet costumes;
- Photo finishing in adobe Adobe Photoshop;
- Web-site administration.

10.2007 - 12.2009 **Employer: Nais – Max Studio**

Business or sector: Services

Position(s) held: Web Designer

Activities performed:

- Teaching in Adobe Photoshop, Corel Draw, Adobe Flash;
- Web-site administration;
- Advertisement design.





## PERSONAL INFORMATION

### Dașchevici Serghei

✉ [daschevici.serghei@webmaster.md](mailto:daschevici.serghei@webmaster.md)

Date of birth 12/06/1984

Sex Male | Nationality Moldovan

Work experience 10 Years

## EDUCATION AND TRAINING

08.2013 Training center "Vanar"  
 Web developopment, C++ programming, configuration and maintenance of servers

2014 - 2015 Cycle 2  
 Master degree  
 Speciality: *Cybernetics and Informatics*  
 Specialization: Information Management  
 The Academy of Economic Studies of Moldova (ASEM)

2006 - 2009 Cycle 1  
*Licentiate in Engineering*  
 In the Field of: *Informatics*  
 Speciality: Mechanical Engineering  
 Specialization: Engineering  
 The State Agrarian University of Moldova

## PERSONAL SKILLS

Mother tongue(s) Russian

Other language(s)	UNDERSTANDING		SPEAKING		WRITING
	Listening	Reading	Spoken interaction	Spoken production	
Russian	C1	C1	C1	C1	C1
Romanian	B1	B1	B1	B1	B1
English	A1	A1	A1	A1	A1
Deutsch	B1	B1	B1	B1	B1

Levels: A1/2: Basic user - B1/2: Independent user - C1/2 Proficient user  
 Common European Framework of Reference for Languages

**Communication / managerial skills** Good communication skills gained through my experience as sales manager;  
 Leadership (currently responsible for a team of 10 peoples);  
 Flexibility and adaptability to changing workloads;  
 Problem-solving skills and project management ability;  
 The ability to find a way out of difficult situations;  
 Ability to work on your own initiative;  
 Attention to detail.

**Elaborated projects** Total amount of elaborated web-sites – 260  
 Total amount of elaborated software – 80





- Computer skills** Professional knowledge of Microsoft™ tools (Word™, Excel™);  
Good knowledge of relational databases, version control tools and of developing web services;
- Professional knowledge of graphic design applications (Adobe Photoshop™, Adobe Dreamweaver™, AutoCAD™);  
Programming skills: HTML, CSS, Javascript, PHP, Symfony2 Developer, C++, jQuery;  
Experienced user Visual Basic;  
Experienced user (Windows).
- Job-related skills** Professional knowledge of applications for programming (Visual C++™, Aptana Studio™);  
Knowledge of languages of programming (PHP, HTML, DHTML, XHTML, CSS, Java Script (AJAX, XMLHttpRequest, DOM, jQuery) C++, C, MySQL, XML);  
Experience with Apache and MySQL web servers and databases;  
Familiarity with SQL/NoSQL databases and their declarative query languages;  
Knowledge of object oriented PHP programming, Drupal;  
Experience in third-party APIs: Google, Facebook, Ebay, etc;
- Experience in the development of large projects using the language of the UML diagrams;  
Good architecture design and scalability problem solving.
- Other skills** Organized, Punctual, Detailed And Accurate, Passionate in web technologies.

## WORK EXPERIENCE

**From 05.2012** Employer: "BRVISTCOM" Ltd , trade mark "Webmaster Studio"

Business or sector: IT

"Studio Webmaster", development of the sites and their promotion, as well as development of software, databases and business systems that enable streamlined business process.

Position(s) held: Lead Programmer

Activities performed:

- Analysis of projects in development;
- Planning and analysis;
- Architecture underlying the program under development;
- Distribution of work and tracking tasks other team members;
- Training of new or less experienced developers;
- Audit of the source code modules of other developers;
- Advising developers on technology issues, and integration issues;
- Keeping customer support;
- Execution and participate in workshops.

