

**Реквизиты для рекламы**Наименование организации: DDAV-SOFTГород: КишиневТелефон в рекламу: (737) 962-8839Учетный код партнера: 55152-МЛДата заключения: 01 января 2021 г.**Договор****по распространению и внедрению системы программ "1С:Предприятие"**

Общество с ограниченной ответственностью "Софтхено" (далее - ПРАВООБЛАДАТЕЛЬ), в лице Васильженко Адии Халиковны, действующей на основании доверенности от 29.10.2020 г., с одной стороны, и DDAV-SOFT SRL, (далее - ПАРТНЕР), в лице Директора Вагамана Андрея, действующего на основании Устава, с другой стороны, заключили настоящий Договор о нижеследующем:

**ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА**

ПАРТНЕР участвует в работе сети "1С:Франчайзинг" по предоставлению комплексных услуг по автоматизации учетных и управленческих задач на основе системы программ "1С:Предприятие", осуществляя помощь в выборе программного обеспечения, установку, настройку, внедрение, обслуживание, консультации, обучение пользователей программных продуктов, а также продажу программных продуктов системы "1С:Предприятие".

ПРАВООБЛАДАТЕЛЬ для успешного осуществления этих функций предоставляет ПАРТНЕРУ рекламную, методическую информационную и технологическую поддержку, специальные скидки на приобретаемую программную продукцию и возможность использования фирменной символики "1С" в рекламе продуктов и работ по настоящему Договору.

**1. ПАРТНЕР ОБЯЗУЕТСЯ**

- 1.1. Оказывать услуги по установке, настройке и сопровождению программных продуктов системы "1С:Предприятие", обеспечивая при этом гарантированное качество работ. Стоимость услуг определяется ПАРТНЕРОМ самостоятельно.
  - 1.2. Соблюдать инструкции и указания ПРАВООБЛАДАТЕЛЯ, касающиеся участия в работе сети "1С:Франчайзинг", торговые правила и сбытовые рекомендации, в том числе содержащиеся в информационных письмах "1С", разосланных по телекоммуникационным каналам и/или опубликованных на сайтах ПРАВООБЛАДАТЕЛЯ как до, так и после заключения Договора.
  - 1.3. Осуществлять сопровождение программных продуктов системы "1С:Предприятие" в соответствии с требованиями, изложенными в п.3 настоящего Договора.
  - 1.4. Не распространять и не рекламировать, в том числе сетевым образом через Интернет, услуги, программные продукты и онлайн-сервисы иных правообладателей, аналогичные по составу и функциям продуктам системы "1С:Предприятие" и онлайн-сервисам ПРАВООБЛАДАТЕЛЯ, за исключением собственных программных разработок ПАРТНЕРА.
  - 1.5. Не оказывать и не рекламировать услуги, аналогичные по составу и функциям услугам "1С:БухОбслуживание".
  - 1.6. Оказывать бухгалтерский аутсорсинг только после приобретения франшизы "1С:БухОбслуживание".
- Пункты 1.5 и 1.6 применяются только в тех странах, где заключаются договора франшизы "1С:БухОбслуживание" и используется технология "Стандарт 1С:БухОбслуживания".
- 1.7. Строго придерживаться и не нарушать устанавливаемых "1С" или другими производителями правил лицензионного использования программных продуктов. Не распространять и не сопровождать нелегальные программные продукты.
  - 1.8. Поддерживать высокую репутацию продуктов системы программ "1С:Предприятие", при распространении не ставить их в худшее положение по сравнению с программными продуктами аналогичного назначения других производителей.
  - 1.9. Осуществлять рекламу внедренческих услуг и продуктов системы "1С:Предприятие", способствовать продвижению этих программных продуктов.
  - 1.10. Поддерживать деловую репутацию сообщества "1С" и воздерживаться от распространения негативной информации о других партнерах.
  - 1.11. Не допускать использование информации, составляющей коммерческую тайну других партнеров, без соответствующего согласования.
  - 1.12. Не распространять ложную и/или наносящую вред репутации ПРАВООБЛАДАТЕЛЯ и/или его аффилированных лиц, входящих в Группу 1С, информацию в публичном пространстве, в том числе сети Интернет.
  - 1.13. Готовить собственные кадры и избегать переманивания сотрудников из партнерских фирм сети "1С:Франчайзинг", сотрудников фирмы "1С" и ее представительств.
  - 1.14. Информировать ПРАВООБЛАДАТЕЛЯ в течение 5 календарных дней об изменении своих реквизитов, указанных в Договоре и Приложениях к нему, а также о любых решениях ПАРТНЕРА, касающихся его ликвидации, реорганизации как юридического лица, или о прекращении деятельности в качестве индивидуального предпринимателя.
  - 1.15. Предоставлять ПРАВООБЛАДАТЕЛЮ возможность контроля своих обязательств по настоящему Договору.

