

Export Partners SRL

Adresa juridică: Republica Moldova,
mun. Chișinău, sec. Ciocana,
str. Nicolae Milescu -Spătarul, 7/1, ap. 45
IDNO/Cod fiscal: 1017600001253
Banca: Victoriabank
BIC: VICBMD2X884
IBAN: MD61VI022241200000204MDL TVA: 0405457

EXPERIENȚA PERSONALULUI

Pentru implementarea cu succes a sarcinii, Solicitantul intenționează să mobilizeze o echipă formată din **4 experți cu experiență și expertiză internațională și specific-locală a Republicii Moldova**. CV-urile experților sunt prezentate mai jos. Personalul propus are o vastă experiență în cercetări de piață, consolidarea capacităților, investițiile și dezvoltarea exporturilor.

Echipa va avea o structură matriceală după cum se arată mai jos:

<p>Management de proiect și Experți Seniori</p>	<p>Andrei CRIGAN – <u>Team Leader</u> (Chișinău, Moldova), cu o experiență profesională de 16 ani, dintre care 13 ani în poziții de conducere. <i>Partener al birourilor Gateway & Partners din Moldova și România, expert senior în consultanță în domeniul investițiilor</i></p> <p>Cornel COȘER, PhD, CEC¹ - <u>Manager de proiect, Expert Senior Cercetare</u> (Chișinău, Moldova), cu o experiență profesională de 14 ani. <i>Partener și CEO al birourilor Gateway & Partners din Moldova și România, consultant în cercetarea pieței</i></p>
<p>Experți Juniori</p>	<p>Tatiana NANU – <u>Expert Junior Cercetare</u> (Chișinău, Moldova), cu peste 5 ani de experiență relevantă în proiecte de dezvoltare a afacerilor. <i>Consultant al Gateway & Partners Moldova</i></p> <p>Ion MOCANU – <u>Consultant Junior Business și Management</u>, cu peste 5 ani de experiență relevantă în proiecte de dezvoltare a afacerilor. <i>Administrator al BSD Academy</i></p>

Echipa de experți este formată din membri complementari, care au o vastă experiență cu asociații de afaceri, autorități publice locale, de asemenea experiență în dezvoltarea de servicii de suport pentru afaceri, pe de o parte și expertiză relevantă legată de internaționalizare, consolidare a capacităților, analiză de piață, competitivitate, inovare și atragere de investiții pe de altă parte.

Personalul corporativ are o experiență de consultanță în pregătirea analizelor, cercetărilor, studiilor și experiența în lucrul cu autoritățile guvernamentale, organizațiile de suport în afaceri, donatori străini, asociații de afaceri etc. Printre parteneri se numără *Banca Mondială, GIZ, BERD, PNUD, UE, USAID etc.* De asemenea, o vastă experiență în managementul proiectelor și implementarea proiectelor locale și regionale privind dezvoltarea economică, investiții, dezvoltarea afacerilor, furnizori de BDS și Hub-uri.

Specializarea consultanților, experiența în consultanță, precum și capacitatea de a lucra în echipă reprezintă un atu-cheie și competitiv al personalului propus. Toți membrii echipei propuse se cunosc foarte bine și au avut experiența de a lucra împreună la proiecte similare.

Astfel, pe lângă calificările de specialitate, echipa propusă poate demonstra:

- Spirit de echipa;
- Inițiativă;

¹ Consultant certificat în export și internaționalizare, Institutul de Comerț, Londra, Regatul Unit.

- Abilități de comunicare;
- Competență socio-culturală;
- Metode de lucru eficiente, orientate spre parteneri și pe client;
- Gândire interdisciplinară.

Profilul specific de Team Leader prezintă următoarele:

1. Andrei CRIGAN este propus ca **Team Leader** responsabil de coordonarea generală a sarcinii, precum și de managementul echipei.

Andrei Crigan dovedește a fi cel mai potrivit în calitate de Team Leader. Deține o diplomă universitară în economie și studii postuniversitare în economie – (a) diplomă de licență în **Finanțe** precum și (b) diplomă de master în **Management Financiar și Bancar**, ambele de la Academia de Studii Economice din Moldova.

De asemenea, **16 ani** de experiență profesională, **14 ani** în funcții de conducere, **2 ani ca membru al Consiliului Economic al Primului Ministru al Republicii Moldova**, în calitate de fost Coordonator al Grupului de lucru permanent „Avansarea Moldovei în clasamentele economice internaționale” (2015-2017) și **experiență relevantă** legată de servicii de consultanță și activitate analitică a autorităților publice din Moldova pe teme de politică, juridice și economice legate de IMM-uri și dezvoltarea regională, promovarea exporturilor, inclusiv experiența în revizuirea, elaborarea și/sau implementarea politicii documente. În calitate de Senior Partner la Gateway & Partners și country manager pentru Moldova și România, Andrei a fost implicat ca manager de proiect și lider de echipă în proiecte și programe relevante precum: (a) Studiu de fundamentare pentru intervențiile de proiect în locații selectate: Edineț, Strășeni, Leova, Soroca, Comrat (GIZ, 2022) (b) **Elaborarea profilurilor investiționale ale regiunii de Nord a Moldovei (2021)** (c) Cercetare de piață și servicii de sprijin pentru BSO în regiuni (2020-2021), (d) **Elaborarea Profilurilor Investiționale în Sectoarele electronice și IT&BPO (2020)**, (e) Elaborarea Strategiei pentru Industria Turismului din Moldova 2025 și a planului de acțiune, (f) Consolidarea capacităților de afaceri în 15 societăți sociale, 10 fonduri pentru antreprenoriatul tânăr, 6 centre de afaceri și 5 modele de învățare pe tot parcursul vieții (2019-2020), (g) Elaborarea de documente politice privind inițiativele pentru implicarea afacerilor în dezvoltarea regională a turismului (2019) (h) Identificarea potențialilor donatori pentru sprijin financiar (strângere de fonduri) a activităților CNPAC (2020) (i) Sprijinirea Ministerului Economiei și Infrastructurii în elaborarea unui set de recomandări pentru actualizarea Planului de Acțiune pentru implementarea Strategiei Naționale pentru atragerea investițiilor și promovarea exportului 2016-2020 și Evaluarea prioritizării exportului și atragerii investițiilor în Republica Moldova (2019) (j) Vizibilitate și comunicare pentru acțiunile legate de implementarea AA / DCFTA în programele de asistență finanțate de UE (2018) (k) Programul de Dezvoltare a Horticulturii (HDPM) (2018-2019) (l) Elaborarea Strategiei Industriei Turismului din Moldova pentru 2025 și planul de acțiune (m) Revizuirea și actualizarea Strategiei Viticole din Moldova (2022) etc.