**01.2008 – 06.2011** Employer: LTD «Cosmo Technology»

Business or sector: Services

Position(s) held: Customer Service Manager

Activities performed:

- Identifying the needs of customers in the products;
- Order management;
- Order goods, parts, accessories;
- Receipt and processing of customer orders;
- Coordination and monitoring of the necessary accounting documents;
- Hardware installation, testing, cleaning, troubleshooting.







11.2006 – 12.2008 Employer: Institute of Agricultural Machinery «Mecagro»

Business or sector: Educational Institution

Position(s) held: Junior Research Worker

Activities performed:

- Carrying out scientific research
- Participation in the performance of experiments
- Monitoring and measurement - experiments
- Preparation, description and formulation of conclusions of the experiment
- The study of scientific and technical information
- Making report
- Implementation of the results of research and development.

Driving licence "A"





PERSONAL INFORMATION

Rusu Renat

✉ rusu.renat@webmaster.md  
 Date of birth 08.09.1996  
 Sex Male | Nationality Moldovan  
 Work experience 3 Years

EDUCATION AND TRAINING

08.2019 Training center “Vanar”  
 Web development, C++ programming, configuration and maintenance of servers

03.04.2016-03.07.2016 Java courses at Tekwill Academy  
 In the Field of: *Informatics*  
 Fundamental concepts about programming, current practices used in IT industry, web development.

PERSONAL SKILLS

Mother tongue(s) Russian

Other language(s)

	UNDERSTANDING		SPEAKING		WRITING
	Listening	Reading	Spoken interaction	Spoken production	
Russian	C1	C1	C1	C1	C1
Romanian	B1	B1	B1	B1	B1
English	A1	A1	A1	A1	A1

Levels: A1/2: Basic user - B1/2: Independent user - C1/2 Proficient user  
 Common European Framework of Reference for Languages

Communication / managerial skills

Good communication skills gained through my experience as sales manager;  
 Flexibility and adaptability to changing workloads;  
 The ability to listen and take decisions;  
 Problem-solving skills and project management ability;  
 The ability to find a way out of difficult situations;  
 Ability to work on your own initiative;  
 Attention to detail.

Elaborated projects

Total amount of elaborated web-sites – 60  
 Total amount of elaborated software – 10

Computer skills

Professional knowledge of Microsoft™ tools (Word™, Excel™);  
 Good knowledge of relational databases, version control tools and of developing web services;

Professional knowledge of graphic design applications (Adobe Photoshop™, Adobe Dreamweaver™, AutoCAD™);



Programming skills: HTML, CSS, Javascript, PHP, Symfony2 Developer, C++, jQuery;  
Experienced user Visual Basic;  
Experienced user (Windows).

**Computer skills** Professional knowledge of Microsoft™ tools (Word™, Excel™);  
Good knowledge of relational databases, version control tools and of developing web services;

Professional knowledge of graphic design applications (Adobe Photoshop™, Adobe Dreamweaver™, AutoCAD™);  
Programming skills: HTML, CSS, Javascript, PHP, Symfony2 Developer, C++, jQuery;  
Experienced user Visual Basic;  
Experienced user (Windows).

**Other skills** Logical thinking, Flexibility, Willingness to learn, Responsible, Punctual.

## WORK EXPERIENCE

---

From 02.2017 **Employer: "BRVISTCOM" Ltd , trade mark "Webmaster Studio"**

Business or sector: IT

"Studio Webmaster", development of the sites and their promotion, as well as development of software, databases and business systems that enable streamlined business process.

Position(s) held: System Analyst

Activities performed:

- Analysis of projects in development;
- Planning and analysis;
- Installing customized modules and software packages;
- Analytical and strategic development of projects;
- Architecture underlying the program under development;
- Dealing with technology issues, and integration issues;
- Keeping customer support;
- Execution and participate in workshops.

**Driving License : "A"**

