

## ДОГОВОР № 01

дилерского регионального представительства.

"01" января 2023 год

"DAAC Auto" SRL именуемое в дальнейшем "Дистрибьютор", в лице Директора Максима Буздуган, действующего на основании Устава, и "DAAC Autotest" SRL, именуемым в дальнейшем "Дилер", в лице Директора Игорь Лупашку, действующего на основании Устава, подписали настоящий Договор на нижеприведенных условиях:

### 1. ОПРЕДЕЛЕНИЯ.

Стороны договорились использовать определения, имеющие следующие значения:

- 1.1. Товар (или Товары в соответствии с контекстом) - автомобили марки Skoda, Mazda, Suzuki, Ford и автомобили «с пробегом» иных марок, импортируемые Дистрибьютером.
- 1.2. Территория – северные регионы Республики Молдова: Bălți, Soroca, Glodeni, Briceni, Edinet etc.

### 2. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

- 2.1. Предметом настоящего договора является предоставление и осуществление полномочий эксклюзивного регионального представителя по продаже Товара.
- 2.2. По настоящему договору, Дистрибьютор предоставляет Дилеру право эксклюзивного регионального представителя Товара, а Дилер берёт на себя обязательства по их реализации конечным покупателям, на оговоренных ниже условиях.
- 2.3. Дилеру предоставляется право продажи автомобилей физическим лицам, юридическим лицам, государственным структурам, предприятиям с государственной собственностью, некоммерческим организациям, представительствам международных организаций и/или компаний, лизинговым компаниям и прочим структурам.
- 2.4. Данный договор не предоставляет Дилеру каких-либо эксклюзивных дистрибьюторских прав или права на юридическое представительство предприятия и/или марки Skoda, Mazda, Suzuki, Ford, автомобили с пробегом всех марок, импортируемых Дистрибьютером, с какой бы то ни было целью. Дилеру не предоставляются какие-либо четко выраженные или подразумевающиеся полномочия принимать на себя или создавать какие-либо обязанности или ответственность от имени предприятия и/или вышеуказанных марок.
- 2.5. В настоящем договоре не содержится ничего, что может быть истолковано, как дающее Дилеру какой-либо статус постоянного характера для продажи Товара на территории, помимо тех положений, которые специально предусмотрены в данном Договоре. Дистрибьютор в четко выраженной форме оставляет за собой право напрямую поставлять заказчикам Товар.
- 2.6. Дистрибьютор по настоящему договору, не переуступает какие-либо из своих прав или обязательств и не отдает в субподряд выполнение любых из своих обязательств.
- 2.7. Дилер признает и согласен, что в течение действия срока настоящего Договора Дилер может использовать Товары марок Skoda, Mazda, Suzuki, Ford, автомобили с пробегом всех марок импортируемых Дистрибьютером, только в целях, направленных на стимулирование и рост продаж Товара.

### 3. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ДИЛЕРА

#### 3.1. Дилер обязуется:

- 3.1.1. Оплачивать Товар в установленные Договором сроки, по ценам, согласованным между сторонами.
- 3.1.2. Выполнить предпродажные действия, в частности (но не ограничиваясь), проводить маркетинговые исследования рынка, необходимую рекламную работу, осуществлять переговоры и переписку с потенциальными покупателями продукции.
- 3.1.3. Руководствоваться в своей деятельности требованиями и рекомендациями Дистрибьютора.
- 3.1.4. Предварительно утверждать ежегодный рекламный план и бюджет, а также каждую рекламную акцию.
- 3.1.5. Ежегодно разрабатывать маркетинговый план и согласовывать его с Дистрибьютором не позднее 20 декабря, предшествующего года.
- 3.1.6. Принять Товар в установленном месте и на согласованных условиях.
- 3.1.7. Обеспечить для реализации постоянное наличие в салоне (магазине) автомобилей не менее 1 (одного) автомобиля каждой марки, указанной в п. 1.1.
- 3.1.8. Информировать Дистрибьютора о ходе реализации Товара.