Pe lângă toate acestea, posedă comunicare eficientă cu instituțiile statului, părțile interesate și beneficiarii, abordând probleme complexe și găsind compromisuri în situații dificile. Aceasta este demonstrată de colaborările solide și eficiente cu *partenerii de dezvoltare*, cum ar fi GIZ, BERD, UE, USAID, Banca Mondială, PNUD etc., precum și cu *agenții și organizații* precum MIE, MAEIE, Oficiul Vinului, MAI, ODIMM, Consiliul Economic pe lângă Prim-ministru etc. De asemenea, cu *asociații de afaceri* cum ar fi EBA, Alianța IMM-urilor, FIA, și cu autorități publice precum ministerele și municipalitățile. Andrei, în calitate de fost membru al Consiliului Economic al Primului Ministru al Republicii Moldova, a fost coordonatorul Grupului de lucru permanent "Avansarea Moldovei în clasamentele economice internaționale" în perioada 2015-2017.

Abilități avansate de comunicare în mediul de afaceri în limbile română, rusă, engleză și franceză, precum și experiență în utilizarea computerului.

2. Cornel COȘER, PhD, CEC² este propus în calitate de **Expert Senior Cercetare** axat pe cercetare, atragerea investițiilor și dezvoltare economică.

² Consultant certificat în export și internaționalizare, Institutul de Comerț, Londra, Regatul Unit.

Cornel deține un masterat în **Economie și Management**, precum și un doctorat în **Dezvoltarea comerțului și a competitivității**. Domnul Coșer a fost lector universitar în ultimii 14 ani la Universitatea Agrară de Stat din Moldova și la Academia de Studii Economice. Consultantul este **certificat ca expert în Export și Internaționalizare (CEIC)**, acordat de Institute of Export and International Trade din Londra, Marea Britanie.

El are 14 ani de experiență profesională în poziții academice, gestionarea de proiecte și dezvoltarea competențelor în domenii relevante. În calitate de partener la Gateway & Partners Moldova și România, Cornel a fost implicat în proiecte și programe relevante, cum ar fi: (a) Studiu de fundamentare pentru intervenții de proiect în locațiile selectate: Edineț, Strășeni, Leova, Soroca, Comrat (GIZ, 2022) (b) **Elaborarea metodologiei de distribuire a atașajilor economici în misiunile diplomatice ale Republicii Moldova (2018-2019)** (c) **Sprijinirea Ministerului Economiei și Infrastructurii în elaborarea unui set de recomandări pentru actualizarea Planului de Acțiune pentru implementarea Strategiei Naționale pentru atragerea investițiilor și promovarea exportului 2016-2020 și Evaluarea prioritizării exportului și atragerii investițiilor în Republica Moldova (2019)** (d) Grupuri de discuții cu exportatorii pentru elaborarea programului de formare personalizat pentru exportatori și implementarea pregătirii formatorilor (ToT) pentru personalul ODIMM (2017-2018) (e) Studiu privind evaluarea sectorului de procesare horticolă (AFC, Livada Moldovei, 2018-2020) (f) Proiectul de vizibilitate privind Acordul de Asociere și Zona de Liber Schimb Aprofundată și Cuprinzătoare (AA/DCFTA) al Uniunii Europene în Republica Moldova, consultant în dezvoltarea comerțului, formator/coach (2020) etc.

Competență fluentă a limbajului de afaceri în română, rusă și engleză, nivel de bază în limba franceză.

- 3. Tatiana NANU** este propusă în calitate de **Expert Junior Cercetare** cu accent pe analiza datelor și cercetarea sectorială, precum și comunicarea B2B.

Tatiana poate demonstra abilități solide de analiză și scriere și are experiență relevantă în diverse proiecte legate de cercetarea pieței (în proiecte finanțate de PNUD), intervenții de proiect în dezvoltarea regională (GIZ), **profiluri de investiții, misiuni B2B (Banca Mondială, BERD)**. Ea deține o diplomă de licență în Relații Economice Internaționale. Tatiana este consultant de proiect în biroul Gateway & Partners din Moldova începând cu anul 2018.


Tatiana are cunoștințe avansate în utilizarea programelor Microsoft Office și a unui program CRM, și vorbește **fluent** limba română, rusă și engleză.

- 4. Ion MOCANU** este propus în calitate de **Consultant Junior Business și Management** cu accent pe dezvoltarea afacerii..

Ion are o diplomă de licență în Relații Internaționale și Studii Europene de la Universitatea "Dunărea de Jos" (România), precum și certificări în **Modelare Financiară și Evaluare, Leadership și Management pentru Impactul Dezvoltării**, precum și în Trainingul Trainerilor în cadrul Organizației Internaționale a Muncii - Start și Îmbunătățirea Afacerii (SIYB). De asemenea, Ion a fost consultant pentru proiecte inovatoare în domeniul educației și specialist în industria de servicii creative și de inginerie.

În domeniul consultanței, Ion are o **experiență relevantă în colaborarea cu echipa Gateway & Partners**, în special în ceea ce privește dezvoltarea regională și maparea **potențialului de atragere a investițiilor în regiunea de Sud a Moldovei (Cahul)**. Consultantul poate demonstra abilități tehnice solide: MS Office, Internet și vorbește **fluent** limba română, engleză și rusă.