**2. ПРАВООБЛАДАТЕЛЬ ОБЯЗУЕТСЯ**

- 2.1. Оказывать ПАРТНЕРУ информационную и технологическую поддержку.

- 2.2. Информировать потенциальных клиентов о порядке приобретения и сопровождения продуктов системы "1С:Предприятие" силами ПАРТНЕРА.
- 2.3. Оказывать поддержку рекламной деятельности ПАРТНЕРА по настоящему Договору в соответствии с существующим порядком.
- 2.4. Обновлять NFR-версии программных продуктов системы "1С:Предприятие", лицензионным пользователем которых является ПАРТНЕР, в течение срока действия настоящего Договора в соответствии с правилами поддержки, установленными для таких продуктов производителем.
- 2.5. Информировать ПАРТНЕРА о выпуске новых продуктов системы "1С:Предприятие" и об условиях их реализации.
- 2.6. Разрабатывать и предоставлять ПАРТНЕРУ методические материалы по наиболее важным программным средствам и экономико-организационным вопросам.
- 2.7. Организовывать и проводить методические и консультационные семинары по различным аспектам деятельности сети "1С:Франчайзинг", в том числе раз в полугодие – периодические комплексные партнерские семинары.
- 2.8. Освободить ПАРТНЕРА от оплаты информационной и технологической поддержки, при условии приобретения им у ПРАВООБЛАДАТЕЛЯ в течение квартала не менее 50 экземпляров программных продуктов, в том числе не менее 30 экземпляров программных продуктов, содержащих платформу "1С:Предприятие".
- 2.9. Предоставлять ПАРТНЕРУ скидки на продукты системы "1С:Предприятие" а также на другие продукты по позиции "постоянный партнер" текущего прайс-листа. При этом процент скидки на основной продвигаемый ассортимент "1С:Предприятие" может достигать 55%.

### **3. ОБЕСПЕЧЕНИЕ КАЧЕСТВА ТОВАРОВ, РАБОТ И УСЛУГ ПАРТНЕРА**

ПАРТНЕР для участия в работе сети "1С:Франчайзинг" обязан на протяжении всего срока действия настоящего Договора соответствовать следующим организационно-техническим требованиям:

- 3.1. Иметь в штате не менее одного сотрудника, успешно сдавшего экзамен "1С:Специалист" по технологической платформе "1С:Предприятие 8" и не менее одного сотрудника, успешно сдавшего экзамен "1С:Специалист" ИЛИ "1С:Специалист-консультант" по типовому прикладному решению "1С" на платформе "1С:Предприятие 8". Иметь в штате количество аттестованных сотрудников, необходимое для продажи программных продуктов, согласно информации о требованиях в разделе технической поддержки партнеров сайта [www.1c.ru](http://www.1c.ru). Под «штатным сотрудником» понимается сотрудник, с которым ПАРТНЕР заключил трудовой договор по основному месту работы.
- 3.2. Осуществлять сопровождение программных продуктов системы "1С:Предприятие", а также оказывать связанные с ними услуги, в том числе предоставление обновлений платформы "1С:Предприятие" и прикладных решений 1С, подключение и использование сервисов 1С, консультирование пользователей, только при условии:
  - 3.2.1. предъявления конечными пользователями оригинала регистрационной карточки, а также с соблюдением правил и порядка поддержки, установленных для таких продуктов ПРАВООБЛАДАТЕЛЕМ;
  - 3.2.2. наличия действующего договора информационно-технологического сопровождения (ИТС) для программных продуктов, содержащих платформу "1С:Предприятие" версии ПРОФ или КОРП, кроме программных продуктов для которых ПРАВООБЛАДАТЕЛЕМ установлены иные требования по сопровождению.
- 3.3. Обеспечивать за свой счет участие своих представителей в периодических комплексных партнерских семинарах как минимум раз в год.
- 3.4. Иметь (приобрести) для собственного изучения и демонстрации клиентам прикладных решений комплект NFR-версий программных продуктов системы "1С:Предприятие".
- 3.5. Иметь в пользовании телефонный номер («рекламный» телефон). Входящие звонки должны приниматься как минимум в течение 5 часов каждый рабочий день.
- 3.6. Иметь в пользовании офис (помещение) с комнатой для проведения переговоров, фактический адрес которого указан ниже в Договоре. По письменному согласию ПРАВООБЛАДАТЕЛЯ требование о наличии офиса может не применяться при условии, что ПАРТНЕР имеет веб-сайт с актуальной информацией об оказываемых услугах, доступный пользователям по адресу, содержащему доменное имя второго уровня, зарегистрированное на ПАРТНЕРА или используемое им по договору.
- 3.7. Поддерживать постоянное функционирование адресов электронной почты руководителя предприятия (единоличного исполнительного органа или индивидуального предпринимателя) и ответственного за направление "1С".
- 3.8. Своевременно получать и изучать выпускаемые "1С" информационно-технологические материалы, соблюдать обозначенные на них ограничения по распространению.
- 3.9. ПАРТНЕРУ рекомендуется иметь в штате ответственное лицо за развитие направлений бизнеса в рамках действующей франшизы фирмы "1С".