ДИСТРИБЬЮТОР



- 3.1.9. Выполнять план продаж Товара, согласованный с Дистрибьютором.
- 3.1.10. Поддерживать должный уровень квалификации персонала.
- 3.1.11. Предоставлять представителям Дистрибьютора доступ к документам, которые характеризуют деятельность Дилера (объёмы продаж, цены, рекламная деятельность, условия и порядок работы с клиентами, порядок получения и выполнения заказов и другим аналогичным документам).
- 3.1.12. Предоставлять Дистрибьютору в кратчайшие сроки запрашиваемую им информацию.
- 3.1.13. Не приобретать Товары, аналогичные Товарам являющимся предметом настоящего договора, без согласования с Дистрибьютором.
- 3.1.14. Приобретать Товары, являющиеся предметом настоящего договора, исключительно у Дистрибьютора или в указанных им источниках, либо в других источниках по согласованию с Дистрибьютором.
- 3.1.15. Не заниматься, и не проявлять заинтересованности прямо или косвенно в качестве дилера (представителя) в продаже или рекламе Товаров, аналогичных Товарам, поставляемым Дистрибьютором согласно настоящего договора.
- 3.1.16. Не совершать действий, которые могут негативно отразиться на имидже Товара, Дистрибьютора, Поставщика и Производителя.
- 3.1.17. Строго соблюдать условия настоящего Договора, общей политики компании Дистрибьютора, Поставщика и Производителя.
- 3.1.18. Нести ответственность перед Дистрибьютором и третьими лицами на условиях, предусмотренных настоящим договором и действующим законодательством.
- 3.1.19. Нести полную материальную ответственность перед Дистрибьютором за сохранность Товара до момента продажи или оплаты его стоимости Дистрибьютору.

### 3.2. Права дилера:

- 3.2.1. Требовать от Дистрибьютора предоставления ему необходимой информации и документации о Товарах.
- 3.2.2. Требовать от Дистрибьютора предоставления консультаций.
- 3.2.3. Вносить предложения относительно условий и порядка реализации Товара.
- 3.2.4. Самостоятельно решать конфликты с покупателями после реализации Товара, если отсутствует иное указание Дистрибьютора, за исключением согласованных гарантийных случаев.
- 3.2.5. Требовать своевременной поставки продукции в соответствии с размещенными заказами.
- 3.2.6. Требовать от Дистрибьютора компенсации затрат, связанных с гарантийным ремонтом автомобилей.

## 4. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ДИСТРИБЬЮТОРА.

### 4.1. Обязанности Дистрибьютора:

- 4.1.1. Обеспечить Дилера необходимой информацией и документацией для выполнения своих обязанностей.
- 4.1.2. Обеспечивать поставку Товара Дилеру в согласованных количествах и ассортименте в технически исправном состоянии и полной комплектности, соответствующей поданным Производителю заказам.
- 4.1.3. Предоставлять Дилеру по его просьбе и необходимые консультации и помощь.
- 4.1.4. Компенсировать Дилеру затраты, связанные с гарантийным ремонтом автомобилей.

### 4.2. Права Дистрибьютора:

- 4.2.1. Требовать своевременного и точного выполнения условий настоящего Договора, а равно общих требований, предъявляемых при реализации Товара.
- 4.2.2. Требовать от Дилера возмещения убытков на условиях, предусмотренных настоящим договором и действующим законодательством.
- 4.2.3. Требовать от Дилера осуществления расчётов согласно условиям настоящего Договора.

## 5. ТЕРРИТОРИЯ.

- 5.1. Дистрибьютор назначает Дилера региональным представителем по продаже Товара на территории, указанной п. 1.2. настоящего Договора.
- 5.2. Дистрибьютор оставляет за собой право самостоятельной продажи Товара на Территории.

## 6. ЦЕНА ТОВАРА И ПОРЯДОК ОПЛАТЫ

- 6.1. Цена Товара, по которой Дистрибьютор продаёт Товар Дилеру, согласовывается сторонами и отражается в соответствующих фактурах.