CV-urile Experților

<p>Nume/Prenume</p> <p>Andrei CRIGAN, Coach / Trainer</p>		
<p>Poziția pentru această sarcină</p>	<p>Team Leader</p>	
<p>Naționalitate</p>	<p>Moldovan</p>	
<p>Limbi vorbite</p>	<p>Româna – nativ, Engleza – fluent, Rusa – fluent, Franceza - fluent</p>	
<p>Educație/Calificări</p>	<p>2006 - 2007 Masterat în Economie, Management Financiar și Bancar, Academia de Studii Economice din Moldova 2002 - 2006 Licență în Economie, Facultatea de Finanțe, Academia de Studii Economice din Moldova 2006 Ofițer în Rezervă (Locotenent), Institutul Militar al Forțelor Armate ale Republicii Moldova "Alexandru cel Bun", Departamentul de Instruire a Ofițerilor în Rezervă</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Coach, Profesor, Trainer și Speaker certificat în Leadership, Programul de Certificare în Leadership John C. MAXWELL, 2018-2022, România ▪ "Strategic Business Management", Program de formare internațională, organizat de SIDA, septembrie 2014 - septembrie 2015, inclusiv un stagiu de formare de trei săptămâni în Stockholm, Suedia și un stagiu de formare de o săptămână în Tbilisi, Georgia ▪ "Curs de formare pentru formatori", training organizat de Banca Europeană pentru Reconstrucție și Dezvoltare (EBRD), noiembrie 2013, Chișinău, Republica Moldova ▪ "Managementul timpului și al gândirii", Școala de Comunicare în Afaceri, ianuarie 2013, Chișinău, Republica Moldova ▪ "Curs de formare pentru formatori", organizat de Asociația Globală a Profesioniștilor în Riscuri (GARP) și Corporația Internațională de Finanțare (IFC), Grupul Băncii Mondiale, august 2011, Chișinău, Republica Moldova ▪ "Fundamentele riscului bancar (FBR)", parte a Programului de Certificare în Managementul Riscului (RCP), organizat de Asociația Globală a Profesioniștilor în Riscuri (GARP) și Corporația Internațională de Finanțare (IFC), Grupul Băncii Mondiale, august 2011, Chișinău, Republica Moldova ▪ "Managementul reușit al proiectelor de consultanță", training organizat de Programul de Consultanță în Managementul Schimbării și Servicii de Consultanță în Afaceri (TAM/BAS) al Băncii Europene pentru Reconstrucție și Dezvoltare (EBRD), august 2010, Chișinău, Republica Moldova. 	
<p>Dosar de angajare/Experiența</p>	<p>2017-prezent Senior Partner la Gateway & Partners, ocupând poziția de Manager de țară pentru Moldova și România în domeniul Consultanței în Management. Activitățile se concentrează pe planificarea strategică pentru Guvern și companii, elaborarea de strategii de dezvoltare și planuri de afaceri, precum și consiliere politică în domeniile promovării exportului și atragerii investițiilor.</p> <p>De asemenea, ofer servicii de export intelligence™ și market intelligence, furnizând un cuprins detaliat al cercetărilor și studiilor realizate, inclusiv analiza dimensiunii pieței, analiza financiară, profilarea concurenților, evaluarea oportunităților de intrare pe piață, verificări în magazine, consultanță strategică și interviuri.</p> <p>În ceea ce privește vânzările, lucrez cu clienți cheie și parteneri, identific potențiali parteneri pentru clienți în diferite zone geografice și am experiență extinsă în efectuarea de apeluri reci într-un context intercultural. De asemenea, mă ocup de organizarea întâlnirilor de vânzări și dezvoltarea propunerilor comerciale.</p> <p>În ceea ce privește exportul și vânzările, mă ocup de organizarea și gestionarea procesului de vânzări, inclusiv desfășurarea întâlnirilor comerciale.</p> <p>De asemenea, am experiență în organizarea de evenimente, cum ar fi seminare și evenimente de B2B matchmaking, care facilitează întâlnirile și colaborarea între potențiali parteneri de afaceri.</p> <p>Am activat într-o varietate de industrii, inclusiv industria alimentară, logistică, semnătură electronică, prelucrarea lemnului și industria pescuitului, precum și în</p>	

	<p>industria prelucrării metalelor. Zonele geografice în care am desfășurat activități includ Europa de Est, Scandinavia, Europa Occidentală, Rusia, SUA și altele.</p>
2015-2017	<p>Director General al Asociației Oamenilor de Afaceri din Moldova (AOAM), Rol de conducere și gestiune a unei organizații neguvernamentale, civice și nonprofit, care adună oameni de afaceri care au o viziune comună asupra dezvoltării societății prin intermediul dezvoltării afacerilor și sprijină antreprenoriatul pentru dezvoltarea economică durabilă a Moldovei în cadrul valorilor UE.</p> <p>Principalele obiective ale AOAM se concentrează în special pe trei domenii:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Promovarea imaginii Moldovei în străinătate și activități de atragere a investițiilor străine. 2. Promovarea inițiativelor legislative pentru optimizarea cadrului reglementar. 3. Program de dezvoltare a capacităților și traininguri corporative pentru oamenii de afaceri pentru a sprijini întreprinderile mici și mijlocii și a crea un cadru eficient de investiții în afaceri. 4. De asemenea, se implică în facilitarea și dezvoltarea afacerilor interne și desfășoară activități de promovare a exporturilor.
2013-2015	<p>Director Executiv al Business Intelligent Services LTD, membru al Grupului BIS (www.bis.md), responsabil cu gestionarea generală a companiei de consultanță specializată în: Planificare strategică, Informații de marketing, Suport pentru start-up-uri, Dezvoltare de afaceri și Advocacy.</p>
2013-2015	<p>Președinte al Consiliului de Administrație, Manager de Proiect și Lider de Echipă, ONG Promo-Terra, Centrul de Dezvoltare Economică Rurală. Gestionarea generală a organizației de consultanță non-profit specializată în: identificarea, gestionarea și implementarea proiectelor de dezvoltare, elaborarea de concepte, strategii, programe, planuri de dezvoltare, studii sectoriale și de competitivitate, studii de evaluare a impactului, studii de bune practici, evaluări de impact asupra reglementărilor, studii de impact asupra strategiilor și politicilor statului, organizarea de ateliere și training-uri, facilitarea discuțiilor și dezbaterilor, activități de promovare a investițiilor străine.</p> <p>Experiența curentă cea mai relevantă include poziția de Manager de Proiect și Lider de Echipă pentru două proiecte importante cu finanțare externă: ACED/USAID și MAC-P/World Bank.</p> <p>În cadrul acestor proiecte, sarcina principală constă în crearea de grupuri de producători care investesc și comercializează în mod colectiv în agricultură, oferindu-le asistență consultativă și procedurală necesară, inclusiv instruire privind organizarea afacerilor comune, managementul afacerilor, principiile de cooperare și relațiile de grup, aspecte operaționale și tehnologice, probleme legale. În cadrul ambelor proiecte, grupurile de producători sunt asistate în elaborarea studiilor de fezabilitate și a planurilor de afaceri, precum și în dezvoltarea actelor constitutive pentru afacerile lor. În cadrul proiectului MAC-P, grupurile de producători beneficiază de asistență pentru accesarea de granturi post-recoltare de până la 350.000 de dolari per grup, precum și în perioada post-acordare, inclusiv monitorizare și evaluare.</p>
2009-2014	<p>Director Executiv, BIS-Capital Investment House LTD. Responsabilități generale în gestionarea companiei de consultanță specializată în: Finanțe corporative, Fuziuni și Achiziții, Parteneriat Public-Privat, Intermedieri și Reprezentare pentru Investitori Instituționali Internaționali, Consultanță în domeniul imobiliar.</p>
Feb–Aug 2009	<p>Director Corporate Finance, BIS-Capital Investment House LTD. Responsabil de Analiză, Planificare și Management Financiar, Reorganizare și Reorganizare Corporativă, Atragere de Fonduri și Proiecte de Finanțare, Consultanță Generală în Finanțare.</p>
2007 –2013	<p>Director Executiv, BIS Credit Info LTD. Managementul general al companiei de consultanță specializată în: Studii/Rapoarte de Afaceri, Studii/Rapoarte privind Integritatea și Răspunderea, Expertiză economică, financiară și juridică pentru evaluarea riscului și Soluții pentru gestionarea riscului.</p>