### **4. КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА ТОВАРОВ, РАБОТ И УСЛУГ ПАРТНЕРА**

- 4.1. ПАРТНЕР обязуется уведомлять ПРАВООБЛАДАТЕЛЯ в течение 5 (пяти) рабочих дней о фактах приема на работу или увольнения сотрудников, сдавших один или несколько экзаменов вида "1С:Специалист", "1С:Специалист-консультант", "1С:Профессионал", "1С:Руководитель проекта", "1С:Консалтинг", "1С:Эксперт", "Преподаватель ЦСО".
- 4.2. ПАРТНЕР предоставляет ПРАВООБЛАДАТЕЛЮ возможность контроля выполнения обязательств по настоящему Договору. ПРАВООБЛАДАТЕЛЬ и его представители вправе выборочно без предварительного уведомления осуществлять инспекционные посещения офиса ПАРТНЕРА, телефонные обзвоны. ПРАВООБЛАДАТЕЛЬ вправе затребовать от ПАРТНЕРА предоставления письменных пояснений, копий рекламных материалов, договоров с клиентами, первичных документов, а ПАРТНЕР обязуется предоставить такие письменные пояснения и копии документов в срок не позднее 3 (трех) рабочих дней. Указанные контрольные мероприятия проводятся в рабочее время и без необоснованного создания препятствий повседневной деятельности ПАРТНЕРА.
- 4.3. В случае выявления нарушений обязательств ПАРТНЕРА по настоящему Договору, ПАРТНЕР обязуется оплатить штраф в соответствии с требованием ПРАВООБЛАДАТЕЛЯ, обозначенным в соответствующем счете, выставленном ПРАВООБЛАДАТЕЛЕМ со ссылкой на настоящий пункт. Величина штрафа может составлять до пятикратного размера

рекомендованной цены программного продукта, в связи с которым выявлено нарушение, или до стократного размера суммы квартального платежа за информационную и технологическую поддержку по настоящему Договору, если нарушение не связано с конкретным программным продуктом. Окончательный размер штрафа определяется ПРАВООБЛАДАТЕЛЕМ. Оплата суммы штрафа по счету, выставленному ПРАВООБЛАДАТЕЛЕМ со ссылкой на настоящий пункт, означает признание ПАРНЕРОМ правомерности и обоснованности требований.

## 5. ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ ПО ДОГОВОРУ

5.1. Вознаграждение по настоящему Договору выплачивается в виде периодических ежеквартальных платежей.

5.2. Периодические платежи подлежат выплате за предоставление ПАРТНЕРУ информационной и технологической поддержки и составляют 3000 рублей (в том числе НДС 20%) за квартал. Оплата по выставленному счету должна быть произведена в течение 10 календарных дней.

## 6. СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА И ПОРЯДОК ПРЕКРАЩЕНИЯ

6.1. Настоящий договор действует до 31 декабря 2021 года. В случае, если до конца периода действия ни одна из сторон не направит другой стороне заявление о намерении прекратить действие договора, срок каждый раз автоматически продлевается на период, равный одному году. Количество продлений не ограничено.

6.2. Любая из Сторон может расторгнуть настоящий Договор по своему усмотрению (отказаться от исполнения во внесудебном порядке) через 1 месяц после подачи письменного уведомления о своих намерениях.

6.3. ПРАВООБЛАДАТЕЛЬ вправе отказаться от исполнения Договора в одностороннем внесудебном порядке в следующих случаях (Договор прекращается на следующий день после отправки уведомления об отказе на юридический адрес ПАРТНЕРА):

- в случае неисполнения ПАРТНЕРОМ в разумный срок письменного требования об устранении нарушения по настоящему Договору;
- в случае начала процедуры ликвидации или реорганизации ПАРТНЕРА (или о прекращении деятельности ИП) и появления соответствующей записи в официальных источниках;
- в случае принятия судом заявления о признании ПАРТНЕРА банкротом и возбуждения производства по делу о банкротстве;
- в случае, предусмотренном п.7.3 Договора.