ДИСТРИБЬЮТОР

ДИЛЕР

- 6.2. В целях стандартизации процесса реализации автомобилей посредством дилерской сети, рекомендовано руководствоваться *Положением о реализации автомобилей через дилерскую сеть* (Приложение №1).
- 6.3. Параметры цен на Товар, по которым Дилер осуществляет продажу Товара конечным покупателям, устанавливаются Дистрибьютором.
- 6.4. Дистрибьютор вправе изменить в одностороннем порядке цены на Товар для Дилера, при наличии одного из следующих обстоятельств:
- a) изменения цен и/или других условий, Производителем;
  - b) изменения цен и/или других условий, Поставщиком;
  - c) изменения законодательства Республики Молдова влияющего на ценообразование Товара, исполнение настоящего договора или других договором связанных с действием настоящего договора;
  - d) изменения законодательства Производителя, влияющего на ценообразование Товара, исполнение настоящего договора или других договором связанных с действием настоящего договора;
  - e) изменения законодательства Поставщика, влияющего на ценообразование Товара, исполнение настоящего договора или других договором связанных с действием настоящего договора;
  - f) не исполнения Дилером требований к уровню минимальных продаж;
  - g) не исполнения Дилером условий настоящего договора;
  - h) экономической целесообразности, (предупредив Дилера не менее чем за 10 календарных дней);
  - i) в других любых случаях изменения стоимости Товара.
- 6.5. Дилер вправе предоставлять скидки на Товар, по своему усмотрению, в размере не более 3% (три процента) от цены продажи Товара конечному покупателю.
- 6.6. Дилер не вправе осуществлять продажи Товара по ценам ниже, чем цены продажи аналогичного Товара у Дистрибьютора, с учётом специальной цены, сформированной согласно механизму, указанному в п. 6.2.  
В исключительных случаях, Дилер должен предварительно, получить в письменной форме согласие Дистрибьютора на уменьшение стоимости Товара, для каждого отдельного случая.
- 6.7. Дилер оплачивает стоимость товара не позднее 5 (пять) банковских дней с даты продажи Товара, однако в любом случае, в независимости от наличия или отсутствия факта продажи, оплата Товара производится не позднее 90 (девяносто) календарных дней с даты передачи Товара Дилеру.
- 6.8. Оплата Товара осуществляется в молдавских лаях прямым банковским переводом с расчётного счета Дилера на расчетный счет Дистрибьютора либо в иностранной валюте в случае поставок от лица зарубежных компаний.
- 6.9. В целях продвижения продаж новых автомобилей, Дилер вправе проводить сделки по схеме «Trade-in». В таких случаях, Дилеру рекомендуется руководствоваться корпоративным *Положением о проведении сделок по схеме «Trade-in»*.
- 6.10. В целях стимулирования лояльности сотрудников Компании, Дилер вправе предоставлять своим сотрудникам специальные цены на продаваемые автомобили. В таких случаях, Дилеру рекомендуется руководствоваться корпоративным *Положением о порядке предоставления скидок сотрудникам Компании и их родственникам*.

## 7. ЗАКАЗ И ПОСТАВКА

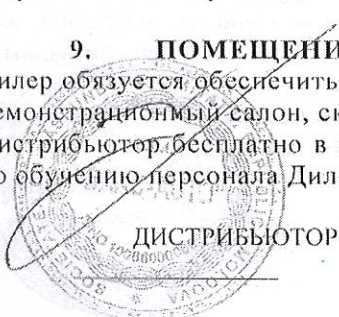
- 7.1. Поставка Товара Дилеру осуществляется Производителем или Дистрибьютором согласно предварительным заказам, предоставляемым Дилером.
- 7.2. Дилер должен предоставить Дистрибьютору заказ в письменной форме не позднее, чем за 2 дня до поставки.