	<p>2006 – 2009 Consultant în afaceri, Business Intelligent Services LTD. Responsabil de Cercetare și Dezvoltare, Coordonare strategie și proiecte, Cercetări și sondaje de piață, Studii de evaluare a impactului, Evaluare a afacerii.</p>
	<p>Experiență specializată:</p> <p>2022 Actualizarea și dezvoltarea Programului Național pentru Dezvoltarea Strategică a Industriei Vinului din Moldova 2023-2027. Coordonator și lider de echipă pentru elaborarea documentului de politici.</p> <p>2022 Actualizarea Programului Național de Dezvoltare a Turismului 2022-2026. Coordonator și lider de echipă pentru elaborarea documentului de politici.</p> <p>2020 Academia de Export, finanțată de Fundația Est-Europeană Moldova. Unul dintre dezvoltatorii programului și unul dintre trainerii pe teme de vânzări și căutare de clienți, ținând cursuri în limba rusă pentru un grup de 5 exportatori din UTAG.</p> <p>2019 Suport pentru Wine of Moldova. Realizarea unei cercetări de piață privind potențialul pieței de vinuri în Belgia și Țările de Jos, precum și organizarea a două evenimente separate de tip B2B pentru câte 10 producători de vin, unul în Bruxelles și altul în Amsterdam. Andrei a avut rolul de a dezvolta metodologia de cercetare și a coordonat comunicarea cu beneficiarii, participând activ și la evenimentele B2B.</p> <p>2019 Strategia Națională pentru Atragerea Investițiilor și Promovarea Exportului 2016-2020: Analiza prioritizării exporturilor și atragerii investițiilor în Republica Moldova. <u>Conducător de echipă și coordonator în elaborarea documentului de politică.</u></p> <p>2018-2019 Elaborarea Programului de Dezvoltare a Horticulturii din Moldova (HDPM). Conducător de echipă și coordonator în elaborarea documentului de politică.</p> <p>2018-2019 Vizibilitate și comunicare pentru acțiunile legate de implementarea AA/DCFTA în cadrul programelor de asistență finanțate de UE. Elaborarea unui curriculum pentru programul de formare în sprijinul companiilor (exportatoare/importatoare) pentru a profita de DCFTA și a realiza comerț cu UE, în colaborare cu partenerii. Livrarea unui Program de Formare în Export de 3 zile pentru reprezentanții a 11 Incubatoare de Afaceri, Organizația pentru Dezvoltarea Întreprinderilor Mici și Mijlocii (ODIMM) și Ministerul Economiei. Pregătirea și livrarea a 3 prezentări la 3 evenimente Export Morning (seminare) despre piețele României, Poloniei și Bulgariei și potențialul lor de export pentru exportatorii moldoveni și potențialii exportatori.</p> <p>2018 Vizibilitate și comunicare pentru acțiuni legate de implementarea AA/DCFTA în cadrul programelor de asistență finanțate de UE. Pregătirea conținutului unui ghid pentru companiile locale: "Ghid privind exportul către țările UE", care descrie în termeni simpli pașii necesari pentru pregătirea și dezvoltarea exporturilor către țările UE, în special în contextul DCFTA și informații despre modul de funcționare al afacerilor în UE, perspectivele pieței, identificarea și negocierea cu partenerii, pregătirea contractelor, legislația/preferințele comerciale ale UE, participarea la târguri/expoziții internaționale și surse de informații și suport suplimentare. Participarea la 11 evenimente de formare (în Anenii Noi, Ialoveni, Orhei, Soroca, Hâncești, Edineț, Bălți, Ștefan Vodă, Comrat, Cahul, Ungheni) prezentând ghidul afacerilor locale, răspunzând la întrebările lor și efectuând un scurt curs de pregătire pentru afacerile locale privind acțiunile necesare pentru pregătirea exporturilor și participarea la realizarea unui tutorial video scurt (estimat la 7 minute) pentru utilizare online.</p> <p>2017-2018 Măsuri de consolidare a capacităților, ODIMM, Banca Mondială.</p>

Coordonarea și desfășurarea de grupuri de lucru cu exportatorii și potențialii exportatori, elaborarea unui program de instruire și participarea la sesiunile de formare, cu Sabina ca unul dintre formatori în domeniul dezvoltării exporturilor.