6.4. Споры, вытекающие из настоящего Договора, а также связанные с его заключением и расторжением, подлежат рассмотрению в арбитражном суде по месту нахождения ПРАВООБЛАДАТЕЛЯ. К отношениям Сторон по настоящему Договору применяется право Российской Федерации.

## 7. КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

7.1. ПРАВООБЛАДАТЕЛЬ передает в ходе исполнения договора определенную конфиденциальную информацию, которая является собственностью ООО «Софттехно» и/или его аффилированных лиц входящих в группу 1С, и несанкционированное распространение которой может повлечь труднопрогнозируемые убытки для Софттехно и Группы 1С. Такая информация может выражаться в виде как письменных материалов, презентаций, содержащих явно гриф «Только для партнеров», так и иной информации, при передаче/сообщении которой ПАРТНЕР был предупрежден о ее конфиденциальном характере (например, предупреждение перед демонстрацией слайдов презентации и т.п.), или конфиденциальность и необходимость защиты которой вытекает из самого характера информации (например, персональный пароль для доступа в партнерские разделы сайтов 1С).

7.2. ПАРТНЕР обязуется применительно к конфиденциальной информации:

- не распространять и защищать такую информацию, используя такие меры, которые применяются и применимы к его собственной конфиденциальной информации, которые, тем не менее, должны быть не хуже чем разумно необходимые;
- не использовать полученную информацию в целях, не связанных с исполнением настоящего Договора, а в случае прекращения настоящего Договора - прекратить любое использование конфиденциальной информации;
- не распространять информационные письма, в которых отсутствует пометка "для пользователей", поскольку такие сообщения являются информацией для служебного пользования. Сообщения о найденных и/или исправленных ошибках, об изменениях в релизах также не подлежат распространению, в том числе через обычные и электронные средства массовой информации;

7.3. В случае нарушения п. 7.2 ПРАВООБЛАДАТЕЛЬ вправе потребовать выплаты штрафа в стократном размере суммы квартального платежа за информационную и технологическую поддержку по настоящему Договору (300 000 рублей) за каждый факт нарушения, а также (по своему выбору) в одностороннем порядке отказаться от исполнения настоящего Договора без дополнительного месячного уведомления.

## 8. ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА СТОРОН

ООО "Софттехно"

ИНН 7731655492

КПП 773101001

Юридический адрес: РФ, 121552, г. Москва, ул. Ярцевская, д.34, корп.1, этаж 2, помещение 1, комната 7, офис 55

Фактический адрес: РФ, 127473, г. Москва, ул. Достоевского, д.1/21 стр.1

Почтовый адрес: РФ, 127473, г. Москва, ул. Достоевского, д.1/21 стр.1

Адрес e-mail: fran@1c.ru

ОКПО	68020652	ОКВЭД	58.29	ОГРН	1107746703943
р/с	40702810938170015845	БАНК	Московский банк Сбербанка России ПАО, г.Москва		
к/с	30101810400000000225	БИК	044525225		

**ПАРТНЕР DDAV-SOFT SRL****Юридический адрес:** Республика Молдова, мун. Кишинев, с. Будешть**Фактический адрес:** Республика Молдова, мун. Кишинев, с. Будешть

<b>ИНН или его аналог:</b> 1016600021007		<b>КПП</b>	
<b>ОКПО</b>	<b>ОКВЭД</b>	<b>ОГРН</b>	
р/с MD32VI022241100000272MD	<b>БАНК</b> BC Victoriabank SA fil.N11 Chisinau		
к/с	<b>БИК</b> VICBMD2X8		

**Адреса электронной почты и телефоны**

<b>Контактная информация руководителя:</b>			
Контактный телефон:	+3 (737) 962-8839	Адрес электронной почты:	ddavsoft@gmail.com
<b>Контактная информация ответственного за направление IC:</b>			
ФИО: Ватаман Андрей			
Контактный телефон:	+3 (737) 962-8839	Адрес электронной почты:	ddavsoft@gmail.com
<b>Адрес электронной почты общего назначения:</b>		ddavsoft@gmail.com	
<b>Адрес электронной почты для информационных писем:</b>		ddavsoft.1c@gmail.com	
<b>Телефон:</b>		+373 (79) 62-8839	

**ПРАВООБЛАДАТЕЛЬ**

М.П.

Васильженко А.Х.

**ПАРТНЕР**

М.П.

Директор DDAV-SOFT SRL

Ватаман А.