## 8. РЕКЛАМНАЯ КАМПАНИЯ

- 8.1. Дилер обязуется организовать рекламные мероприятия и представлять планы рекламных кампаний и проведения выставок на согласование с Дистрибьютором. Дилер не будет применять таких рекламных мероприятий, которые могут нанести вред Дистрибьютору или Производителю продукции. Дилер обязуется прекратить любую рекламу, которая вызывает возражение со стороны Дистрибьютора или Производителя.

## 9. ПОМЕЩЕНИЕ (САЛОН) ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРОДАЖ

- 9.1. Дилер обязуется обеспечить наличие в местах продажи Товара следующих помещений: офис, демонстрационный салон, склад продукции.
- 9.2. Дистрибьютор бесплатно в зависимости от возможностей и необходимости проводит курсы по обучению персонала Дилера.



## 10. ГАРАНТИЙНОЕ И СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

10.1. Гарантийное и сервисное обслуживание Товара производится исключительно в авторизованных Сервисных Центрах или СТО, в порядке, предусмотренном Условиями гарантийного обслуживания, изложенными в Договорах купли-продажи Товара.

## 11. ТОРГОВЫЕ ЗНАКИ И ПАТЕНТНЫЕ ПРАВА

- 11.1. Дистрибьютор обладает эксклюзивным правом на использование торгового знака автомобиля **Skoda, Mazda, Suzuki, Ford** на территории Республики Молдова и делегирует это право Дилеру в пределах Территории.
- 11.2. Не считаются нарушением территориального использования торгового знака случаи размещения Дилером рекламы в средствах массовой информации и, соответственно, доступа к этой информации вне территории Дилера.
- 11.3. Дилер сразу после прекращения или завершения действия настоящего Договора прекращает использование любых торговых знаков **Skoda, Mazda, Suzuki, Ford**.

## 12. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

12.1. Стороны несут ответственность за неисполнение условий настоящего договора в соответствии с законодательством Республики Молдова.

## 13. СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА

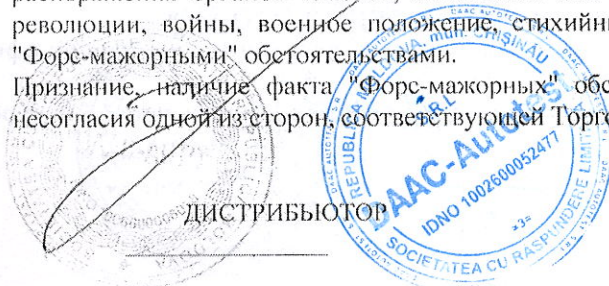
- 13.1. Настоящий договор вступает в силу с даты его подписания уполномоченными представителями Сторон и действует до 31 декабря 2025 года.
- 13.2. Срок действия настоящего Договора считается продленным еще на 1 (один) календарный год, если до истечения срока действия Договора ни одна из сторон не выразит, в соответствии с п. 13.3., своего намерения прекратить договорные отношения.
- 13.3. Сторона, имеющая намерения прекратить договорные отношения, обязан проинформировать другую сторону в письменной форме не позднее, чем за 3 (три) месяца до истечения срока действия Договора.
- 13.4. Настоящий Договор, может быть, расторгнут досрочно, по обоюдному согласию сторон или в одностороннем порядке, исключительно в случаях и на условиях, предусмотренных настоящим договором и/или действующим законодательством.
- 13.5. По соглашению сторон договор расторгается путём подписания сторонами соглашения, оформленного в письменном виде.
- 13.6. Стороны вправе расторгнуть настоящий договор в одностороннем порядке при наличии одного из следующих оснований:
- a) Нарушения другой стороной условий настоящего Договора;
  - b) Предупредив другую сторону за 90 дней до даты расторжения;
  - c) Наличия форс-мажорных обстоятельств;
  - d) Наличие обстоятельств, делающих невозможным и/или нецелесообразным дальнейшее действие настоящего договора;
  - e) Изменения законодательства и/или нормативной базы Республики Молдова, страны Производителя, страны Поставщика, влияющих или которые могут повлиять в будущем на исполнения настоящего договора.