Referința 1:


Nume: Veaceslav Sutchevici, GIZ Agenția de Cooperare Internațională a Germaniei GmbH
Adresa: bd. Ștefan cel Mare 73/1, Chișinău, Republica Moldova
E-mail: veaceslav.sutchevici@giz.de Tel: + 373 22 250 250

Referința 2:

Nume: Diana Lazăr, Moldova Competitiveness Project, finanțat de USAID, Suedia și UK Aid.
Implementat de Chemonics International Inc., contractant USAID
Adresa: str. Nicolae Iorga 14, Chișinău, Republica Moldova
E-mail: dlazar@chemonics.md Tel: +373 69122480

Referința 3:

Nume: Aureliu Casian, Banca Mondială
Adresa: mun. Chișinău, bd. Ștefan cel Mare 180, of.815, Chisinau, Republic of Moldova
E-mail: piu@mei.gov.md Tel. +373 22 29623

<p>Nume/Prenume</p> <p>Cornel COȘER Lector Dr., CEC</p>		
<p>Poziția pentru această sarcină</p>	<p>Expert Senior Cercetare</p>	
<p>Naționalitate</p>	<p>Moldovan</p>	
<p>Competențe lingvistice</p>	<p>Româna – nativ, Engleza – fluent, Rusa – fluent, Franceza - intermediar</p>	
<p>Educație/Calificări</p>	<p>2011-2015 Doctorat, "Managementul competitivității produselor agroalimentare în contextul stimulării exporturilor în Republica Moldova "</p> <p>2008-2010 Master, SAUM, specializarea „Economie și management în sectorul agroalimentar”</p> <p>2004-2008 Licențiat, Universitatea Agrară de Stat din Moldova (SAUM), specialitatea „Relații economice internaționale”</p>	
	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Certificare în comerț internațional (CIT), consultant certificat în export și internaționalizare (CEIC), Institutul de export și comerț internațional (Marea Britanie, Londra), 2017 ▪ BERD, Management de proiect în consultanță, Seria de formare a afacerilor în creștere a consultanței, 2017 ▪ BERD, Gestionarea unei afaceri de consultanță, Seria de formare a afacerilor de consultanță, 2016 ▪ Academia de export EBIS, comerț internațional și e-business, 2016 	
	<p>2018 - prezent – CEO, partener, Gateway & Partners România, responsabil cu susținerea dezvoltării exporturilor locale românești, ajutând angajarea companiilor, agențiilor și organizațiilor în eforturile de internaționalizare.</p> <p>2017-prezent - CEO, partener, Gateway & Partners Moldova, responsabil pentru susținerea dezvoltării exporturilor locale moldovenești, ajutând angajarea companiilor, agențiilor și organizațiilor în eforturile de internaționalizare.</p> <p>2009-prezent – lector, Departamentul de Economie Generală, Universitatea Agrară de Stat din Moldova</p> <p>2011-2019 – Executive Research, Pedersen & Partners. Cornel are abilități dovedite de cercetare și comunicare, gestionând proiecte complexe cu o abordare strategică.</p> <p>2013-2014 – Cornel are abilități dovedite de cercetare și comunicare, gestionând proiecte complexe cu o abordare strategică.</p>	
<p>Dosar de angajare/Experiența</p>	<p>Experiența specializată:</p> <p>2022 Actualizarea și dezvoltarea Programului Național de Dezvoltare Strategică a Industriei Vinului din Moldova 2023-2027. <u>Consultant de cercetare</u></p> <p>2019 Strategia Națională pentru Atragerea Investițiilor și Promovarea Exportului 2016-2020: Analiza prioritizării exporturilor și atragerii investițiilor în Republica Moldova. <u>Research and policy consultant.</u></p> <p>2018-2019 Oferirea de suport Ministerului Afacerilor Externe și Integrării Europene (MFAEI) în identificarea și prioritizarea geografiilor cu cel mai mare potențial pentru atragerea investițiilor și promovarea exportului. Elaborarea unei metodologii pentru distribuția atașajilor economici moldoveni. Perioada: 2018-2019. Rol: <u>Expert în export și promovare, consultant de cercetare.</u></p> <p>2018-2019 AFC Agriculture and Finance Consultants GmbH, Consultant în Dezvoltarea Exportului și Cercetarea Pieței, <u>Senior Non-Key Expert</u> (Evaluarea industriei de procesare a fructelor și legumelor)</p> <p>2017 – 2018 Proiectul Băncii Mondiale cu numărul P144103 "Grupuri de lucru cu exportatorii pentru dezvoltarea unui program de formare personalizat pentru exportatori și implementarea conceptului de formare a formatorilor pentru personalul Organizației</p>	

	<p>pentru Dezvoltarea Întreprinderilor Mici și Mijlocii" - <u>Coordonator de proiect și formator în domeniul exportului.</u></p> <p>2016 Comisia Economică a Națiunilor Unite pentru Europa (UNECE), Proiectul "Sprijinirea eforturilor Republicii Moldova în dezvoltarea comerțului", Consultant în domeniul SQAM/MTSQ și dezvoltare comercială, <u>Expert senior în evaluare.</u></p>
	<p><i>Referința 1:</i> Nume: Diana Lazăr, Moldova Competitiveness Project, finanțat de USAID, Suedia și UK Aid. Implementat de Chemonics International Inc., contractor USAID Adresa: str.Nicolae Iorga 14, Chisinau, Republica Moldova E-mail: dlazar@chemonics.md Tel: +373 69122480</p> <p><i>Referința 2:</i> Nume: Constantin Cecan, GIZ Deutsche Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit (GIZ) GmbH Adresa: 1, Piata Marii Adunari Nationale, Cladirea Guvernului, oficiul 457, Chisinau, Republica Moldova E-mail: constantin.cecan@giz.de Tel: + 373 79 450 465</p>

CURRICULUM VITAE

Nanu Tatiana

Chisinau, bd. Mircea cel Bătrân 39, ap. 121
mob. 069533895
e-mail: tatiana.nanu@gatewaypartners.eu



Data nașterii: 20 Mai 1986
Localitatea: orașul Chișinău
Starea civilă: căsătorită, 2 copii
Cetățenia: Republica Moldova, România

1.1. EDUCATIE:

- 2004 – 2008** **Licență în Economie**, Facultatea Științe Economice, specialitatea Relații Economice Internaționale, Universitatea de Stat din Moldova
- 2001 – 2004** **Licență de bacalaureat**, Liceul Teoretic "Petru Zadnipro", Chișinău

1.2. EXPERIENȚA DE MUNCĂ

- 2005** **Promoter** „LACTALIS – ALBA” SRL
2006 – Ianuarie 2008 **Operator bază de date** Î.M. „Lactica Plus” SRL
Ianuarie 2008 – Martie 2008 **Office manager** „NRG Media” SRL
Martie 2008 – August 2009 **Asistentă / secretară** Î.M. „SÜDZUCKER MOLDOVA” S.A.
Septembrie 2009 – 2017 **Asistentă Departament Vânzări și Marketing** Î.M. „SÜDZUCKER MOLDOVA” S.A.
- 2018 **Part-time Consultant** Gateway & Partners Moldova
Ianuarie 2019 – August 2019 **Consultant de Proiect** Gateway & Partners Moldova
Februarie 2021 – Prezent **Consultant de Proiect** Gateway & Partners Moldova
Februarie 2021 – Prezent **Consultant de Proiect** Development Centre "ASPIRE"

1.3. LIMBI VORBITE:

Română – nativ, Engleză – fluent, Rusă – fluent

ABILITĂȚI IT

Expert in Microsoft Office, CRM program

Exemplu de proiecte la care am făcut parte:

AN	Proiect/Client	Sarcina
2022	Analiza de piață din Orientul Mijlociu (care acoperă Arabia Saudită și Emiratele Arabe Unite) - Programul Națiunilor Unite pentru Dezvoltare (PNUD)	Cercetare asupra oportunităților sectorului IMM-urilor din Moldova pe piața din Orientul Mijlociu. Obiectivul principal al analizei: a) Analiza pieței Orientului Mijlociu, profilul și comportamentul clienților în Arabia Saudită și Emiratele Arabe Unite, Cultura de afaceri a celor 2 piețe vizate; b) exporturile Republicii Moldova la nivel internațional, Performanța comercială a Republicii Moldova pe piețele incluse în cercetare; c) Evaluarea comparativă a avantajului contextului de cooperare bilaterală, analiza aprofundată a produselor moldovenești pe piețele vizate, analiza concurenței, potențialul comercial, canalele de vânzare și profilurile jucătorilor din Emiratele Arabe Unite și Arabia Saudită.

		d) De asemenea, provocările și impactul războiului din Ucraina și al Covid-19.
2022	Analiza tendințelor (și a creșterii) în criză - Agencia Germană de Cooperare Internațională (GIZ)/ Organizația pentru Dezvoltarea Antreprenoriatului (ODA)	Analiza tendințelor și a creșterii, globale și regionale, în criză urmată de pandemia Covid-19 și războiul din Ucraina. Analiza s-a axat pe evoluția globală a comerțului cu bunuri și servicii; impactul pandemiei și războiului din Ucraina asupra lanțurilor de aprovizionare, inflației, crizei energetice la nivel global și regional (Moldova și Balcani).
2022	Studiu de fundamentare pentru intervențiile de proiect în Edineț, Strășeni, Leova, Soroca, Comrat - Agencia Germană de Cooperare Internațională (GIZ)	Cercetare despre locațiile menționate mai sus, concentrându-se pe: a) Analiza activităților economice existente, sectoarelor de afaceri, inițiativelor de afaceri (caracteristicile, potențialul și nevoile acestora); b) BDS existente și furnizorii/infrastructura de sprijin pentru afaceri, c) Formate participative existente pentru îmbunătățirea mediului de afaceri pentru IMM-uri, start-up-uri, participarea economică a grupurilor considerate vulnerabile, d) Implicarea economică a grupurilor vulnerabile (NEET, PWD, PWCR, romi, refugiați, femei vulnerabile etc.) Elaborarea prezentării pe baza studiului.
2022	Cercetarea pieței imobiliare (Moldova) - Agencia Germană de Cooperare Internațională (GIZ)	Cercetare de piață a pieței imobiliare din Republica Moldova, care a inclus cercetare la nivel macroeconomic, practica de piață, piața de birouri/oficii, piețele industriale și de investiții.
Noiembrie - Decembrie 2021	Studiu „Comerț Regional Agroalimentar” – Municipiul Bălți	Cercetare de piață privind Comerțul Regional Agroalimentar al Republicii Moldova, care a inclus cercetare privind comerțul internațional al Republicii Moldova, Comerțul cu produse agricole din Moldova, Comerțul bilateral între Moldova și țările din proiectul The Bridge (România, Armenia, Grecia și Turcia).
August – Decembrie 2021	Profile Investiționale RDN - Agencia Germană de Cooperare Internațională (GIZ) / Agencia de Dezvoltare Nord (ADR)	Proiectul a implicat elaborarea Profilelor Investiționale ale Regiunii de Dezvoltare de Nord (RDN) a Republicii Moldova, care include 12 raioane de Nord și municipiul Bălți.
Octombrie 2021	B2B Misiuni de Export – Banca Europeană pentru Dezvoltare și Reconstrucții (BERD)	Organizarea procesului EVENIMENTELOR de Misiuni de Export B2B pentru industrii ca: VINURI, FRUCTE PROASPETE și ALIMENTE din Moldova în piețele: România și Olanda. Procesul a inclus: selecția a peste 100 de potențiali cumpărători din România, elaborarea planurilor individuale de întâlniri pentru fiecare participant, conectarea cumpărătorilor și exportatorilor prin intermediul platformelor de comunicare, suport pentru ambele părți.
2021	EXPORT MORNING – Agencia de Investiții din Moldova (MIA)	Cercetare de piață privind prezentarea generală a țării referitor la comerțul exterior, produse importate-exportate, cultura de afaceri... Ultimul studiu de piață dezvoltat pe: Suedia, Turcia și Marea Britanie, Ucraina, Rusia și Belarus, Franța Evenimentele de Export Morning au loc cu frecvență lunară.
2021	UPRENT - furnizor de închiriere de pompe și sisteme de pompare în Europa de Est cu filiale în Letonia, Lituania, Estonia și Polonia	Cercetare de piață privind pompele industriale și echipamentele de construcții în România (prezentare generală a pieței construcțiilor, prezentare generală a pieței echipamentelor de construcții, principalii jucători).
Februarie – Decembrie – 2021	B2B Misiuni de Export – Banca Mondială /	Organizarea procesului EVENIMENTELOR de Misiuni de Export B2B pentru industrii ca: VINURI, FRUCTE PROASPETE și ALIMENTE,