## 14. ИЗМЕНЕНИЯ И ДОПОЛНЕНИЯ К ДОГОВОРУ

- 14.1. Изменение и дополнение условий настоящего Договора возможно только по взаимному согласию Сторон, подлежат оформлению в письменном виде и имеют юридическую силу при подписании уполномоченными представителями сторон.
- 14.2. Все изменения, дополнения, оформленные в оговоренном порядке, является неотъемлемой частью настоящего договора.

## 15. ФОРС МАЖОР

- 15.1. Стороны не несут ответственность за невозможность выполнить любую часть Договора, если такая невозможность вызвана чрезвычайным и неотвратимым в данных условиях событием, включая распоряжения органов властей, забастовки или другие трудовые конфликты, восстания, эмбарго, революции, войны, военное положение, стихийные бедствия и другими событиями признанными как "Форс-мажорными" обстоятельствами.
- 15.2. Признание, наличие факта "Форс-мажорных" обстоятельств осуществляется сторонами, а в случае несогласия одной из сторон, соответствующей Торгово-промышленной палатой.



ДИСТРИБУТОР



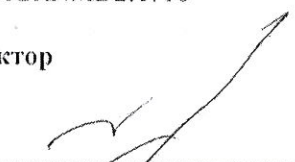
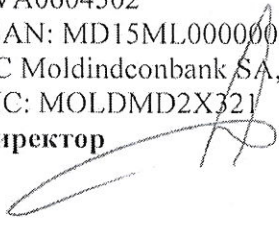
ДИЛЕР

- 15.3. Сторона, для которой возникли "Форс-мажорные" обстоятельства должна немедленно сообщить о данном факте второй стороне договора, в противном случае она лишается права ссылаться на "Форс-мажорные" обстоятельства, как на обстоятельства, освобождающие от ответственности.
- 15.4. В случае если "форс-мажорные" обстоятельства будут продолжать действовать более 90 (девяносто) календарных дней подряд, одна из сторон, вправе ходатайствовать перед второй стороной о прекращении или приостановлении действия настоящего договора.

### 16. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

- 16.1. Настоящий договор составлен на русском языке в 2 (двух) экземплярах, по одному для каждой из сторон, которые имеют равную юридическую силу.
- 16.2. В случае возникновения между сторонами, споров, разногласий, они подлежат разрешению путём переговоров. Сторона инициатор переговоров направляет второй стороне письменное предложение (претензию) с аргументированным изложением предмета спора или разногласия.
- 16.3. Дилер не вправе передавать третьим лицам, без предварительного письменного согласия Дистрибьютора, какие-либо полномочия и/или права по настоящему договору.
- 16.4. Стороны установили и согласны, что срок рассмотрения претензий по настоящему договору составляет 10 (десять) рабочих дней.
- 16.5. В случае если стороны не могут урегулировать спор путём переговоров, спор разрешается в соответствии с законодательством Республики Молдова.
- 16.6. С момента вступления настоящего договора в силу, в своих взаимоотношениях стороны, руководствуются условиями настоящего договора, вся предварительная переписка по настоящему договору теряют свою юридическую силу.

### 17. ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА И РЕКВИЗИТЫ СТОРОН.

| ДИСТРЬБЮТОР  | ДИЛЕР   |
|--|---|
| <p>"DAAC Auto" SRL<br/>           MD2069 Chişinău, str. Calea Iesilor, 10<br/>           C/f. 1006600006098<br/>           TVA:0505349<br/>           IBAN: MD02AG000000022511820201,<br/>           BC Moldova-Agroindbank SA fil. Miron Costin,<br/>           BIC: AGRNMD2X710</p> <p>Директор</p> <p></p> <p>М. Буздуган.</p> | <p>"DAAC Autotest" S.A.<br/>           Mun. Chisinau, str. Petricani 17<br/>           C/f 1002600052477<br/>           TVA0604502<br/>           IBAN: MD15ML000000002251421177<br/>           BC Moldindconbank SA, sucursala Balti<br/>           BIC: MOLDMD2X321</p> <p>Директор</p> <p></p> <p>И. Лупанеску</p> |