	Agencia de Investiții (MIA)	ELECTRONICĂ și MOBILĂ în piețele: România, Germania, Țările Baltice și Scandinave. Procesul a inclus: selecția a peste 100 de potențiali cumpărători din România, elaborarea planurilor individuale de întâlniri pentru fiecare participant, conectarea cumpărătorilor și exportatorilor prin intermediul platformelor de comunicare, suport pentru ambele părți.
2018	Profile IT - Agencia Germană de Cooperare Internațională (GIZ)	Proiectul a implicat dezvoltarea a 50 de profile IT, inclusiv companii IT, companii de cercetare și dezvoltare și companii BPO. Procesul a inclus colectarea datelor direct de la companii, ca urmare a discuțiilor cu persoanele responsabile din cadrul companiei.
2019	BIOVERSIO (Lituanian) - o companie de biotehnologie, un dezvoltator și producător de produse biologice pentru agricultură	Comunicare cu potențialii cumpărători de îngrășăminte din România pentru clientul baltic BIOVERSIO. Organizarea întâlnirilor cu companiile interesate, elaborarea planului de întâlniri cu toate rutele și sugestii privind zborurile și hotelurile incluse. Asistență pentru clienți pe întreaga perioadă a proiectului.
2019	AQUA TRADE – cel mai mare producător de apă minerală naturală și de băut, băuturi răcoritoare și sucuri din Moldova	Comunicare cu potențialii cumpărători de băuturi răcoritoare din România pentru clientul moldovenesc AQUA TRADE. Organizarea întâlnirilor cu companiile interesate, elaborarea planului de întâlniri cu toate rutele și sugestii privind zborurile și hotelurile incluse. Asistență pentru clienți pe întreaga perioadă a proiectului.
2019	VISTLINE – Un brand moldovenesc de îmbrăcăminte pentru femei, cu accent pe producția de paltoane pentru femei	Comunicare cu potențialii cumpărători de îmbrăcăminte pentru femei din România pentru clientul moldovenesc VISTLINE. Organizarea întâlnirilor cu companiile interesate, elaborarea planului de întâlniri cu toate rutele și sugestii privind zborurile și hotelurile incluse. Asistență pentru clienți pe întreaga perioadă a proiectului.
2018	Eveniment B2B - Asociația Turcă a Producătorilor de Mașini și Echipamente Agricole	Comunicarea cu potențialii cumpărători, de mașini agricole (în Republica Moldova), precum și organizarea evenimentului B2B.

CURRICULUM VITAE (CV)

Nume Expert: Ion MOCANU

Cetățenia/Reședința Republica Moldova



Educație:

ToT în cadrul Organizației Internaționale a Muncii - Start and Improve Your Business (SIYB)
Noiembrie – Decembrie 2022 – 10 zile de training

Beyond Coaching întrebări, povești și antrenament cu Peter Vlad Ianusevici
24 – 25 Noiembrie 2022

Institutul de Finanțe Corporative, 2021 - 2022

Analist de modelare financiară și evaluare

Universitatea Cardone (2021)

Certificat pentru participarea la cursul Fundamentele vânzărilor, Finanțe personale și Crearea bogăției

Universitatea de Stat din Arizona, W.P. Carey School of Business (2021)

MiniMaster în Leadership și Management pentru impactul dezvoltării

JP Corporate Interantional (2021)

Certificat pentru participarea la cursul de Consultanță eficientă în criză și dincolo

Training for Trackers de la Startup Academy, mai 2021

Certificat în Tracking Start-up-uri

AdCognus Educational Center (2020)

Certificat pentru participarea la cursul „Management de proiect de la A la Z” și „Agile Scrum și Kanban”

Universitatea "Dunărea de Jos" (2014-2017)

Licență în Relații Internaționale și Studii Europene

Universitatea de Stat „B.P. Hasdeu”, (2014-2017)

Licență în Contabilitate

Expertiza și programe de formare:

Clienți	Activități
ATIC	Rol: Tracker / Business consultant. Consultarea și monitorizarea a 4 afaceri din regiunea Cahul în implementarea soluțiilor digitale și a materialelor de marketing. Programul Digital Upgrade Cahul.
KATOEN NATIE MOLDOVA	Rol: Facilitator și Trainer. 44 Participanți - angajați ai companiei. Team Building și training pentru întărirea echipei și motivarea ei, pe 07.11.2022.
AO PERSPECTIVA	Rol: Trainer/Mentor/Coach. 15-20 de participanți dintre care 50% participanți NEET, Fondul de Antreprenoriat pentru Tineri, în cadrul proiectului: Oportunități mai bune pentru tinerii bărbați și femei care nu beneficiază de educație, formare și locuri de muncă, septembrie - decembrie 2022.
AO CASMED	Rol: Trainer. Servicii de instruire pe tema - Leadership și mobilizare comunitară, pentru un grup de 10 tineri din Drochia, în perioada 1-3 septembrie.
TERRE DES HOMMES MOLDOVA	Rol: Trainer/Mentor. Participanți: 25 de studenți din 25 de instituții partenere care au participat la școala de vară de antreprenoriat JOBOTECA, în perioada 11 – 14 august 2022.

EXPORT PARTNERS SRL	Rol: Manager. Îndrumarea echipei și furnizarea de servicii de cercetare de piață la cerere, 29 iulie – 19 august 2022.
AO ASOCIAȚIA PENTRU DEZVOLTAREA TEHNOLOGIILOR INFORMAȚIONALE EDUCAT	Rol: Manager de Program/Trainer. Participanți: grup de 30 de persoane. Program: Cyber security for all, în cadrul proiectului Girls Go IT 2022
TEKWILL	Rol: Manager de Program / Trainer. Participanți: grup de 50 de persoane. Program: BSD Academy – Knowledge Radar (4 programe de instruire și mentorat au fost livrate pe parcursul a 7 luni: Cyber Security for all / Cyber Security for Managers / Articulate 360 și programul de instruire a utilizatorilor RISE / Programul de antreprenariat și dezvoltare a afacerii) , în cadrul proiectului Tekwill Ambassadors
BSD MANAGEMENT	Rol: Consultant. Crearea și livrarea de programe în domeniul tehnologiilor informaționale pentru non-IT și manageri.
ATIC, PROIECT ICTEC	Rol: Tracker/Consultant/Mentor. Facilitarea procesului de inițiere, dezvoltare lansare, vânzări, dezvoltare MVP și scalare a start-up-urilor (HealthTech Hackathon, FinTech Hackathon, FinTech Accelerator și Start-up University Accelerator).
AO ASOCIAȚIA PENTRU DEZVOLTAREA TEHNOLOGIILOR INFORMAȚIONALE EDUCAT	Rol: Trainer/Mentor. Inițierea, dezvoltarea și lansarea start-up-urilor pentru un grup de 80 de participanți la programul UPSHIFT (2021 și 2 ediții în 2022 (1 lună de training la fiecare ediție))
AO PERSPECTIVA	Rol: Trainer/Mentor/Expert. Instruire pentru abilități soft. Scriere și management de proiect. Analiza pieței și validarea ideilor de afaceri. Dezvoltarea personală și motivarea membrilor organizației.
AO PERSPECTIVA	Rol: Trainer. Tabăra de vară – 15 – 17 august 2022, Cahul. Tabăra de toamnă - Youthbank Cahul 18-20 septembrie 2020. / Tabără de vară - „Young Community Leader Camp 21 - 23 august 2021”
VIVERE GMBH	Rol: Consultant. Managementul dezvoltării produselor.
ASOCIAȚIA PENTRU GUVERNARE EFICIENTĂ ȘI RESPONSABILĂ	Role: Trainer. Misiune-Viziune-Valori - managementul organizației și team building.
CHEMONICS / USAID CONTRACTOR	Rol: Manager. Managementul, finanțarea și dezvoltarea sectorului Inginerie (comunitatea FabLab Moldova), TIC și Industrie Creativă (COR, Artcor și Mediacor) în Republica Moldova.
CIDDC	Rol: Trainer/Mentor. Furnizarea de sesiuni de instruire și mentorat în cadrul Consiliului Studenților pentru Centrul de Excelență din Industria Ușoară. Facilitarea și medierea problemelor și identificarea soluțiilor în cadrul CE și Centrul de Excelență.
AO ACADEMIA VIITORUL	Rol: Manager și Trainer de programe educaționale și de dezvoltare. Tabăra de vară - Creșterea împreună ca o echipă, 26 - 30 iulie 2021.
KATOEN NATIE MOLDOVA	Rol: Trainer. Motivarea și auto-motivarea angajaților.
MILLENIUM TRAINING AND DEVELOPMENT INSTITUT	Rol: Trainer. TRANSFORMER - Program educațional pentru transformarea pozitivă a tinerilor - Gândire pozitivă / Atitudine pozitivă / Acțiune pozitivă.

Dosarul de angajare relevant pentru sarcină:

Perioada	Organizația angajatoare	Funcția	Rezumatul activităților efectuate relevante pentru Sarcină
Martie 2021 - prezent	BSD Academy LLC	Administrator	<ul style="list-style-type: none"> - Planifică, dezvoltă, implementează și direcționează funcția și performanța operațională și fiscală a organizației. - Acționează ca partener strategic prin dezvoltarea și implementarea planurilor și programelor companiei. - Crearea, îmbunătățirea, implementarea și aplicarea politicilor și procedurilor organizației care vor îmbunătăți eficiența operațională și financiară a companiei. - Comunică eficient și stabilește credibilitatea în întreaga organizație și cu Consiliul de Administrație, ca un dezvoltator eficient de soluții la provocările de afaceri.
Ianuarie	BSD Management	Consultant of	- Dezvoltarea și implementarea de proiecte inovatoare în

2021 – Februarie 2022	LLC	Innovative Projects in Education	<p>cadrul companiei în domeniul securității cibernetice și digitalizării serviciilor companiei</p> <ul style="list-style-type: none"> - Monitorizarea procesului de implementare a noilor ipoteze de dezvoltare - Colectarea datelor și analiza și stabilirea KPI-urilor
Octombrie 2021 – Martie 2022	Chemonics International INC	Innovation and Regional development Manager	<ul style="list-style-type: none"> - Contractant USAID - Creșterea și dezvoltarea capacităților Centrelor de Excelență și ale Asociațiilor de Afaceri din Regiuni - Crearea spațiului de dezvoltare a inovației în Centrele de Excelență și Asociațiile de Afaceri din regiuni
Aprilie 2021 – Decembrie 2021	ATIC	Startup Tracker (Consultant)	<ul style="list-style-type: none"> - Consultarea echipei la lansarea ideii de Startup - Activități de planificare și sesiuni de reflecție în perioada de accelerare - Diagnosticarea potențialului și ratei de succes a echipei Startup - Validarea problemei, soluției și clienților - Dezvoltare și lansare MVP.
Martie 2019 – Septembrie 2021	Chemonics International INC	Engineering and Creative Services Industry Specialist	<ul style="list-style-type: none"> - Contractant USAID - Elaborarea, coordonarea, planificarea și monitorizarea lucrărilor în domeniul ingineriei și serviciilor creative în cadrul Proiectului de Competitivitate a Moldovei
Iunie 2019 – Iunie 2020	Toastmasters International – Top Toastmasters Chisinau	Vice -President Education	<ul style="list-style-type: none"> - Oferirea de formare membrilor, - Planificarea ciclului de învățământ pe parcursul anului - Predarea folosind platforma educațională - https://www.toastmasters.org/pathways-overview, - Monitorizarea, revizuirea și aprobarea proiectelor membrilor - Mentorarea și crearea unui mediu bun pentru învățare
Aprilie 2017 – Decembrie 2017	AIIESEC în Cahul	Project manager - Education and the Motivation of Youth from Cahul city (EMET)	<ul style="list-style-type: none"> - Dezvoltarea, coordonarea, monitorizarea și implementarea activităților proiectului - Elaborarea, depunerea și consultarea autorităților publice locale a regulamentului de sprijinire a tinerilor antreprenori din municipiul Cahul - Aprobarea Regulamentului de sprijinire a tinerilor antreprenori de către consilierii Primăriei Cahul
Iulie 2016 - Septembrie 2016	MOORE STEPHENS KSC SRL	Audit intern	<ul style="list-style-type: none"> - Revizuirea informațiilor financiare ale unei organizații - Efectuarea diverselor teste de audit - Evidențierea eventualele anomalii găsite în informații - Evaluarea financiară - Analiza diferitelor contracte ale organizației
Iunie 2016 - Octombrie 2017	AIIESEC Cahul NGO	President of AIIESEC Cahul	<ul style="list-style-type: none"> - Realizarea obiectivelor organizatorice; - Asigurarea managementului întregii organizații; - Asigurarea creșterii rezultatelor organizaționale; - Asigurarea sustenabilității financiare, operaționale și organizaționale a entității; - Implementarea în continuare a obiectivelor AIIESEC în entitate
Noiembrie 2015 – Noiembrie 2016	AIIESEC Cahul NGO	Vice-president finance & legal	<ul style="list-style-type: none"> - Planificare, coordonare și control - Gestionarea resurselor financiare - Respectarea cadrului legal - Sustenabilitatea organizației

Abilități lingvistice:

Română și Engleză - Fluent, Rusă - Bine

Informații de contact:

- E-mail: ion.mocanu@bsd.md
- Phone: +373 671 37 066