ДИСТРИБУТОР



Приложение №1

к Договору № 01 дилерского регионального представительства от 01.01.2023 года

**ПОЛОЖЕНИЕ**  
О реализации автомобилей через дилерскую сеть

В целях стандартизации процесса реализации автомобилей посредством дилерской сети, рекомендовано руководствоваться следующими правилами:

1. Новые автомобили, реализуемые Дистрибьютером своим дилерам, отгружаются по дилерской (оптовой) цене, определяемой по формуле: Ц<sub>о</sub>= Себестоимость а/м + маржа в 4%
2. Автомобили с пробегом импортируемые и реализуемые Дистрибьютером своим дилерам, отгружаются по дилерской (оптовой) цене, определяемой по формуле: Ц<sub>о</sub>= Себестоимость а/м + маржа в 100 евро
3. Автомобили, выкупаемые дилером у импортера, оплачиваются в течении не более чем 5 банковских дней с даты оформления документов на отгрузку.
4. Продажа автомобилей, являющимися неликвидным товаром (находящиеся в остатках более 150 дней), может осуществляться в адрес дилера и с меньшей наценкой (для новых автомобилей менее 4% и для автомобилей с пробегом менее 2%), по дополнительному согласованию Сторон.
5. В случае существенного уменьшения спроса на автомобильном рынке на определенный автомобиль, дилерская (оптовая) цена может снизиться до уровня себестоимости.
6. Новые автомобили, реализуемые автосалонам по продаже автомобилей с пробегом (АПАП), отгружаются по дилерской цене, определяемой по формуле: Ц<sub>о</sub>= Себестоимость а/м + маржа в 4% и оплачиваются в течении не более чем 5 дней со дня продажи автомобиля конечному покупателю, либо, в случаях покупки автомобиля в целях экспонирования – не позднее 90 календарных дней, с даты оформления документов на отгрузку.
7. Директор АПАП составляет ежеквартальный прогноз (план) по закупке новых автомобилей у автосалона. План согласовывается с брэнд-менеджером соответствующей марки и утверждается у ответственного лица Компании.
8. Продажа нового автомобиля со стоянки АПАП осуществляется на стандартных финансовых условиях, утвержденных собственниками (участниками).
9. Взаиморасчеты между сторонами производится с соблюдения следующих пунктов:
  - 7.1. – по безналичному курсу продажи валюты банком, в случае, когда конечный Покупатель оплачивает в молдавских леех и/или он является юридическим лицом;
  - 7.2. – по курсу НБМ, в случае, когда безналичный курс продажи валюты ниже;
  - 7.3. – по курсу НБМ, в случае, когда конечным Покупателем является лизинговая компания и оплата производится в валюте;
  - 7.4. – курсу НБМ, с корректировкой (компенсацией) разницы между курсом НБМ и курсом покупки валюты в кассе банка, в случае, когда конечный Покупатель оплачивает в валюте и Продавец покупает данную валюту в том же банке;
  - 7.5. – по комбинированному курсу, только при совмещении разных способов оплаты, в частности согласно контракту на покупку а/м с пробегом клиента и продажу нового а/м.

| ДИСТРИБЬЮТОР  | ДИЛЕР  |
|---|--|
| <p>"DAAC Auto" SRL<br/>MD2069 Chişinău, str. Calea Iesilor, 10<br/>C/f. 1006600006098<br/>TVA:0505349<br/>IBAN: MD02AG000000022511820201,<br/>BC Moldova-Agroindbank SA fil. Miron Costin,<br/>BIC: AGRNMD2X710</p> <p>Директор</p> | <p>"DAAC Autotest" S.A.<br/>Mun.Chisinau, str.Petricani 17<br/>C/f 1002600052477<br/>TVA0604502<br/>IBAN: MD15ML000000002251421177<br/>BC Moldindconbank SA, sucursala Balti<br/>BIC: MOLDM2X321</p> <p>Директор</p> |



ДИСТРИБЬЮТОР

ДИЛЕР